

essens

MARKETING PLAN







Welcome to essens

ESSENS è stata fondata nel 2011 ed ha ottenuto il suo rispetto e riconoscimento con l'introduzione di una gamma di profumi esclusivi aventi la più alta qualità possibile sul mercato. Poco dopo sono stati introdotti i primi prodotti nel settore merceologico degli integratori alimentari e dell'alimentazione speciale. A tutt'oggi ampliamo ancora i nuovi prodotti ed il numero dei nostri Membri aumenta di anno in anno. Ciò determina che la nostra società influenza il mercato di molti Paesi ed apportiamo un vantaggio inestimabile a milioni di clienti soddisfatti.

All'inizio del 2016, abbiamo inaugurato una nuovissima e moderna sede centrale ESSENS a Brno, che si è collocata tra le aziende più redditizie del settore. Ciascuno dei nostri Membri che visita la sede centrale si trova a suo agio e sa che siamo qui esclusivamente per lui.

ESSENS offre molto di più di ciò che sembra a prima vista, è un'opportunità unica per migliorare la qualità della vita e la propria situazione economica. Diversi vantaggi e metodologie di lavoro assicurano il raggiungimento dei propri obiettivi personali, perché potete:



Acquisto dei prodotti:

Acquistate tutti i prodotti a prezzi scontati con possibilità di un'ulteriore sconto fino al 50%. Concedete a voi stessi e alla vostra famiglia prodotti di alta qualità per l'uso quotidiano.



Vendita dei prodotti:

Presentate i nostri prodotti alla vostra famiglia ed ai vostri amici e guadagnate dai profitti di vendita e dalle commissioni maturate.



Costruzione di un Team:

Godetevi tutti i vantaggi del nostro piano marketing per costruire una carriera che amerete, acquisendo maggiore libertà e indipendenza finanziaria.

ESSENS Marketing plan è basato su 4 piani con periodi di qualificazione mensili ed annuali

- I. Piano – pagamento mensile, 28% del profitto della vostra struttura
- II. Piano – pagamento mensile - 5% del fatturato globale ESSENS
- III. Piano – pagamento annuo, 1% del fatturato globale ESSENS
- IV. Piano – pagamento mensile, 6% del fatturato della vostra struttura

Non sottovalutate il potere del primo piano marketing in quanto è la base della vostra attività. E' un dato di fatto che molti membri ricevono migliaia di euro al mese solo da questo piano.

Il piano Marketing è semplice, bilanciato ed equo e si basa su punti che vengono assegnati da quasi tutti i prodotti. Trovate tutti i prodotti con i relativi punti sul listino prezzi, ecco alcuni esempi:



7 punti



11 punti



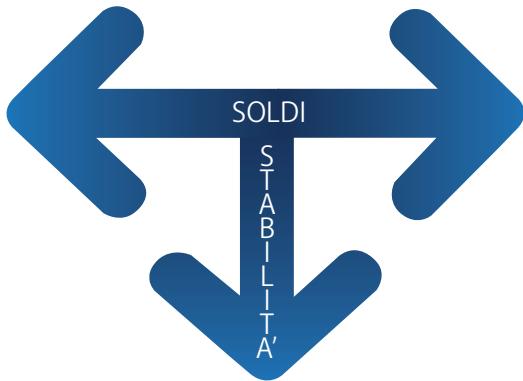
10 punti



18 punti



6 punti

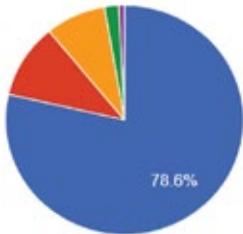


Il piano Marketing è progettato in modo tale che la larghezza porti denaro e la profondità generi stabilità.

Ricordatevi sempre questa regola durante la creazione della vostra attività commerciale in ESSENS per assicurarvi di sfruttare al massimo il potenziale del piano marketing.

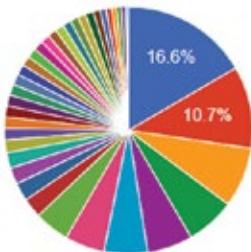
Due esempi per dimostrarlo:

1. Un team con una larghezza ridotta dove quasi l'80% proviene da una sola riga:



Punti personali	Punti di gruppo	Posizione	Commissioni
115,50 p	8.636,50 p	20 %	287,65 EUR

2. Una squadra con una buona larghezza e una struttura ben progettata:



Punti personali	Punti di gruppo	Posizione	Commissioni
247,00 p	7.154,00 p	20 %	1. 173,33 EUR

Tutti i vostri contatti personali dovrebbero essere registrati come vostre prime linee, quindi non registrarli mai come profondità. Costruire in profondità significa sostenere i membri più volenterosi ed aiutarli a raggiungere i loro obiettivi. Inoltre, non smettete mai di registrare nuove linee.

