



MARKETINGOVÝ PLÁN





Welcome to essens

Spoločnosť ESSENS bola založená v roku 2011 a svoj rešpekt a uznanie získala predovšetkým uvedením exkluzívnych parfumov s najvyššou možnou kvalitou na súčasný trh. Čoskoro potom boli predstavené tiež produkty z oblasti špeciálnej výživy a výživových doplnkov. Stále rozširujeme ponuku našich produktov a tiež sa každým rokom zvyšuje počet našich členov. Vďaka tomu ovplyvňujeme trh mnohých krajín a prinášame nevyčísliteľný prínos miliónom spokojných zákazníkov.

Na začiatku roka 2016 sme v Brne otvorili úplne nové a moderné hlavné sídlo ESSENS, čo nás posúva medzi najviac prosperujúce spoločnosti v tomto priemysle. Všetci naši členovia, ktorí nás navštívia, sa môžu cítiť spokojní a s vedomím, že sme tu pre nich.

ESSENS ponúka omnoho viac, než sa môže na prvý pohľad zdať. Je to jedinečná príležitosť, ako zlepšiť vašu kvalitu života a vašu finančnú situáciu. Rôzne výhody a spôsoby spolupráce zabezpečujú, že dosiahnete vaše osobné ciele, pretože môžete:



nakupovať produkty:

nakupujte všetky produkty
za zvýhodnené ceny
s dodatočnou zľavou vo výške
až 50 % a doprajte sebe i svojej
rodine prémiové produkty,
ktoré využijete v každodennom
živote



predávať produkty:

ponúknite prémiové produkty
ľuďom vo vašom okolí
a zarábajte na rozdiel cien
a na províziách



budovať svoj tím:

využívajte všetky výhody
Marketingového plánu,
vybudujte si kariéru, ktorá vás
bude baviť a staňte sa časovo
i finančne nezávislí

Marketingový plán ESSENS sa skladá zo 4 plánov s mesačným a ročným kvalifikačným obdobím

- I. Plán - vyplácaný mesačne, 28 % z obratu vašej štruktúry
- II. Plán - vyplácaný mesačne, 5 % z celkového obratu spoločnosti ESSENS
- III. Plán - vyplácaný ročne, 1 % z celkového obratu spoločnosti ESSENS
- IV. Plán - vyplácaný mesačne, 6 % z obratu vašej štruktúry

Nepodceňujte silu 1. marketingového plánu, pretože ten je základom vášho podnikania. Je faktom, že mnoho členov dostáva mesačne tisíce eur práve z tohto plánu.

Marketingový plán je jednoduchý, vyvážený, spravodlivý a je založený na bodoch, ktoré sú pre každý produkt stanovené. Uvádzame len niektoré príklady, všetky produkty a ich body nájdete v cenníku.



7 bodov



11 bodov



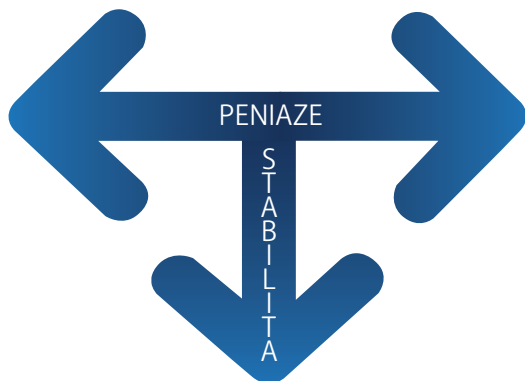
10 bodov



18 bodov



6 bodov

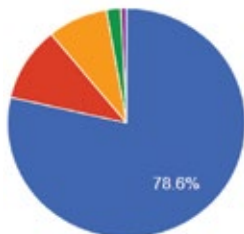


Marketingový plán je navrhnutý tak, aby šírka prinášala peniaze a hĺbka prinášala stabilitu.

Toto pravidlo majte na pamäti pri budovaní svojej štruktúry, aby ste si boli istí, že využívate plný potenciál marketingového plánu.

