



PLAN MARKETINGOWY





Welcome to essens

Firma ESSENS została założona w 2011 roku. Swoją pozycję i renomę zbudowaliśmy w głównej mierze dzięki wprowadzeniu na rynek kolekcji ekskluzywnych perfum najwyższej jakości. Następnie rozszerzyliśmy swoją ofertę o produkty spożywcze specjalnego przeznaczenia żywieniowego. Cały czas rozbudowujemy swoje portfolio, co roku rośnie także liczba członków naszej firmy. Dzięki temu wpływamy na kształt wielu rynków na świecie i przynosimy nieocenione korzyści milionom zadowolonych klientów.

Na początku 2016 roku otworzyliśmy w Brnie nową, nowoczesną siedzibę główną ESSENS. To wydarzenie potwierdziło naszą pozycję jako jednej z najlepszych firm w branży. Każdy członek naszej firmy, który nas odwiedza, może czuć się w niej dobrze i wie, że jesteśmy tu dla niego.

ESSENS oferuje o wiele więcej, niż mogłoby się na pierwszy rzut oka wydawać. To wyjątkowa szansa na poprawę swojej sytuacji finansowej i jakości życia. Różne korzyści i możliwości współpracy gwarantują osiągnięcie indywidualnych celów, ponieważ możesz:



kupować produkty:

wszystkie produkty
za preferencyjne ceny
z dodatkową zniżką
w wysokości nawet do 50%.
Zyskujesz dla siebie i swojej
rodziny produkty najlepszej
jakości, które wykorzystasz
na co dzień



sprzedawać produkty:

zaoferuj produkty osobom
ze swojego otoczenia i zarabiaj
na różnicy w cenach oraz
na prowizjach



budować swój zespół:

korzystaj ze wszystkich profitów
Planu marketingowego, buduj
swoją karierę, która będzie ci
dawać radość, i zyskaj czasową
i finansową niezależność

Plan marketingowy ESSENS składa się z 4 planów, z miesięcznym i rocznym okresem kwalifikacyjnym

- I Plan - wypłacany miesięcznie, 28% z obrotu Twojej struktury
- II Plan - wypłacany miesięcznie, 5% z całkowitego obrotu firmy ESSENS
- III Plan - wypłacany rocznie, 1% z całkowitego obrotu firmy ESSENS
- IV Plan - wypłacany miesięcznie, 6% z obrotu Twojej struktury

Nie lekceważ siły I Planu marketingowego, ponieważ to on jest filarem Twojej działalności. W rzeczywistości wielu członków zyskuje co miesiąc tysiące euro właśnie dzięki temu planowi.

Plan marketingowy jest prosty, zbilansowany, sprawiedliwy i opiera się na systemie punktowym. Za każdy produkt jest przyznawana pewna ilość punktów. Poniżej kilka przykładów, wszystkie produkty wraz z wartością punktową są w cenniku.



7 punktów



11 punktów



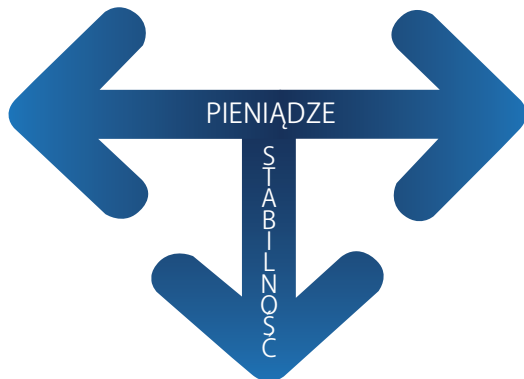
10 punktów



18 punktów



6 punktów

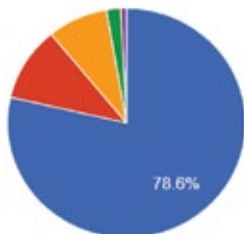


Plan marketingowy jest opracowany w taki sposób, aby szerokość przynosiła pieniądze, a głębokość stabilność.

Warto zawsze pamiętać o tej zasadzie przy budowaniu swojej struktury, aby mieć pewność, że potencjał planu marketingowego jest w pełni wykorzystywany.

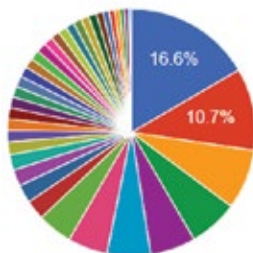
Poniżej 2 przykłady:

1. Zespół o małej szerokości, w którym niemal 80% obrotu jest generowane z jednej linii.



Punkty własne	Punkty grupowe	Pozycja	Prowizja
115,50 p	8.636,50 p	20 %	1 208,13 zł

2. Zespół o dobrej szerokości i z dobrą strukturą pozycji:



Punkty własne	Punkty grupowe	Pozycja	Prowizja
247,00 p	7.154,00 p	20 %	4927,99 zł

Wszystkie Twoje osobiste kontakty powinny być zarejestrowane jako Twoja bezpośrednia linia. Nie rekomendujemy rejestracji na głębokość. W celu pogłębienia swojej sieci najlepiej wesprzeć ambitnych członków i pomóc im osiągnąć ich cele. Ale nigdy nie przestawaj budować swojej bezpośredniej linii.