Il nostro suggerimento per un perfetto inizio

La registrazione in ESSENS è facile e veloce. Insieme ad essa si ottiene gratuitamente:

- Codice membro univoco e accesso alle 2 fasce di prezzo: membro e fedeltà
- Accesso al portale ESSENS Travel
- Accesso all'applicazione per smartphone "myESSENS"
- Il vostro negozio online myESHOP
- Accesso al materiale didattico (video, articoli, ecc.)

ESSENS è un'azienda con grande libertà e ci sono molti modi per avere successo. La base del successo è sempre una conoscenza approfondita dei nostri prodotti.

Sia che vogliate vendere prodotti o costruire un team, il modo migliore per iniziare è utilizzare una delle seguenti confezioni "Bestseller" che includono i prodotti ESSENS più popolari ad un prezzo scontato:

BASIC PACK	BUSINESS PACK	ELITE PACK
		
220,40 € → 150,00 €	440,20 € → 270,00 €	1.106,20 € → 560,00 €

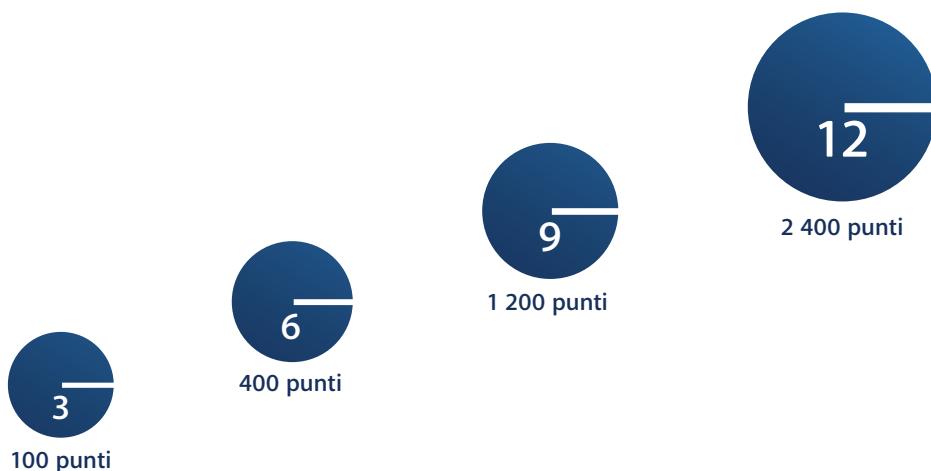
1° piano

Assegna fino al 28% del fatturato della vostra struttura

Tutti i punti dei vostri ordini personali e degli ordini di tutto il vostro team vengono raccolti dal primo giorno del mese, fino all'ultimo. A seconda dei vostri punti totali, raggiungerete la rispettiva qualifica.

Le vostre commissioni vengono sommate all'interno del vostro E-wallet. Potete decidere se trasferirle su un conto bancario o utilizzarle come sconto per acquisti futuri all'interno del portale ESSENS Travel. Le commissioni saranno pagate dal giorno 15 al giorno 20 del mese successivo.

Sono richiesti un minimo di 20 punti personali mensili per confermare le commissioni previste del mese precedente e per poterne richiedere il pagamento.



1° traguardo



4 000 punti

essens
anniversary

+



2° traguardo



10 000 punti

28 % Silver Manager



15 000 punti



6 000 punti

Media delle commissioni
nelle diverse qualifiche

28 %	=	2 500 €
25 %	=	1 000 €
20 %	=	750 €
17 %	=	500 €
12 %	=	250 €
9 %	=	120 €
6 %	=	50 €
3 %	=	10 €

I 20 punti richiesti sono un requisito minimo. Ricordate che solo con un uso regolare dei prodotti sarete in grado di raccomandarli.

Avete deciso di costruire un team? CONGRATULAZIONI!

La decisione di costituire un team vi garantisce tutti i vantaggi del piano marketing e vi consentirà di raggiungere livelli più elevati più velocemente e di rendere la vostra attività più stabile.

Assicuratevi di aiutare i membri del vostro team a raggiungere i loro obiettivi, siate sempre onesti e sarete sorpresi di ciò che accadrà.