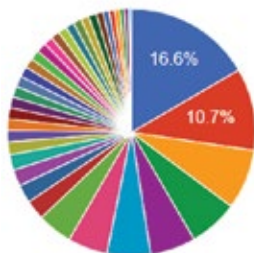
Uvádzame 2 príklady:

1. Tím s malou šírkou, kde takmer 80 % obratu pochádza z jednej línie:



Osobné body	Skupinové body	Pozícia	Provízia
115,50 b	8.636,50 b	20 %	287,65 EUR

2. Tím s dobrou šírkou a dobrou štruktúrou pozícií:



Osobné body	Skupinové body	Pozícia	Provízia
247,00 b	7.154,00 b	20 %	1. 173,33 EUR

Všetky vaše osobné kontakty by mali byť registrované ako vaša priama línia, neodporúčame ich registrovať do hĺbky. Pre väčšiu hĺbku vašej siete je najlepšie podporiť cieľavedomých členov a pomôcť im dosiahnuť ich ciele. Nikdy ale neprestávajte budovať svoju priamu líniu.

Naše odporúčanie pre perfektný štart

Registrácia v ESSENS je rýchla a jednoduchá. Spolu s ňou získate zadarmo:

- unikátne členské číslo a prístup k členským a vernostným cenám
- prístup k cestovnému portálu ESSENS Travel
- možnosť používať smartphone aplikáciu myESSENS
- váš vlastný internetový obchod myESHOP
- prístup k vzdelávacím materiálom (videá, články, atď.)

ESSENS je podnikanie s veľkou slobodou a spôsobov, ako tu uspieť, je mnoho. Základom úspechu je ale vždy znalosť produktov.

Či už chcete predávať produkty alebo budovať tím, najlepší spôsob, akým začať, je využiť jeden z nasledujúcich balíčkov, ktoré obsahujú najobľúbenejšie produkty za zvýhodnenú cenu:

BASIC PACK	BUSINESS PACK	ELITE PACK
 100b -30 %	 200b -40 %	 400b -50 %
204,40 € → 140,00 €	408,60 € → 250,00 €	1 027,50 € → 520,00 €

1. plán

rozdeľovaných až 28 % z obratu vašej štruktúry

Všetky body z vašich osobných objednávok aj z objednávok celého vášho tímu sú zhromažďované od prvého až do posledného dňa v mesiaci. V závislosti na vašich celkových (skupinových) bodoch dosiahnete príslušnú pozíciu. Svoje provízie môžete zbierať vo svojej elektronickej peňaženke a rozhodnúť sa, či ich chcete previesť na svoj bankový účet alebo ich použiť ako zľavu na svoje budúce nákupy. Provízie sú vyplácané do 20. dňa nasledujúceho mesiaca.

Pre priznanie provízií z I. plánu je nutný osobný obrat 20 bodov v danom mesiaci.



100 bodov



400 bodov



1 200 bodov



2 400 bodov



1. kľúčová pozícia



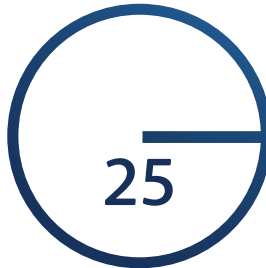
4 000 bodov

essens
anniversary

+



2. kľúčová pozícia



10 000 bodov

28 % Silver Manager



15 000 bodov

Priemerná mesačná provízia
na rôznych pozíciách

28 %	=	2 500 €
25 %	=	1 000 €
20 %	=	750 €
17 %	=	500 €
12 %	=	250 €
9 %	=	120 €
6 %	=	50 €
3 %	=	10 €



6 000 bodov

20 bodov je len minimálna požiadavka. Len ak produkty sami používate, ste schopní ich odporučiť.

Rozhodli ste sa vybudovať tím? GRATULUJEME!

Vďaka tomuto rozhodnutiu budete môcť využívať všetky výhody Marketingového plánu, dosiahnete rýchlejšie vyššie pozície a urobíte vaše podnikanie stabilnejším. Pomáhajte členom svojho tímu dosiahnuť ich ciele, vždy buďte úprimní a budete prekvapení, čo sa bude diať.

Dosiahnuť vyššie pozície znamená:

pre tých, ktorí NAKUPUJÚ:

vyššie zľavy na vlastné nákupy
(členská alebo vernostná cena -
provízie - vernostné akcie)

pre tých, ktorí PREDÁVAJÚ:

vyššie výnosy z predaja produktov
(50 % predajná marža + provízie)

pre tých, ktorí chcú BUDOVAŤ TÍM:

väčšie % rozdiely medzi vami a vašimi
líniami



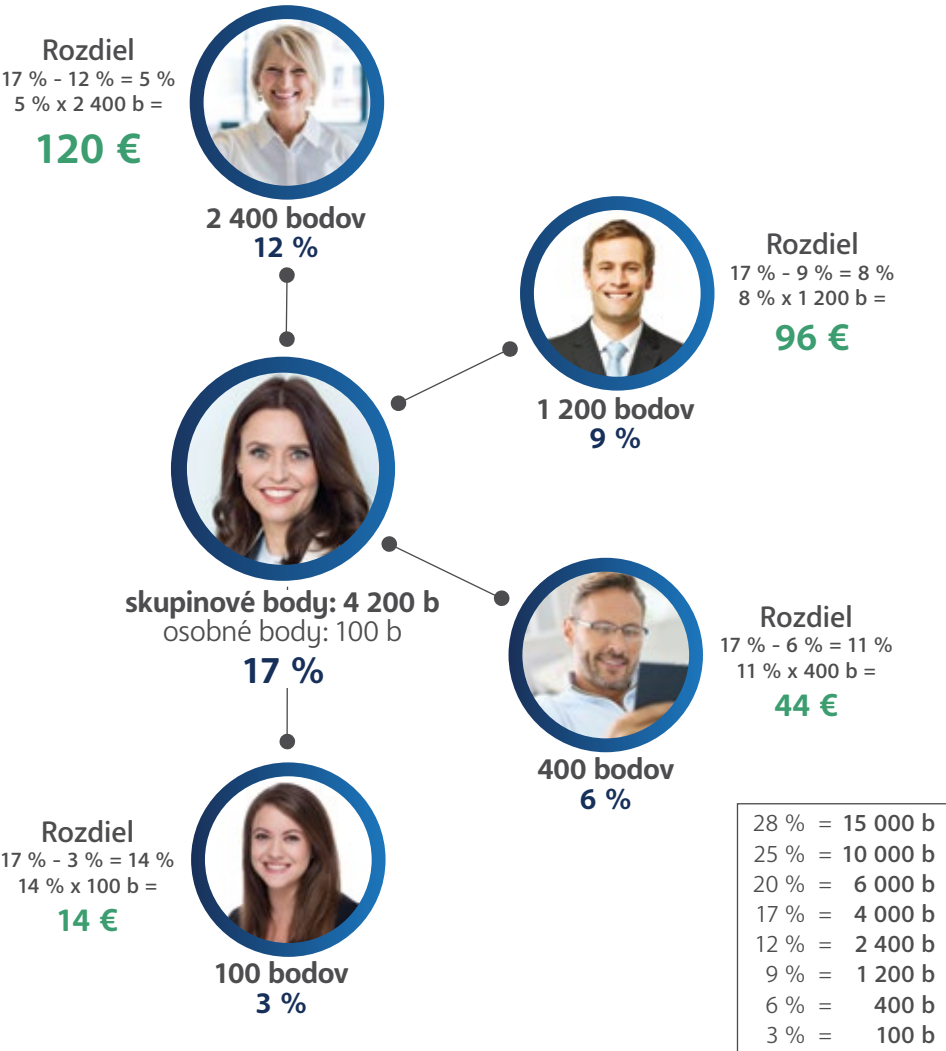
Príležitosť ESSENS je vhodná pre každého. Či chcete nakupovať, predávať alebo budovať tím, ste na správnom mieste.

Na svojich obchodných stretnutiach odporúčame používať firemnú Business prezentáciu. Ide o jednoduchý nástroj, ktorý je ľahko duplikovateľný a poskytne vašej obchodnej prezentácii jasnú líniu a smer.



Pomôžte svojim členom, aby sa stali úspešnými, a vy sami budete úspešní.

Vaším prvým cieľom by malo byť dosiahnutie 1. kľúčovej pozície 17 %. Zaregistrujte 10 až 15 členov do svojej priamej línie a podporte ich v dosiahnutí ich cieľov v priamom predaji a budovaní vlastných tímov. Na úrovni 17 % už môžete očakávať mesačnú províziu 300 € až 650 €.



Ale nejedná sa len o peniaze - ESSENS ponúka oveľa viac!

