MARKETING PLAN

Welcome to essens

ESSENS se fundó en el 2011 y ha ganado respeto y reconocimiento al presentar en el mercado perfumes exclusivos, de la más alta calidad. Poco después, se presentaron los primeros productos en el área de nutrición especial y suplementos alimenticios. Seguimos ampliando nuestra gama de productos y el número de nuestros miembros aumenta año tras año. Esto asegura que ESSENS influya en el mercado de muchos países y reporte invaluables beneficios a millones de clientes satisfechos.

A principios del 2016, abrimos una nueva y moderna sede de ESSENS en Brno, que nos sitúa entre las empresas más prósperas en este campo. Todos los miembros que nos visitan se sienten cómodos y saben que estamos aquí exclusivamente para ellos.

ESSENS ofrece mucho más de lo que parece a primera vista, es una oportunidad única para mejorar su calidad de vida y su situación financiera. Los diferentes beneficios y formas de trabajar aseguran que pueda alcanzar sus metas personales porque puede:

comprar los productos:

Todos los productos con precios descontados con un descuento adicional de hasta el 50%. Consiéntanse usted y sus familiares con productos premium de uso diario.

vender los productos:

Ofrezca nuestros productos a las personas que le rodean y obtenga beneficios de venta y comisiones.

construir un equipo:

Disfrute de todos los beneficios de nuestro Plan de Marketing, construya una carrera satisfactoria con una mayor libertad horaria y hágase independiente económicamente.

El Plan de Marketing de ESSENS se basa en 4 planes con períodos de calificación mensuales y anuales

I. Plan – pagado mensualmente, 28% de la facturación de su estructura
II. Plan – pagado mensualmente, 5% de la facturación global de ESSENS
III. Plan – pagado anualmente, 1% de la facturación global de ESSENS
IV. Plan – pagado mensualmente, 6% de la facturación de su estructura

No subestime el poder del 1.er Plan de Marketing ya que es la base de su negocio.
Es un hecho que solo por este plan muchos de nuestros miembros reciben mensualmente miles de euros.

El Plan de Marketing es simple, equilibrado y justo, se basa en puntos que se otorgan a cada producto. Aquí le mostramos algunos ejemplos. Encuentre todos los productos y su valor en puntos en la lista de precios.

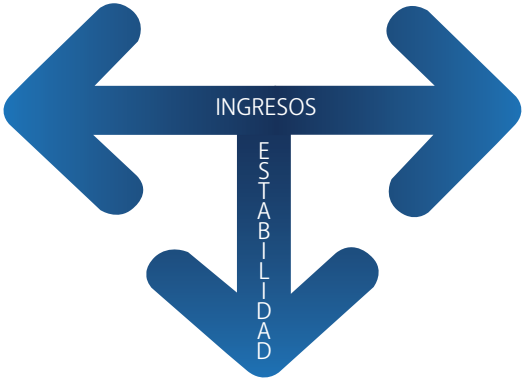
7 puntos

11 puntos

10 puntos

18 puntos

6 puntos

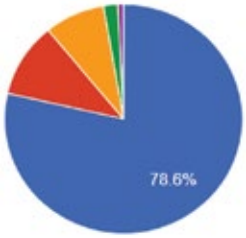


El Plan de Marketing está diseñado para que la amplitud (crecimiento horizontal) aporte ingresos y la profundidad (crecimiento vertical) aporte estabilidad.

Recuerde siempre esta norma durante la construcción de su negocio de ESSENS para asegurarse de que usará todo el potencial del Plan de Marketing.