Raggiungere livelli più alti significa:

per coloro che **COMPRANO**:

maggior sconto per gli acquisti personali (prezzo membro o fedeltà - commissioni - prezzi promozionali)

per coloro che **VENDONO**:

più profitto sulla vendita del prodotto (50% profitto al dettaglio + commissioni)

per coloro che **desiderano**

COSTRUIRE UN TEAM:

maggior differenza in % tra voi e le vostre linee



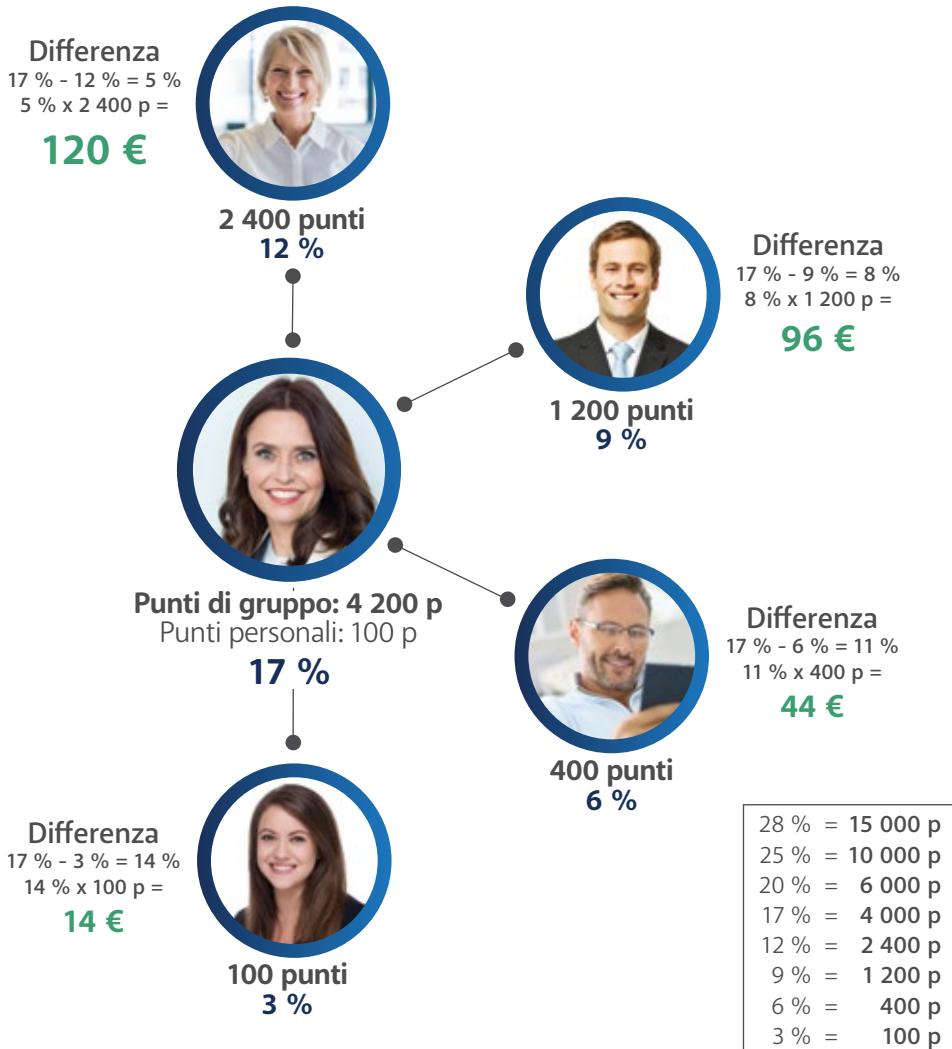
L'opportunità data da ESSENS è adatta a tutti. Qualunque cosa vogliate fare: comprare, vendere o costruire, siete nel posto giusto.

In occasione dei vostri incontri d'affari, vi raccomandiamo di utilizzare la "Business Presentation" ufficiale. Si tratta di uno strumento semplice, facile da riproporre per i vostri membri, che darà alla vostra presentazione una linea e una direzione chiara.



Aiutate le vostre linee ad avere successo ed anche voi otterrete maggior successo.

Il vostro primo obiettivo dovrebbe essere quello di raggiungere il 1° traguardo, ovvero il 17%. Registrate da 10 a 15 prime linee ed aiutatele a raggiungere i loro obiettivi nelle vendite e nella creazione del loro team. Dalla qualifica del 17% ci si può aspettare già una commissione mensile tra i 300 € ed i 650 €



Ma non parliamo solo di soldi - ESSENS offre molto di più!