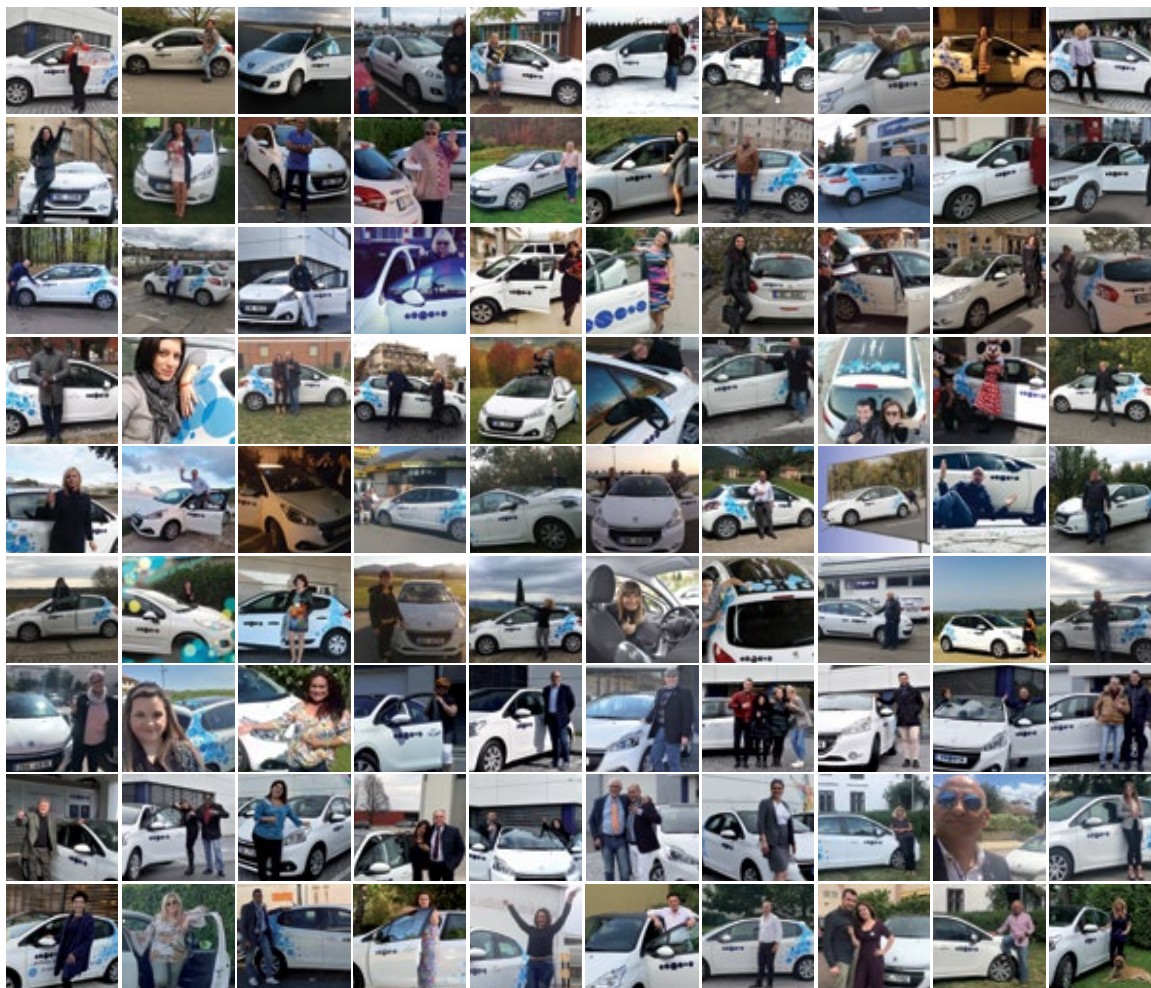
17% pozícia a jej výhody

Užívajte si sedem dní zadarmo luxus 5 hviezdikového hotela ultra all inclusive a zoznámte sa s výrobou vonných esencií v spoločnosti SELUZ v Istanbulle.



Podťte s nami na dovolenku snov - dosiahnite v mesiacoch od októbra do februára aspoň trikrát skupinový obrat 4 000 bodov s minimálnou províziou 300 € a udrťte si kvalifikáciu do mesiaca odchodu.

Staňte sa tiež jedným z hrdých vodičov automobilu Peugeot 208.



Požiadajte si o svoj Peugeot 208, keď dosiahnete skupinový obrat 4 000 bodov s minimálnou províziou 300 €, a to dva po sebe nasledujúce mesiace.

25% pozícia a jej výhody

Zúčastnite sa ESSENS Anniversary, exkluzívnej trojdňovej oslavy narodenín, ktorá sa každoročne koná v tých najzaujímavejších európskych a svetových mestách.



Kvalifikujte sa na Anniversary dosiahnutím skupinového obratu aspoň 10 000 bodov s minimálnou províziou 1 200 € v mesiacoch jún, júl a august.

Staňte sa tiež jedným z vodičov automobilu BMW 320d xDrive Touring M Sport.



Požiadajte si o svoje BMW320d, keď dosiahnete aspoň dva po sebe nasledujúce mesiace 10 000 bodov s minimálnou províziou 1 200 €.