Nasza rekomendacja, która pomoże ci w idealnym starcie

Rejestracja w ESSENS jest bardzo prosta. Wraz z nią zyskujesz:

- indywidualny numer członkowski i dostęp do cen członkowskich i lojalnościowych
- dostęp do portalu podróżniczego ESSENS Travel
- możliwość korzystania z aplikacji mobilnej myESSENS
- swój własny sklep internetowy myESHOP
- dostęp do materiałów edukacyjnych (filmy video, artykuły, itp.)

ESSENS to działalność zarobkowa z dużą swobodą, a sposobów, jak można osiągnąć sukces, jest bardzo wiele. Ale podstawą sukcesu jest zawsze znajomość produktów.

Bez względu na to, czy chcesz sprzedawać produkty, czy budować swój zespół, najlepszym sposobem, jak zacząć, jest zakup w preferencyjnej cenie jednego z naszych zestawów, które zawierają najbardziej popularne produkty ESSENS:

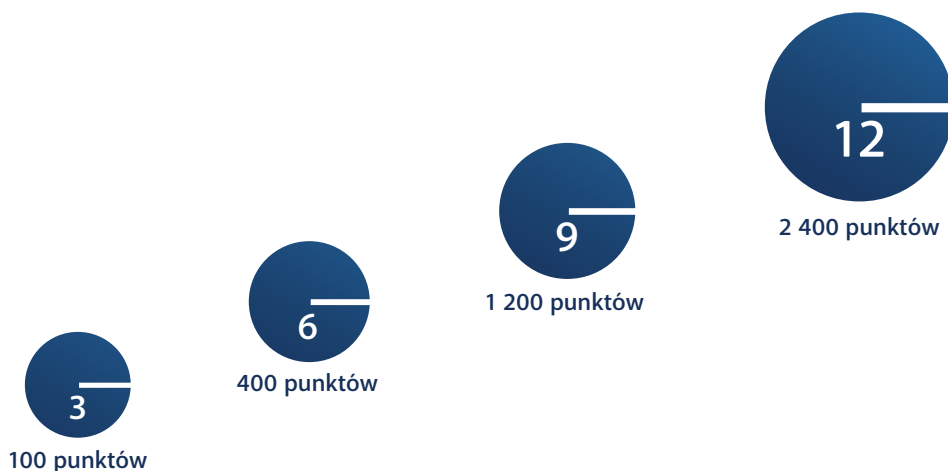
BASIC PACK	BUSINESS PACK	ELITE PACK
 100 p -30 %	 200 p -40 %	 400 p -50 %
959 zł → 654,60 zł	1 915,20 zł → 1 174 zł	4 813,50 zł → 2 441,40 zł

I Plan

wypłacane jest aż 28% z obrotu Twojej struktury

Wszystkie punkty z Twoich własnych zamówień i zamówień całego Twojego zespołu są zliczane od pierwszego do ostatniego dnia danego miesiąca. W zależności od łącznej liczby punktów (grupowych) osiągasz określoną pozycję. Swoje prowizje możesz gromadzić w portfelu elektronicznym, a następnie decydujesz, czy chcesz je wypłacić na rachunek bankowy czy wykorzystać jako zniżkę przy zakupach. Prowizje są wypłacane do 20. dnia kolejnego miesiąca.

W celu otrzymania prowizji z I planu należy zdobyć 20 punktów własnych w danym miesiącu.



1. kluczowa pozycja



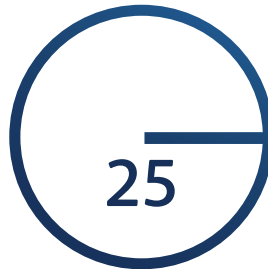
4 000 punktów

essens
anniversary

+



2. kluczowa pozycja



10 000 punktów

28 % Silver Manager



15 000 punktów

Średnia miesięczna prowizja
na różnych pozycjach

28 %	=	10 500 zł
25 %	=	4 200 zł
20 %	=	3 150 zł
17 %	=	2 100 zł
12 %	=	1 050 zł
9 %	=	500 zł
6 %	=	210 zł
3 %	=	40 zł



6 000 punktów

20 punktów to wymóg minimalny. Produkty można naprawdę skutecznie polecić tylko wtedy, gdy samemu się ich używa.

Zdecydowałeś się na stworzenie zespołu? GRATULUJEMY!

Dzięki tej decyzji będziesz mógł wykorzystać wszystkie profity, jakie daje plan marketingowy, szybciej osiągniesz wyższe pozycje, a twoja działalność będzie miała bardziej stabilne podstawy. Zadbaj o to, abyś pomagał członkom swojego zespołu osiągać ich cele, zawsze bądź szczery, a będziesz zaskoczony, jakie owoce to przyniesie.