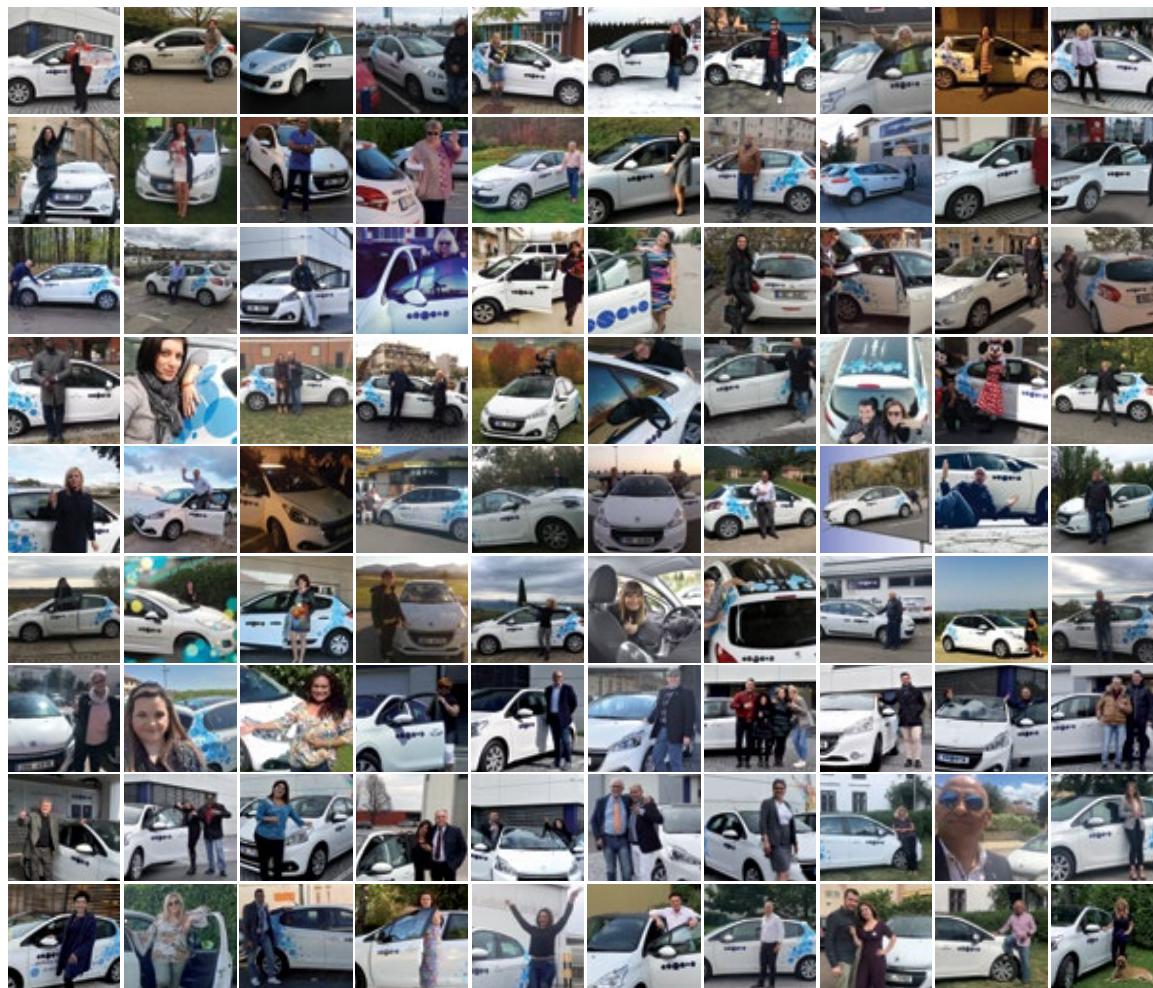
Posizione del 17% ed i suoi benefits

Godetevi gratuitamente un soggiorno lussuoso in una struttura 5 stelle, in trattamento "all inclusive" della durata di sette giorni, e scoprite il processo di produzione delle essenze aromatiche grazie alla visita presso la società SELUZ a Istanbul.



Partite con noi per una vacanza da sogno - raggiungete nel periodo che va dal mese di ottobre e quello di febbraio almeno tre volte consecutive 4000 punti con una provvigione minima di 300,00 euro e mantenete la qualifica fino alla partenza.

Diventate anche voi uno degli autisti orgogliosi della Peugeot 208.



Provate a mandare la richiesta per la Peugeot 208 dopo che avrete raggiunto 4000 punti per due mesi consecutivi con una provvigione minima di 300,00 euro.

Posizione del 25% ed i suoi benefits

Partecipate all'esclusivo Anniversario, della durata di tre giorni, che si svolge ogni anno in una città diversa scelta tra le più interessanti a livello europeo e mondiale.



Qualificatevi per l'anniversario raggiungendo almeno 10.000 punti in giugno, luglio e agosto con una provvigione minima di 1200,00 euro.

Diventate anche voi uno degli autisti orgogliosi della BMW 320 xDrive Touring M Sport.



Richiedete la BMW 320 d dopo aver raggiunto almeno 10.000 punti per due mesi consecutivi con una provvigione minima di 1.200,00 euro.