2. plán

Pomôžte ostatným dosiahnuť ich ciele a sny a dosiahnete tie svoje!

To je v podstate presne to, čo musíte urobiť. Akonáhle dosiahnete 1. alebo 2. kľúčovú pozíciu, už viete, ako všetko funguje a ste schopní podporovať členov svojho tímu tak, aby sami dosahovali to isté. 2. plán vás odmeňuje za podporu v našom type obchodu skutočne jedinečným spôsobom, a to tak, že ťažíte z celkového obratu spoločnosti ESSENS!

Podporujte svoje línie, aby aspoň 3 z nich dosiahli pozíciu 17 % a staňte sa Gold Manager!

Gold Manager



4 000 b

4 000 b

4 000 b

3 x 4 000 b v línii s obratom národným i medzinárodným
podiel na 2 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 4 000 bodovú líniu zvýšenie
koeficientu o 0,5

Príklad: 2 % z 2 500 000 b = 50 000 €

50 000 € : 80 (celková výška koeficientu) = 625 €

Ako Gold Manager môžete očakávať províziu 2 500 € až 4 000 € mesačne.

Nezameriavajte sa len na 3 línie. Potrebujete 10 až 15 priamych línií, aby ste medzi nimi našli 3 cieľavedomých členov, ktorí chcú dosiahnuť pozíciu 17 %.

Spomínate si? ŠÍRKA PRINÁŠA PENIAZE!

Toto pravidlo platí aj pri dosiahnutí vyšších pozícií. Minimálna požiadavka pre dosiahnutie Gold Manager je vybudovať tri 17% línie. V takomto prípade sa koeficient pre podiel na celosvetovom obrate rovná 1.

Každá nová línia úrovne 17 % zvýši váš koeficient o 0,5. Pozrime sa, ako to môže ovplyvniť vaše provízie:

Príklad so štyrmi 17% líniami

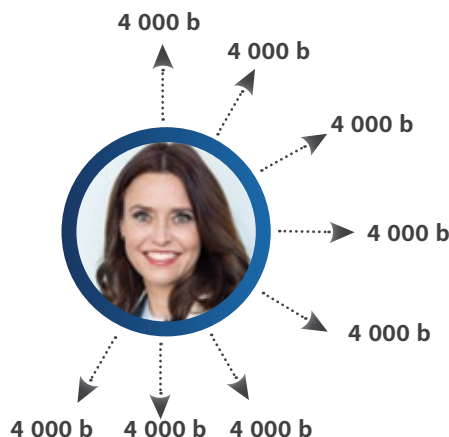


$4 \times 17 \% \Rightarrow$ koeficient 1,5

$1,5 \times 625 \text{ €} = 937,50 \text{ €}$

+ 50 % bonus pre Gold Manager len za jednu 17% líniu navyše!

Príklad s ôsmimi 17% líniami



$8 \times 17 \% \Rightarrow$ koeficient 3,5

$3,5 \times 625 \text{ €} = 2187,50 \text{ €}$

+ 250 % bonus pre Gold Manager za päť 17% línií navyše!

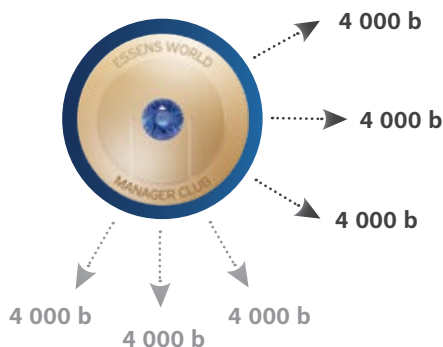
2. plán

rozdeľovaných 5 % z obratu ESSENS

Pre ostatné pozície funguje budovanie šírky úplne rovnako. Nasledujúci prehľad vám pomôže získať základnú orientáciu. S ďalšími dotazmi kontaktujte svojho up-line sponzora.

Pre priznanie provízií z 2. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v danom mesiaci.