Zdobycie wyższej pozycji oznacza:

dla tych, co KUPUJĄ:

większe zniżki na własne zakupy (ceny członkowskie lub lojalnościowe - prowizje - ceny promocyjne)

dla tych, co SPRZEDAJĄ:

wyższe zyski ze sprzedaży produktów (nawet 50% marży sprzedażowej + prowizje)

dla tych, co chcą BUDOWAĆ ZESPÓŁ:

większa % różnica między Tobą a Twoimi liniami

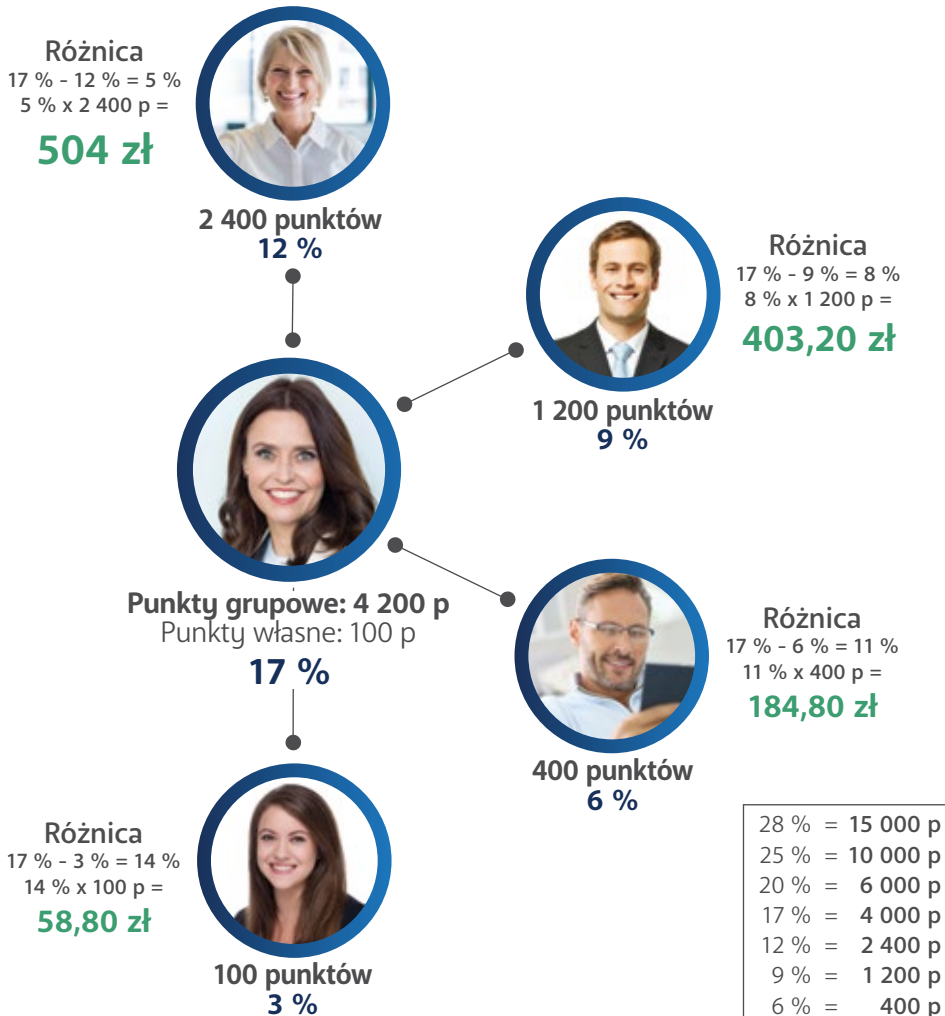
Szansa ESSENS jest stworzona dla każdego. Bez względu na to, czy chcesz kupować, sprzedawać czy budować zespół, jesteś we właściwym miejscu.

Na spotkaniach rekomendujemy korzystać z firmowej prezentacji Business. To proste narzędzie, które łatwo udostępniać i które nada Twojej prezentacji jasną linię i kierunek.



Pomóż członkom swojego zespołu osiągnąć sukces i sam osiągnij sukces.

Twoim pierwszym celem powinno być osiągnięcie 1. kluczowej pozycji, czyli 17%. Zarejestruj od 10 do 15 bezpośrednich linii i pomóż im osiągnąć ich cele w sprzedaży bezpośredniej i budowaniu ich własnych zespołów. Na pozycji 17% możesz już spodziewać się prowizji w wysokości od 1260 zł do 2730 zł.



Ale nie chodzi tylko o pieniądze - ESSENS oferuje znacznie więcej!