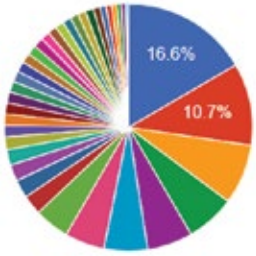
2 ejemplos para demostrarlo:

1. Un equipo con una amplitud pequeña, donde casi un 80% proviene de una sola línea:



Puntos personales	Puntos grupales	Posición	Comisiones
115,50 p	8.636,50 p	20 %	287,65 EUR

2. Un equipo con una buena amplitud y una estructura de líneas bien diseñada:



Puntos personales	Puntos grupales	Posición	Comisiones
247,00 p	7.154,00 p	20 %	1. 173,33 EUR

Todos sus contactos personales deben registrarse como su primera línea, así que nunca los registre en la profundidad de su línea. Para desarrollar su profundidad es recomendable apoyar a sus miembros más comprometidos y ayudarles a alcanzar sus metas. Nunca deje de construir su línea directa.

Nuestra recomendación para un comienzo perfecto

La registración en ESSENS es fácil y rápida. Junto con ella obtiene de forma gratuita:

- número de miembro único y acceso a precios de miembro y de fidelidad
- acceso al portal de ESSENS Travel
- posibilidad de usar la app móvil myESSENS
- su propia tienda electrónica myESHOP
- acceso a material educativo (vídeos, artículos, etc.)

ESSENS es un negocio con gran libertad y hay muchas maneras de conseguir éxito. Sin embargo, la base del éxito es siempre el conocimiento de los productos.

Ya sea que desee vender productos o formar un equipo, la mejor manera de comenzar es usar uno de los siguientes paquetes que incluyen los productos ESSENS más populares a un precio con descuento:

BASIC PACK

~~220,40 €~~ → **150 €**

BUSINESS PACK

~~440,20 €~~ → **270 €**

ELITE PACK

~~1 106,20 €~~ → **560 €**

1.er plan

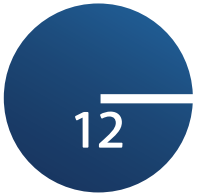
distribuido hasta el 28% de la facturación de su estructura

Todos los puntos de sus pedidos personales y de su equipo se recogen desde el primer día hasta el último día del mes. Dependiendo de sus puntos totales, alcanzará una posición determinada. Puede cobrar sus comisiones en su E-Wallet y decidir si desea transferirlas a su cuenta bancaria o utilizarlas como descuento para sus futuras compras. Las comisiones se pagan hasta el día 20 del siguiente mes.

Se requiere un mínimo de 20 puntos personales al mes para llegar a calificar para las comisiones del 1er plan.

1.ª posición clave

4 000 puntos

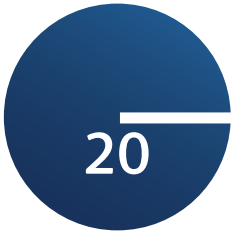


2 400 puntos

1 200 puntos

400 puntos

100 puntos



6 000 puntos

essens anniversary

+

2.ª posición clave

10 000 puntos

28 % Silver Manager

15 000 puntos

Promedio de comisiones mensuales en diferentes niveles de bonificación.

28 %	=	2 500 €
25 %	=	1 000 €
20 %	=	750 €
17 %	=	500 €
12 %	=	250 €
9 %	=	120 €
6 %	=	50 €
3 %	=	10 €

20 puntos solo es el requisito mínimo. Solo cuando use los productos habitualmente, puede recomendarlos.

¿Ha decidido construir su propio equipo? ¡FELICITACIONES!

La decisión de formar un equipo garantiza que podrá disfrutar de todos los beneficios de nuestro Plan de Marketing, le ayudará a alcanzar niveles más altos más rápido y hará que su negocio sea más estable. Asegúrese de ayudar a los miembros de su equipo a alcanzar sus objetivos, sea siempre honesto y se sorprenderá de lo que puede suceder.