Gold Manager

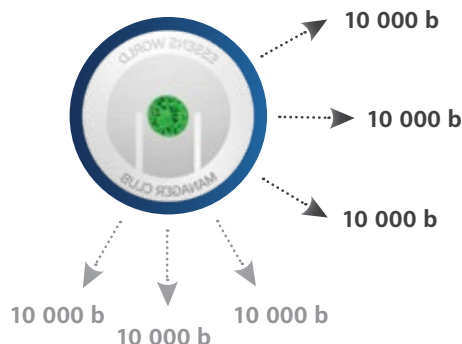


3 x 4 000 b v línii s obratom národným i medzinárodným
podiel na 2 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 4 000 bodovú
líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

Platinum Manager

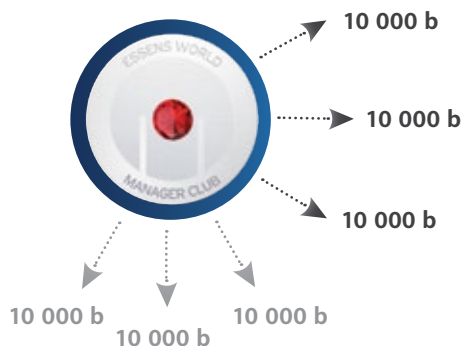


3 x 10 000 b s obratom národným i medzinárodným
podiel na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 10 000 bodovú
líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

Platinum International Manager

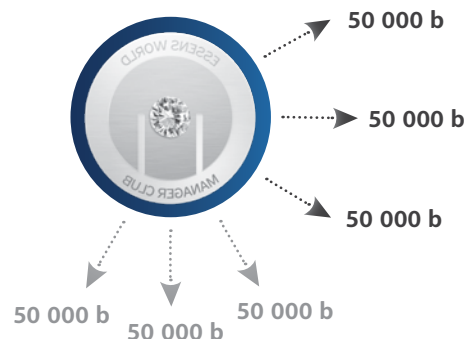


3 x 10 000 b s obratom medzinárodným
podiel na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 10 000 bodovú
líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

Platinum Executive Manager



3 x 50 000 b v línii s obratom národným
i medzinárodným
podiel na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 50 000 bodovú
líniu zvýšenie koeficientu o 0,5



Teraz viete, ako 2. plán funguje. Pokračujte v pravidelnej podpore svojho tímu a dosiahnete najvyššie pozície marketingového plánu.

Pri dosiahnutí vyššej pozície si zachováate vždy tiež bonusy z nižších pozícií (napríklad Platinum Manager obdrží tiež bonus za Gold Manager).

3. plán

rozdeľované 1 % z obratu ESSENS

Ak sa budete riadiť odporúčaniami, vybudujete stabilný tím a budete odmenení aj 3. plánom.

Ročný bonus je vyplácaný do 31. januára nasledujúceho roku.

Pre priznanie provízií z 3. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v každom kalendárnom mesiaci príslušného kalendárneho roku.

Double Platinum Manager



9 x v kalendárnom roku obhájený Platinum Manager
podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok
(koeficient 2,0)

Double Gold Manager



9 x v kalendárnom roku obhájený Gold Manager
podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok
(koeficient 1,0)

Double Platinum International Manager



9 x v kalendárnom roku obhájený Platinum International Manager

podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok
(koeficient 2,0)

Double Platinum Executive Manager



9 x v kalendárnom roku obhájený Platinum Executive Manager

podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok
(koeficient 3,0)

Konštantná a lojálna práca sa oplatí.