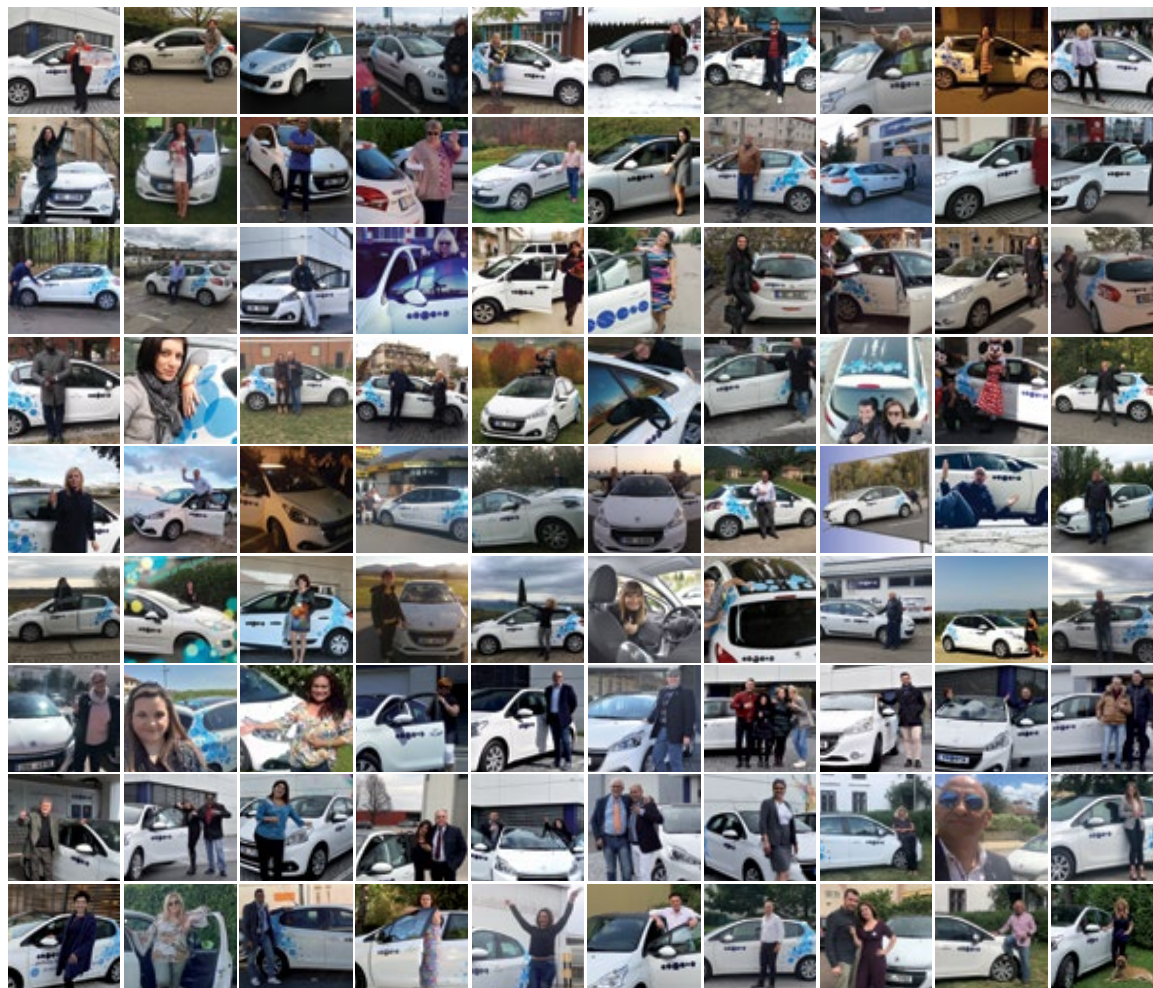
Pozycja 17% i korzyści z nią związane

Korzystaj bezpłatnie przez siedem dni z luksusów pięciogwiazdkowego hotelu ultra all inclusive i poznaj proces produkcji olejków zapachowych w firmie SELUZ w Stambule.



Jedź z nami na wakacje marzeń - wystarczy, że w okresie od października do lutego co najmniej trzy razy uzyskasz 4 000 punktów z prowizją o minimalnej wartości 1 305 zł i do miesiąca odjazdu utrzymasz swoją pozycję.

Zostań także jednym z dumnych kierowców samochodu Peugeot 208.



Wniosek o samochód Peugeot 208 możesz złożyć, kiedy zdobędziesz 4 000 punktów w dwóch kolejnych miesiącach z prowizją w minimalnej wysokości 1 305 zł.

Pozycja 25% i korzyści z nią związane

Możesz wziąć udział w Anniversary, ekskluzywnych trzydniowych obchodach urodzin firmy, które co roku są organizowane w najciekawszych miastach Europy i świata.



Do udziału w Anniversary kwalifikujesz się po zdobyciu co najmniej 10 000 punktów w czerwcu, lipcu i sierpniu, z prowizją w minimalnej wysokości 5 220 zł.

Zostań także jednym z kierowców samochodu BMW 320d xDrive Touring M Sport.