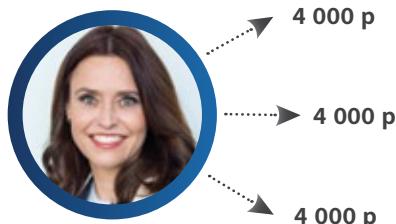
2° Piano

Aiutate gli altri a raggiungere i loro traguardi ed i loro sogni e voi otterrete il vostro!

Ecco una spiegazione dettagliata su cosa dovete fare. Quando raggiungete il 1° o il 2° traguardo, oramai sapete come funziona e potete supportare i membri del vostro team affinché li raggiungano anche loro. Il 2° piano vi premia per questo supporto in un modo davvero unico nel nostro settore: benefici sulla base del fatturato globale di ESSENS!

Supporta almeno 3 linee per raggiungere la qualifica del 17% e diventi un Gold Manager!

Gold Manager



3 x 4.000 p. nelle linee nazionali ed internazionali
quota pari al 2% di benefit sul fatturato ESSENS
(coefficiente 1,0)

+

Ogni linea successiva qualificata con 4 000 p. riceve
un aumento del coefficiente del 0,5

Esempio: $2\,500\,000\text{ €} \times 2\% = 50\,000\text{ €}$

$50\,000\text{ €} : 80$ (somma totale di coefficiente) = 625 €



Come Gold Manager potete aspettarvi una commissione mensile dai 2 500 € ai 4 000 €.

Non concentratevi solamente su 3 linee. Avrete bisogno di 10 o 15 linee prima di trovare 3 membri che ambiscono ad arrivare al 17%

Ricordate? LA LARGHEZZA PORTA SOLDI!

Questo vale anche quando raggiungete livelli più alti del nostro Piano Marketing. Il requisito minimo per essere un Gold Manager è di costruire 3 linee con qualifica del 17%. Il coefficiente per il fatturato globale è 1. Ogni nuova linea al 17% incrementa il vostro coefficiente del 0,5. Guardate cosa può significare tutto ciò per quanto riguarda le vostre commissioni.

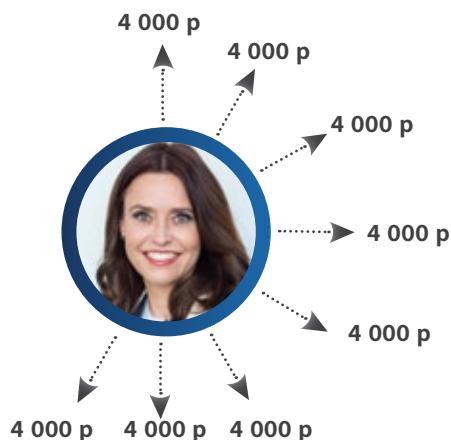
Esempio con 4 linee al 17%



$4 \times 17\% \Rightarrow$ coefficiente 1,5
 $1,5 \times 625 \text{ €} = 937,50 \text{ €}$

+50% bonus per Gold Manager per l'aggiunta di una linea al 17%!

Esempio con 8 linee al 17%



$8 \times 17\% \Rightarrow$ coefficiente 3,5
 $3,5 \times 625 \text{ €} = 2 187,50 \text{ €}$

+250% bonus per Gold Manager per l'aggiunta di cinque linee al 17%!

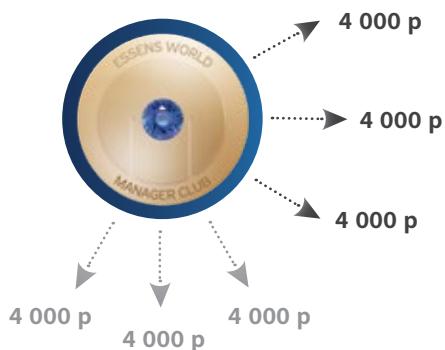
2° Piano

Assegna il 5% del fatturato ESSENS

Anche per i livelli successivi funziona sempre nello stesso modo. Per ulteriori informazioni si raccomanda di contattare la vostra upline.

Sono richiesti un minimo di 100 punti personali per qualificarsi al 2° piano

Gold Manager

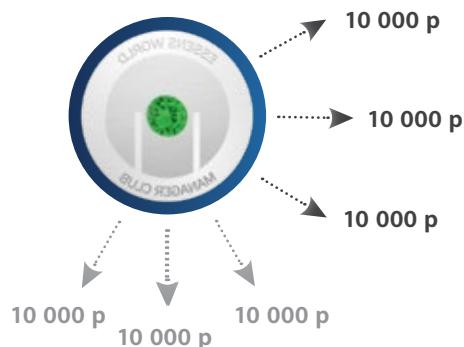


3 x 4 000 p. nelle linee nazionali ed internazionali quota pari al 2% sul fatturato ESSENS (coefficiente 1,0)