Alcanzar una posición más alta significa:

para los que COMPRAN:
más descuento para compras personales miembro o de fidelidad - comisiones - precios de promoción)

para los que VENDEN:
más beneficio por la venta de los productos (hasta un 50% de beneficio + comisiones)

para los que quieren CONSTRUIR UN EQUIPO:
diferencias de porcentaje mayores entre usted y sus líneas

La oportunidad de ESSENS es apta para todos. Según lo que quiera hacer, comprar, vender o construir un equipo, está en el lugar correcto.

Recomendamos utilizar la Presentación de Negocio oficial para sus reuniones de negocios. Es una herramienta sencilla que es fácil de reproducir y le dará a sus presentaciones de negocios una clara fluidez y dirección.

Ayude a sus miembros a alcanzar el éxito y usted tendrá aún más éxito.

Su primer objetivo debería ser alcanzar la 1.ª posición clave, el 17%. Registre de 10 a 15 líneas directas y apóyelas para alcanzar sus metas al vender y construir sus propios equipos. En el nivel del 17%, ya puede percibir entre 300 € y 650 € de comisión.

Diferencia
17 % - 12 % = 5 %
5 % x 2 400 p =
120 €

2 400 puntos
12 %

Diferencia
17 % - 9 % = 8 %
8 % x 1 200 p =
96 €

1 200 puntos
9 %

Puntos grupales: 4 200 p
Puntos personales: 100 p
17 %

Diferencia
17 % - 6 % = 11 %
11 % x 400 p =
44 €

400 puntos
6 %

Diferencia
17 % - 3 % = 14 %
14 % x 100 p =
14 €

100 puntos
3 %

28 %	=	15 000 p
25 %	=	10 000 p
20 %	=	6 000 p
17 %	=	4 000 p
12 %	=	2 400 p
9 %	=	1 200 p
6 %	=	400 p
3 %	=	100 p

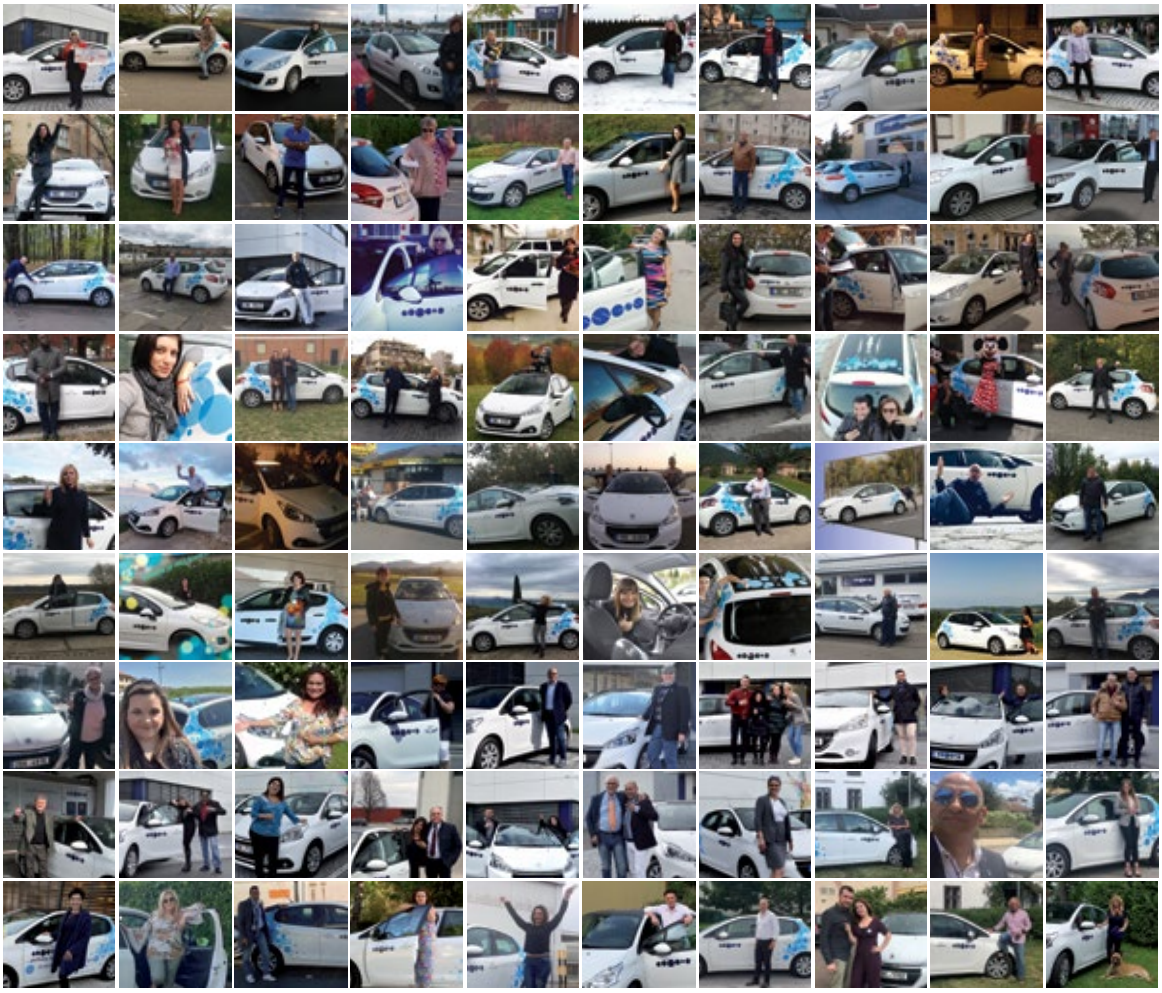
Pero no es solo el dinero - ¡ESSENS ofrece mucho más!