Wniosek o samochód BMW 320d możesz złożyć, kiedy zdobędziesz 10 000 punktów w co najmniej dwóch kolejnych miesiącach z prowizją w minimalnej wysokości 5 220 zł.

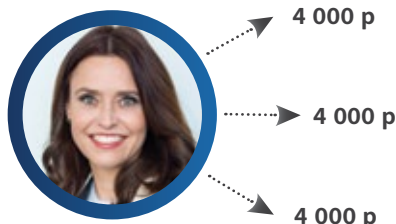
II Plan

Pomóż innym spełnić ich cele i marzenia, i spełnij te swoje!

To w zasadzie dokładnie to, co musisz zrobić. W momencie, gdy zdobędziesz 1. lub 2. kluczową pozycję, już wiesz, jak to wszystko działa i jesteś w stanie wspierać członków swojego zespołu w realizacji tego samego. W naszym sposobie sprzedaży II plan nagradza Cię w naprawdę wyjątkowy sposób - z całkowitego obrotu firmy ESSENS!

Wspieraj swoje linie, aby choć 3 z nich zdobyły pozycję 17% i zostań Gold Managerem!

Gold Manager



3 x 4 000 pkt w linii z obrotem krajowym i międzynarodowym
udział w 2% obrotu ESSENS
(współczynnik 1,0)

+

za każdą kolejną zakwalifikowaną 4 000-punktową linię
podniesienie współczynnika o 0,5

Przykład: $2\% \text{ z } 2\,500\,000 \text{ pkt} = 210\,000 \text{ zł}$
 $210\,000 \text{ zł} : 80 \text{ (łączna wartość współczynników)} = 2\,625 \text{ zł}$

Jako Gold Manager możesz spodziewać się prowizji w wysokości 10 500 zł - 16 800 zł miesięcznie.

Nie koncentruj się tylko na 3 liniach. Potrzebujesz od 10 do 15 bezpośrednich linii, abyś znalazł wśród nich 3 ambitnych członków, którzy chcą zdobyć pozycję 17%.

Pamiętasz? SZEROKOŚĆ DAJE PIENIĄDZE!

Zasada ta obowiązuje także przy zdobywaniu wyższych pozycji. Minimalny wymóg na pozycję Gold Managera to wybudowanie trzech 17% linii. W takim przypadku współczynnik udziału w ogólnoświatowym obrocie wynosi 1. Każda nowa linia na pozycji 17% podniesie Twój współczynnik o kolejne 0,5. Popatrz, jak może to wpłynąć na Twoją prowizję:

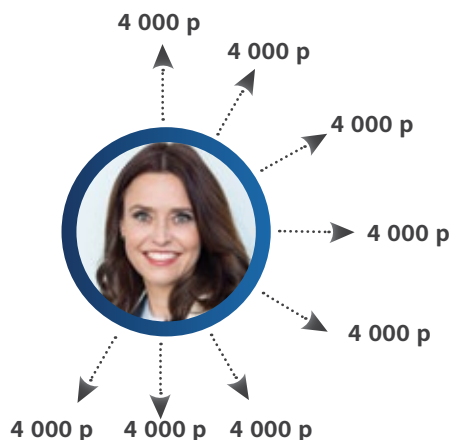
Przykład z czterema liniami 17%



$4 \times 17\% \Rightarrow$ współczynnik 1,5
 $1,5 \times 2\,625 \text{ zł} = 3\,937,50 \text{ zł}$

dodatkowe 50% dla Gold Managera tylko za jedną dodatkową linię 17%!

Przykład z ośmioma liniami 17%



$8 \times 17\% \Rightarrow$ współczynnik 3,5
 $3,5 \times 2\,625 \text{ zł} = 9\,187,50 \text{ zł}$

dodatkowe 250% dla Gold Managera za dodatkowych pięć linii 17%!

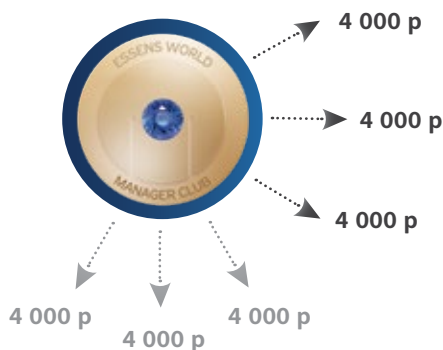
II Plan

do zyskania 5% z obrotu ESSENS

Dla pozostałych pozycji system budowania struktury na szerokość działa w ten sam sposób. Poniższe przykłady pomogą Ci się lepiej zorientować. W razie dalszych pytań skontaktuj się ze swoim up line sponsorem.

W celu otrzymania prowizji z II planu należy zdobyć 100 punktów własnych w danym miesiącu.