+

Ogni ulteriore linea con 4 000 punti aumenta il coefficiente dello 0,5

Platinum Manager

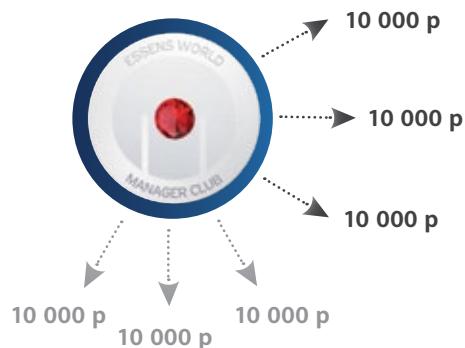


3 x 10 000 p. nelle linee nazionali ed internazionali quota pari al 2% sul fatturato ESSENS (coefficiente 1,0)

+

Ogni ulteriore linea con 10 000 punti aumenta il coefficiente dello 0,5

Platinum International Manager

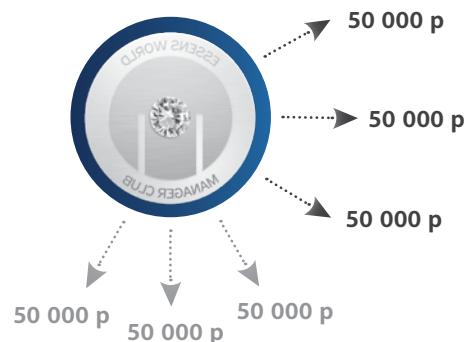


3 x 10 000 p. nelle linee internazionali
quota pari al 1% sul fatturato ESSENS
(coefficiente 1,0)

+

Ogni ulteriore linea con 10,000 punti
aumenta il coefficiente dello 0,5

Platinum Executive Manager



3 x 50.000 p. nelle linee nazionali
ed internazionali quota pari
al 1% sul fatturato ESSENS
(coefficiente 1,0)

+

Ogni ulteriore linea con 50 000 punti
aumenta il coefficiente dello 0,5

Ora sapete come funziona il 2° piano. Continuate a sostenere regolarmente la vostra squadra e raggiungerete i livelli più alti. Se si raggiungono posizioni più alte, si mantengono sempre i bonus dalle posizioni più basse (ad esempio un Platinum Manager riceve anche le commissioni per la posizione di Gold Manager).

3° Piano

assegna l'1% del fatturato di ESSENS

Se seguite queste raccomandazioni, costruirete una squadra stabile e sarete ricompensati dal 3° Piano. Il bonus annuale viene pagato entro il 31 gennaio dell'anno successivo.

Sono necessari almeno 100 punti personali in ogni mese di calendario per potersi qualificare al 3° piano.

Double Gold Manager



raggiungete per 9 volte la qualifica di Gold Manager nell'arco dell'anno solare

quota pari al 1% sul fatturato annuale di ESSENS (coefficiente 1,0)

Double Platinum Manager



raggiungete per 9 volte la qualifica di Platinum Manager nell'arco dell'anno solare

quota pari al 1% sul fatturato annuale di ESSENS (coefficiente 2,0)

Double Platinum Executive Manager



raggiungete per 9 volte la qualifica di Platinum Executive Manager nell'arco dell'anno solare

quota pari al 1% sul fatturato annuale di ESSENS (coefficiente 3,0)

Double Platinum International Manager



raggiungete per 9 volte la qualifica di Platinum International Manager nell'arco dell'anno solare

quota pari al 1% sul fatturato annuale di ESSENS (coefficiente 2,0)

Il lavoro costante e leale paga.