Posición 17% y sus beneficios

Disfrute del lujo de un hotel de 5 estrellas todo incluido gratis por 7 días y familiarícese con la producción de fragancias en SELUZ en Estambul.

Califique para unas vacaciones de ensueño alcanzando un mínimo de 4.000 puntos al menos tres veces entre octubre y febrero con una comisión mínima de 300 € y mantenga su calificación hasta la salida.

Conviértase en uno de los orgullosos conductores de un Peugeot 208.



Solicite su Peugeot 208 después de alcanzar 4.000 puntos 2 meses seguidos con una comisión mínima de 300 €.

Posición 25% y sus beneficios

Asista al Aniversario, una exclusiva fiesta de cumpleaños de 3 días que se celebra cada año en las ciudades europeas y mundiales más interesantes.

Califique para el Aniversario al alcanzar un mínimo de 10.000 puntos en junio, julio y agosto con una comisión mínima de 1 200 €.

Conviértase en uno de los conductores de un BMW 320d xDrive Touring M Sport.

Solicite un BMW 320d después de alcanzar 10.000 puntos 2 meses seguidos
con una comisión mínima de 1.200 €.

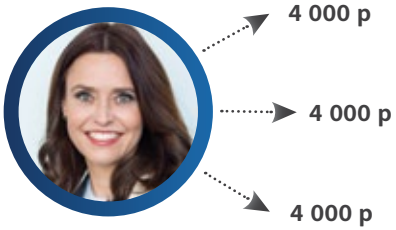
2.º plan

¡Ayude a los demás a alcanzar sus metas y sueños y alcanzará los suyos!

Eso describe exactamente lo que tiene que hacer. Cuando alcance la 1.ª o 2.ª posición clave, ya sabe cómo funciona todo y puede ayudar a los miembros de su equipo a que también lo alcancen por sí mismos. El 2.º plan le recompensa por el apoyo de una manera única en nuestro tipo de negocio: ¡se beneficia de la facturación global de ESSENS!

¡Apoye sus líneas para que al menos 3 alcancen la posición del 17% y será un Gold Manager!

Gold Manager



3 x 4 000 p. en línea con facturación nacional
o internacional
una cuota del 2% de la facturación de ESSENS
(coeficiente 1,0)

+

Cada línea de 4.000 puntos que califique recibe
un aumento de 0,5 de coeficiente.