Gold Manager

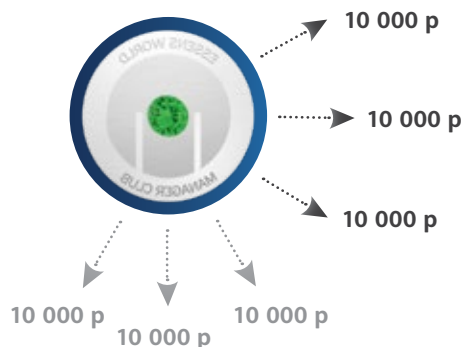


3 x 4 000 pkt w linii z obrotem krajowym i międzynarodowym, udział w 2% obrotu ESSENS (współczynnik 1,0)

+

za każdą kolejną zakwalifikowaną 4 000-punktową linię podniesienie współczynnika o 0,5

Platinum Manager

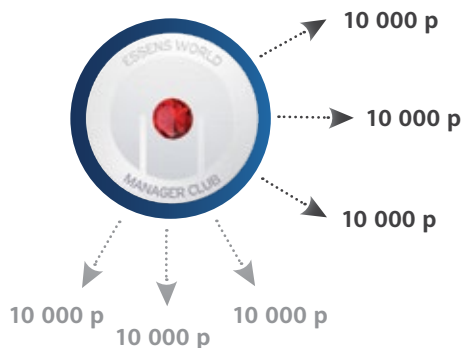


3 x 10 000 pkt z obrotem krajowym i międzynarodowym, udział w 1% obrotu ESSENS (współczynnik 1,0)

+

za każdą kolejną zakwalifikowaną 10 000-punktową linię podniesienie współczynnika o 0,5

Platinum International Manager

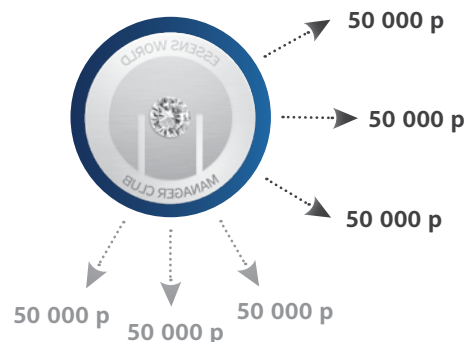


3 x 10 000 pkt z obrotem krajowym i międzynarodowym, udział w 1% obrotu ESSENS (współczynnik 1,0)

+

za każdą kolejną zakwalifikowaną 10 000-punktową linię podniesienie współczynnika o 0,5

Platinum Executive Manager



3 x 50 000 pkt w linii z obrotem krajowym i międzynarodowym, udział w 1% obrotu ESSENS (współczynnik 1,0)

+

za każdą kolejną zakwalifikowaną 50 000-punktową linię podniesienie współczynnika o 0,5



Teraz wiesz, jak działa II plan. Wspieraj regularnie swój zespół, a zdobędziesz najwyższe pozycje planu marketingowego.

Po osiągnięciu wyższej pozycji zawsze zachowujesz bonusy z niższych pozycji (na przykład Platinum Manager otrzyma także bonusy pozycji Gold Managera)

III Plan

do zyskania 1% z obrotu ESSENS

Jeżeli będziesz kierował się naszymi rekomendacjami, zbudujesz stabilny zespół i zostaniesz nagrodzony w postaci III planu. Premia roczna jest wypłacana do 30 stycznia kolejnego roku.

W celu otrzymania prowizji z III planu należy zdobyć 100 punktów własnych w każdym miesiącu kalendarzowym danego roku kalendarzowego.

Double Gold Manager



9 razy w roku kalendarzowym utrzymana pozycja
Gold Manager

udział w 1% obrotu ESSENS za rok kalendarzowy
(współczynnik 1,0)

Double Platinum Manager



9 razy w roku kalendarzowym utrzymana pozycja
Platinum Manager

udział w 1% obrotu ESSENS za rok kalendarzowy
(współczynnik 2,0)

Double Platinum International Manager



9 razy w roku kalendarzowym utrzymana pozycja Platinum International Manager

udział w 1% obrotu ESSENS za rok kalendarzowy
(współczynnik 2,0)

Double Platinum Executive Manager



9 razy w roku kalendarzowym utrzymana pozycja Platinum Executive Manager

udział w 1% obrotu ESSENS za rok kalendarzowy
(współczynnik 3,0)

— ● —
Ciągła i lojalna praca się opłaca.