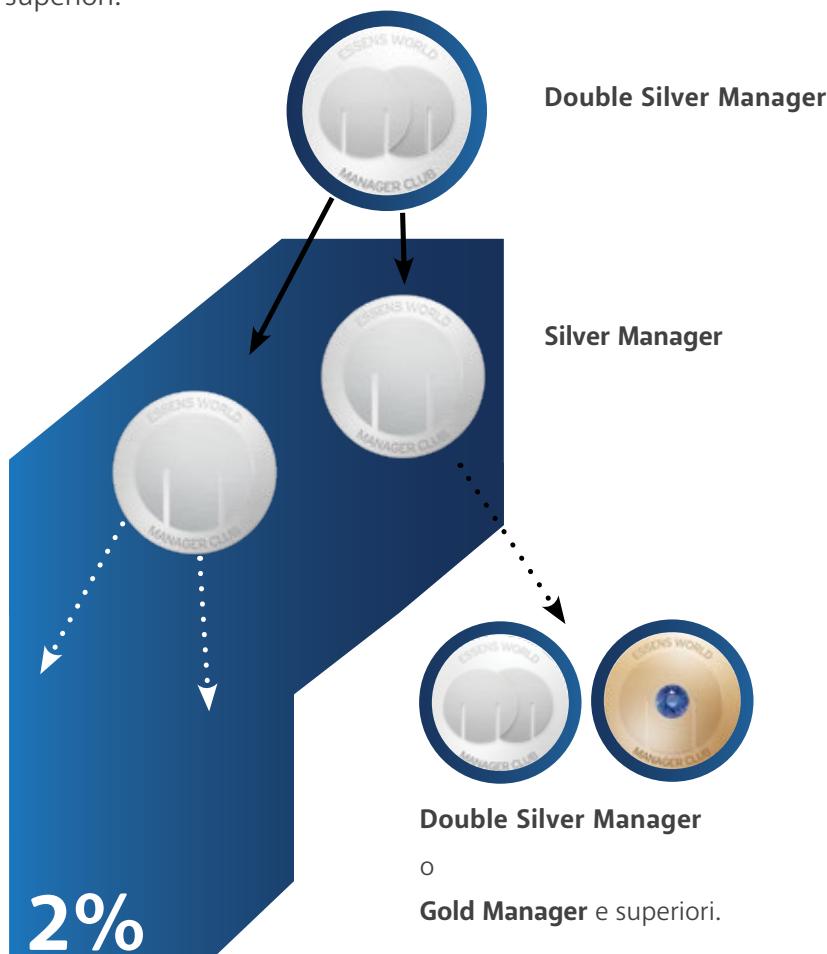
4° piano

fino al 6% del fatturato delle vostre downlines

Il 4° piano vi ricompensa per aver costruito una struttura in profondità e per aver sostenuto i vostri membri nel raggiungimento delle posizioni di Silver Manager e superiori.

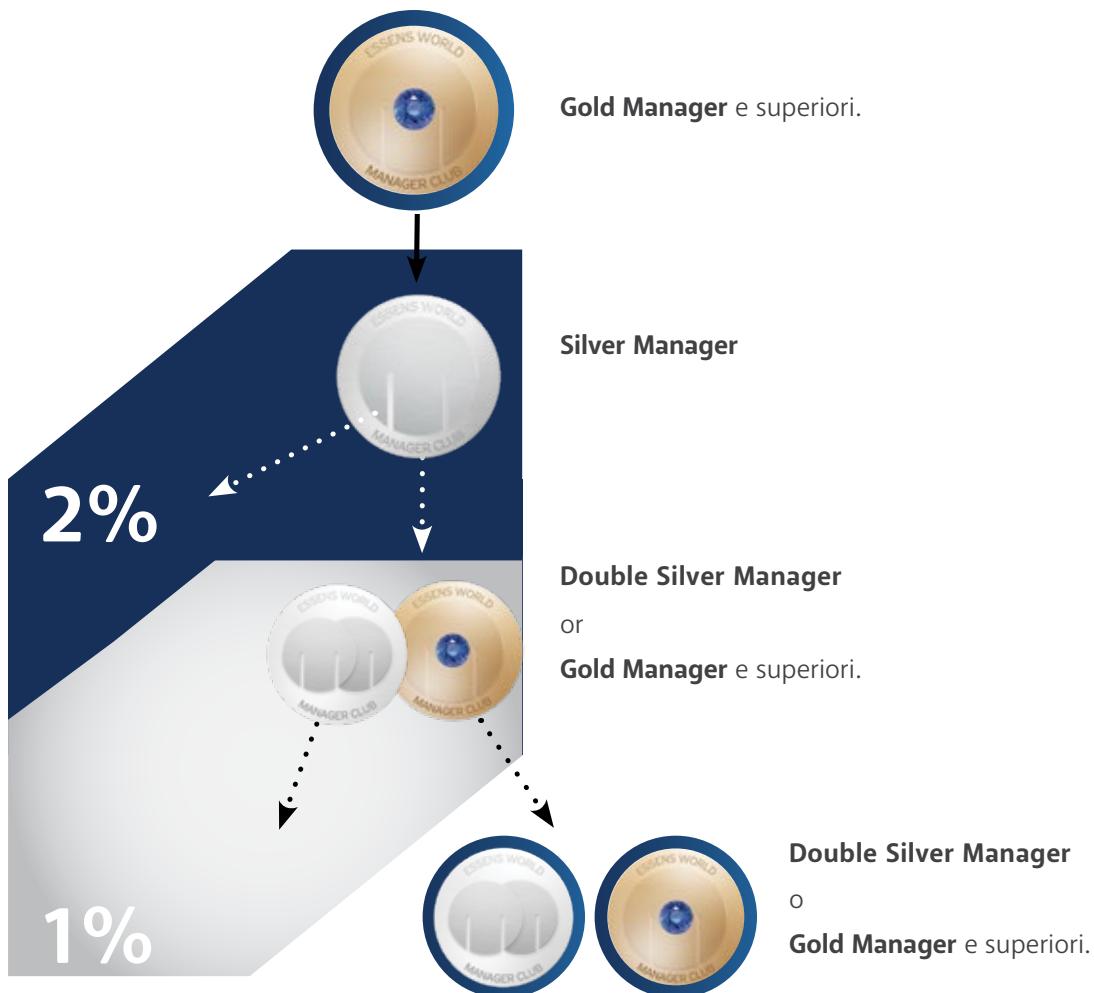
Un minimo di 100 punti personali, all'interno di un solo mese, sono richiesti per qualificarsi per la commissione 4° piano.