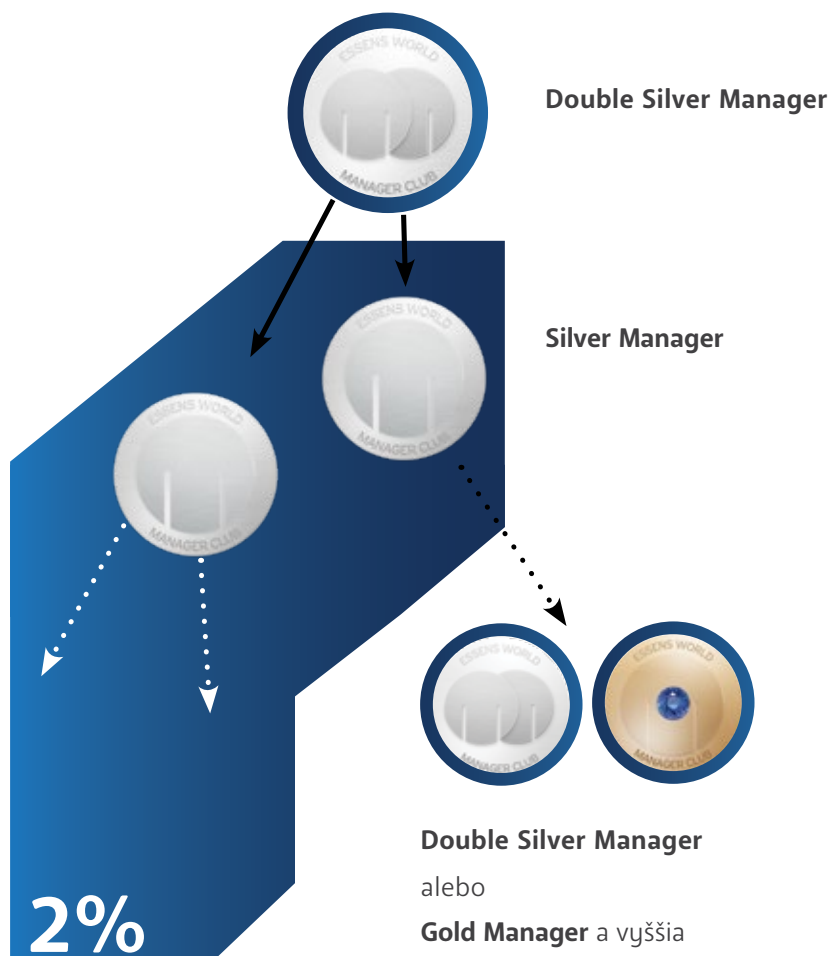
4. plán

rozdeľované až 6 % z obratu vašej štruktúry

4. plán vás odmeňuje za budovanie štruktúry do hĺbky a za podporu vašich členov, aby dosahovali pozíciu Silver Manager a vyššie.

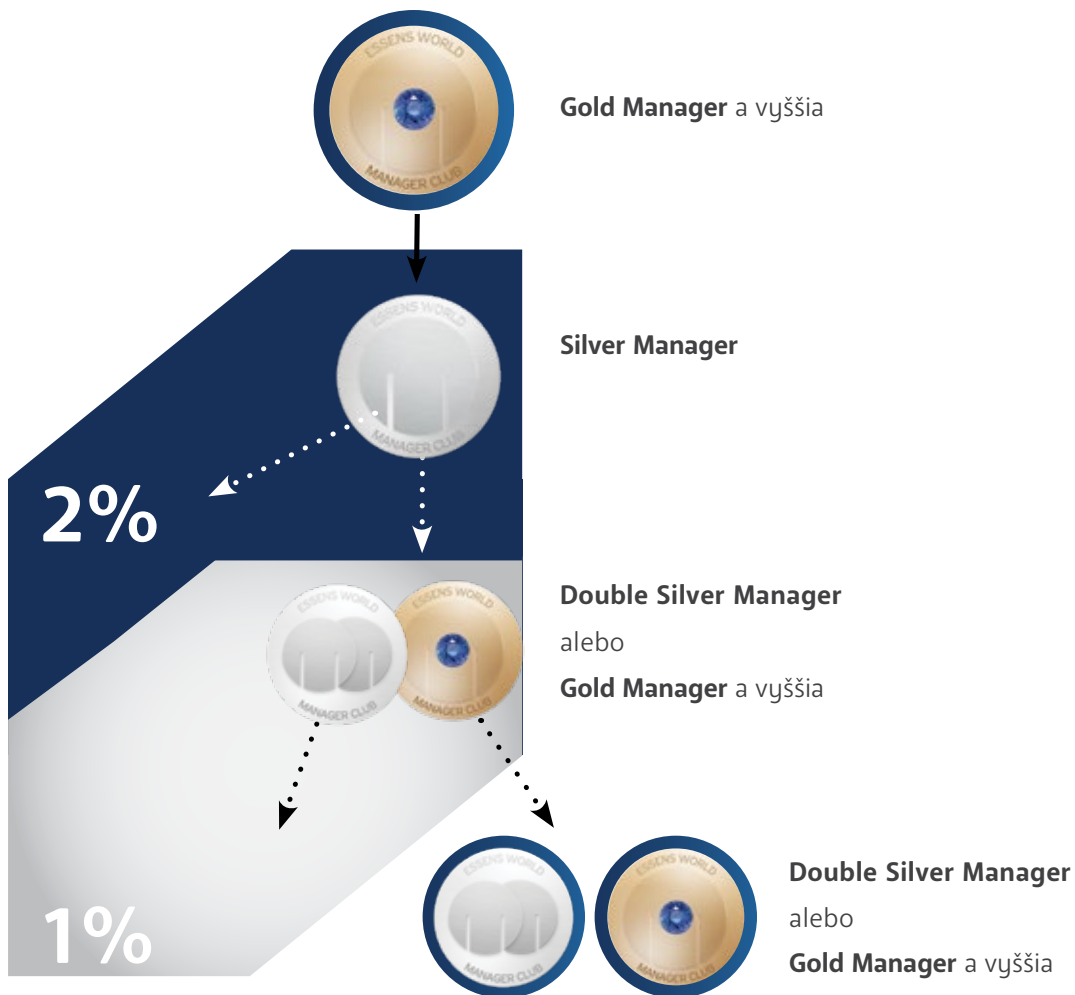
Pre priznanie provízií zo 4. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v danom mesiaci.