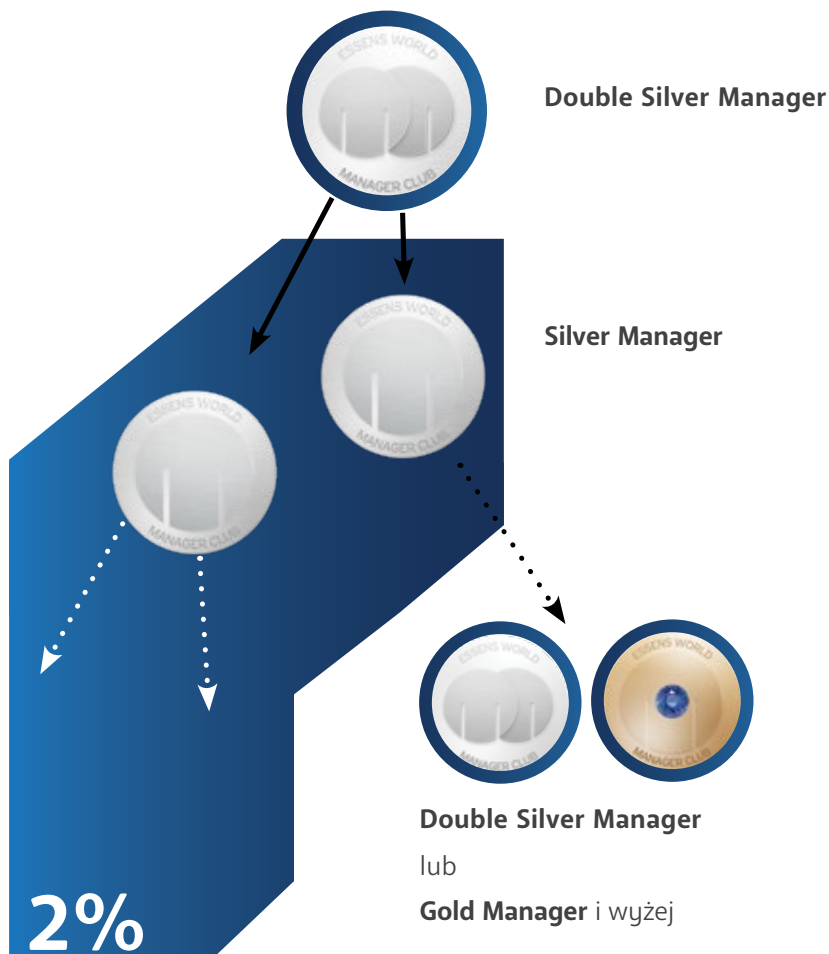
IV Plan

do zyskania nawet 6% z obrotu Twojej struktury

IV plan nagradza Cię za budowanie struktury na głębokość i za wspieranie członków swojego zespołu w zdobywaniu przez nich pozycji Silver Managera i wyższych.

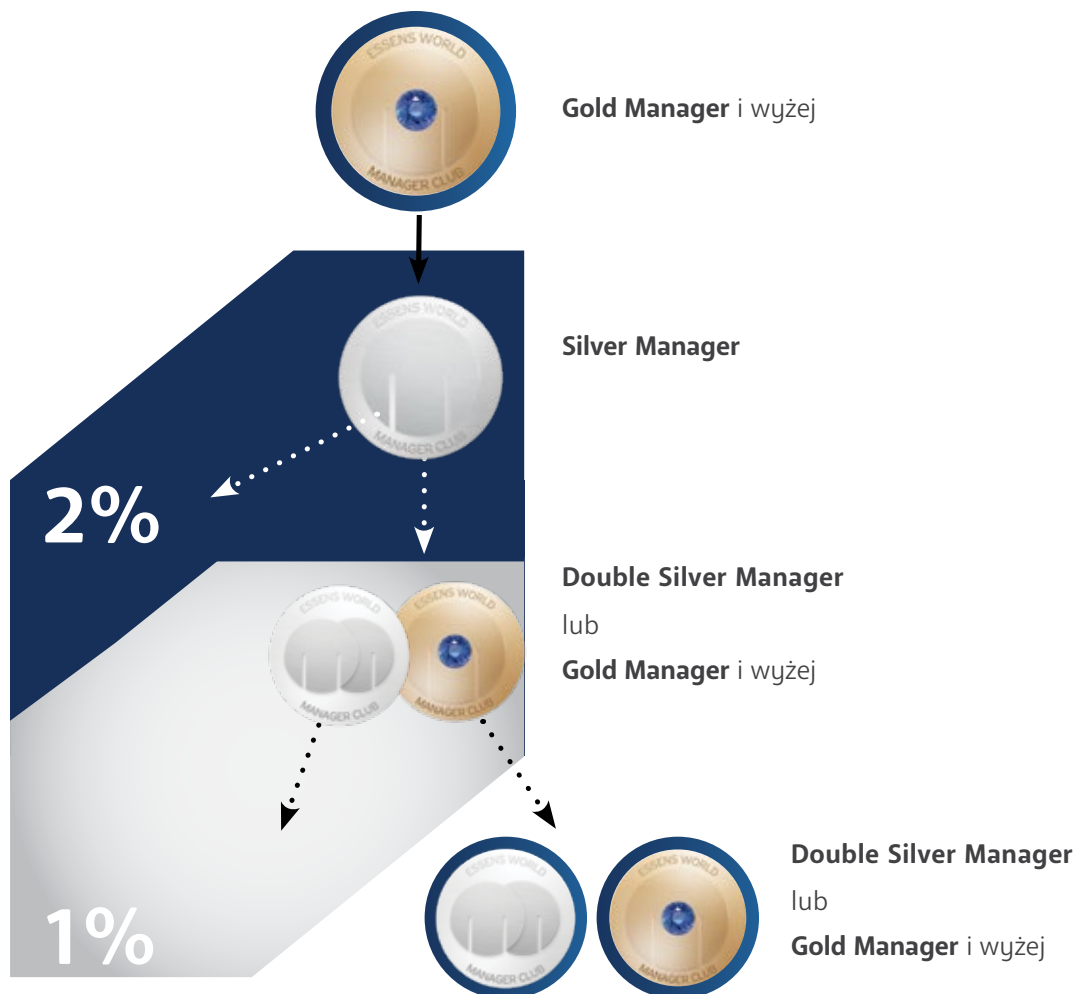
W celu otrzymania prowizji z IV planu należy zdobyć 100 punktów własnych w danym miesiącu.