Chi raggiunge la qualifica di Double Silver Manager riceve il 2% dal fatturato delle sue due downline che a loro volta raggiungeranno la posizione di Silver Manager, fino al prossimo Double Silver Manager o Gold Manager e superiori.



Chi raggiunge la qualifica di Gold Manager riceve il 2% del fatturato delle sue downline Silver Manager fino al successivo Double Silver Manager o Gold Manager e superiore.

Inoltre, viene pagato l'1% del fatturato di quel Double Silver Manager o Gold Manager e a scendere fino al successivo Double Silver Manager o Gold Manager e superiori.



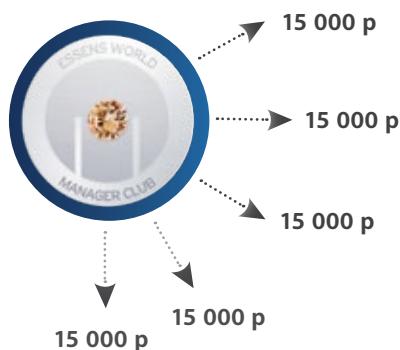
Diamond Manager

A partire dal 2020, introduciamo la nuova posizione di Diamond Manager ed espandiamo il 4° piano di un altro 3% che paghiamo sul fatturato delle vostre strutture. Raggiungere questa posizione è la prova concreta di un'eccezionale leadership e della capacità di costruire squadre forti sia in profondità che in larghezza.

La qualifica di Diamond Manager riceverà l'1% del fatturato di tutta la sua struttura, a patto che vengano costruite almeno 5 linee, che raggiungeranno a loro volta almeno 15.000 punti (Silver Manager).

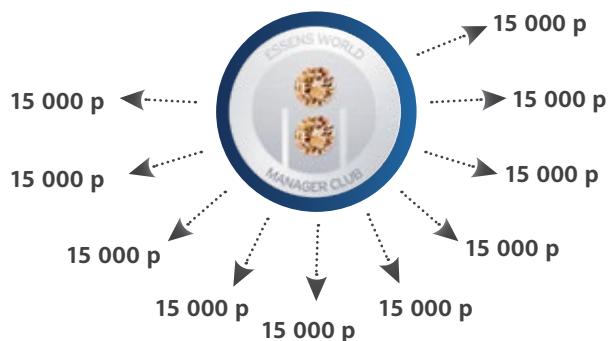
L'1% è calcolato non solo dalle linee qualificate, ma anche dal fatturato dell'intera struttura. Nel caso in cui ci sia un altro Diamond Manager qualificato, il fatturato di questa struttura non sarà incluso nel calcolo delle commissioni.

Diamond Manager



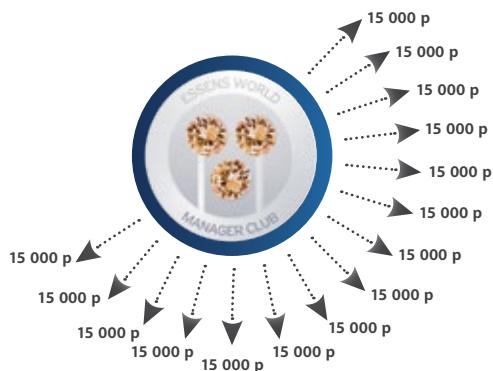
5 x 15 000 p con fatturato nazionale o internazionale
1 % del fatturato della struttura

Double Diamond Manager



10 x 15 000 p con fatturato nazionale o internazionale
2 % del fatturato della struttura

Triple Diamond Manager



15 x 15 000 p con fatturato nazionale o internazionale
3 % del fatturato della struttura



I leader nella posizione di Diamond Manager che raggiungeranno un fatturato mensile minimo di 1.000.000 punti per due mesi consecutivi avranno l'opportunità unica di richiedere l'esclusivo programma auto ESSENS Rolls-Royce e di ottenere una Rolls-Royce Wraith nuova di zecca. Il cammino verso questa auto di lusso non è mai stato così facile.







www.essensworld.com

IT