Double Silver Manager obdrží 2 % z obratu svojich dvoch línií, ktoré dosiahnu pozíciu Silver Manager, a to až po ďalšieho Double Silver Managera alebo Gold Managera a vyššie.



Gold Manager obdrží 2 % z obratu každej línie, ktorá dosiahne pozíciu Silver Manager, a to až po Double Silver Managera alebo ďalšieho Gold Managera a vyššie.

Navyše k tomu obdrží 1 % z obratu svojho Double Silver Managera alebo Gold Managera a vyššie až po ďalšieho Double Silver Managera alebo Gold Managera a vyššie.



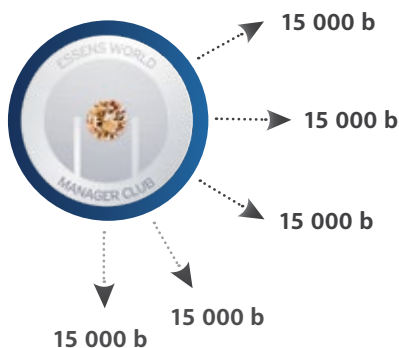
Diamond Manager

So začiatkom roka 2020 predstavujeme úplne novú pozíciu Diamond Manager a rozširujeme tak 4. plán o ďalšie 3 %, ktoré vyplácame z obratu vašej štruktúry. Dosiahnutie tejto pozície je skutočným dôkazom excelentného leadershipu a schopnosti budovať silné tímy ako do hĺbky, tak i do šírky.

Diamond Manager obdrží 1 % z obratu celej svojej štruktúry, ak sa mu podarí vybudovať aspoň 5 línií, ktoré dosiahnu minimálne 15 000 bodov (Silver Manager).

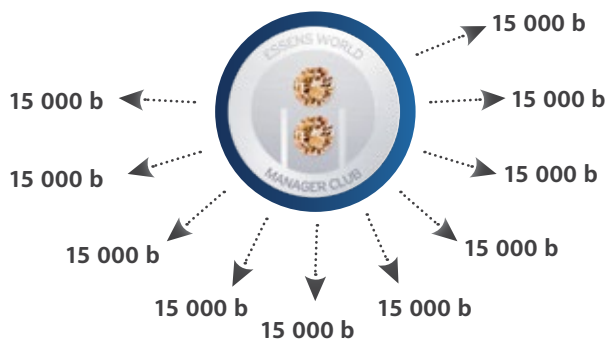
1 % sa počíta nielen z kvalifikovaných línií, ale z obratu celej štruktúry. V prípade, že sa kdekoľvek v hĺbke kvalifikuje iný Diamond manager, do výpočtu provízie sa obrat tejto štruktúry nepočíta.

Diamond Manager



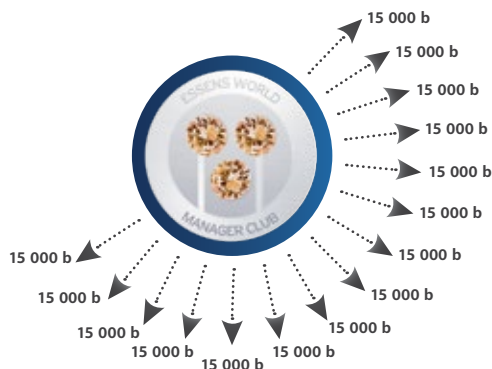
5 x 15 000 b s obratom národným i medzinárodným
1 % z obratu celej štruktúry

Double Diamond Manager



10 x 15 000 b s obratom národným i medzinárodným
2 % z obratu celej štruktúry

Triple Diamond Manager



15 x 15 000 b s obratom národným i medzinárodným
3 % z obratu celej štruktúry



Lídri na pozícii Diamond Manager s minimálnym mesačným obratom svojej štruktúry 1 000 000 bodov aspoň 2 po sebe nasledujúce mesiace, majú unikátnu možnosť kvalifikovať sa do exkluzívneho autoprogramu ESSENS Rolls-Royce a získať úplne nový automobil Rolls-Royce Wraith. Cesta k tomuto luxusnému automobilu teda nebola nikdy jednoduchšia.





SK



www.essensworld.com