Double Silver Manager otrzyma 2% z obrotu swoich dwóch linii, które zdobędą pozycję Silver Manager, aż po kolejnego Double Silver Managera lub Gold Managera i wyżej.



Gold Manager otrzyma 2% z obrotu każdej linii, która zdobędzie pozycję Silver Manager, aż po Double Silver Managera lub kolejnego Gold Managera i wyżej.

Dodatkowo otrzyma 1% z obrotu tego Double Silver Managera lub Gold Managera i wyżej, aż po kolejnego Double Silver Managera lub Gold Managera i wyżej.



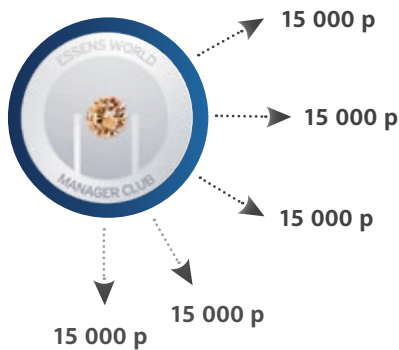
Diamond Manager

Wraz z początkiem 2020 roku wprowadzamy zupełnie nową pozycję Diamond Managera i rozszerzamy IV plan o kolejne 3%, które wypłacamy z obrotu Twojej struktury. Osiągnięcie tej pozycji to prawdziwe potwierdzenie znakomitych zdolności menedżerskich i umiejętności budowania silnych zespołów, zarówno na głębokość, jak i na szerokość.

Diamond Manager otrzyma 1% z obrotu całej swojej struktury, jeżeli uda się mu zbudować co najmniej 5 linii, które zdobędą co najmniej 15 000 punktów (Silver Manager).

1% nalicza się nie tylko z zakwalifikowanych linii, ale z obrotu całej struktury. W przypadku, gdy gdziekolwiek w strukturze na głębokość pojawi się inny Diamond Manager, przy naliczaniu prowizji nie jest wliczany obrót tej struktury.

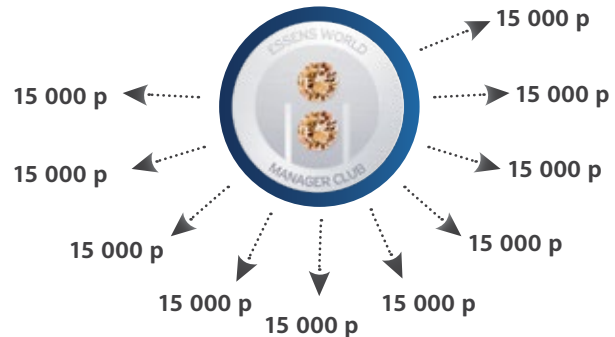
Diamond Manager



5 x 15 000 pkt z obrotem krajowym i międzynarodowym

1% z obrotu całej struktury

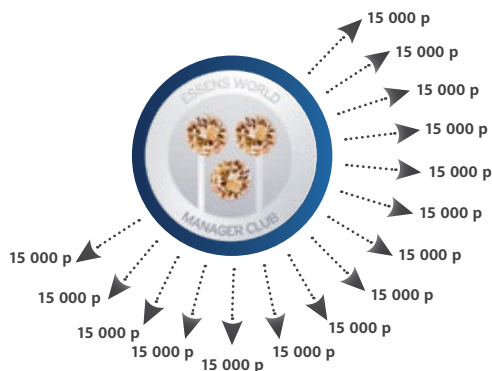
Double Diamond Manager



10 x 15 000 pkt z obrotem krajowym i międzynarodowym

2% z obrotu całej struktury

Triple Diamond Manager



15 x 15 000 pkt z obrotem krajowym
i międzynarodowym

3% z obrotu całej struktury



Liderzy na pozycji Diamond Manager z minimalnym obrotem swojej struktury o wartości 1 000 000 punktów przez co najmniej dwa kolejne miesiące mają unikalną możliwość zakwalifikować się do ekskluzywnego programu ESSENS Rolls Royce i zdobyć zupełnie nowy samochód Rolls Royce Wraith. Droga do zdobycia tego luksusowego samochodu nigdy nie była tak prosta.





PL



www.essensworld.com