Ejemplo: 2 500 000 x 2% = 50 000 €
50 000 € : 80 (cantidad total de coeficientes) = 625 €

Como Gold Manager, puede esperar una comisión mensual de 2 500 - 4 000 €.

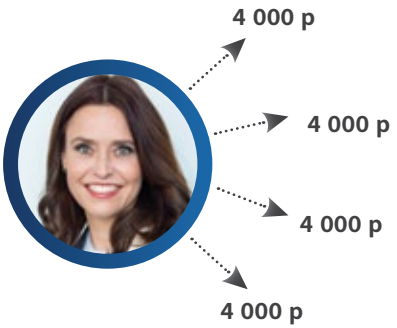
No se concentre en solo 3 líneas. Necesita de 10 a 15 líneas directas para encontrar 3 miembros comprometidos que quieran alcanzar el 17%.

¿Lo recuerda? ¡LA AMPLITUD TRAE INGRESOS!

Esto también es válido cuando alcanza a niveles más altos en nuestro Plan de Marketing. El requisito mínimo para llegar a ser Gold Manager es construir hasta 3 líneas del 17%. El coeficiente de cuota de la facturación global es 1.

Cada nueva línea del 17% aumenta su coeficiente un 0.5. Eche un vistazo a lo que esto puede significar para su comisión:

Ejemplo con 4 x 17% líneas



4 x 17 % => coeficiente 1,5
1,5 x 625 € = 937,50 €

¡+50% bonificación de Gold Manager por solo 1 línea adicional del 17%!

Ejemplo con 8 x 17% líneas

8 x 17 % => coeficiente 3,5
3,5 x 625 € = 2 187,50 €

¡+250% bonificación de Gold Manager por 5 líneas adicionales del 17%!

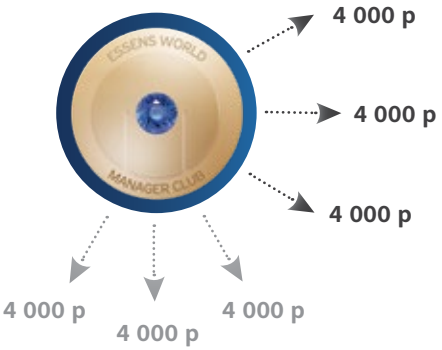
2.º plan

asignación del 5% de la facturación de ESSENS

Como en otras posiciones, construir amplitud funciona de la misma manera. La siguiente descripción le ayuda a obtener una orientación básica. Para más preguntas, póngase en contacto con su línea ascendente.

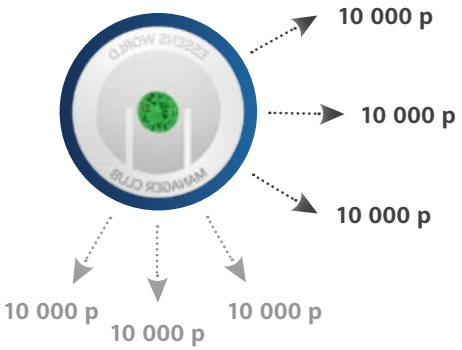
Se requiere un mínimo de 100 puntos personales al mes para calificar para la comisión del segundo plan.

Gold Manager



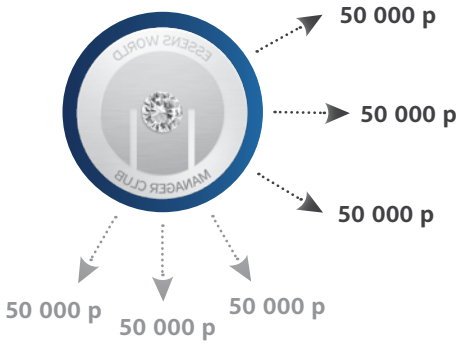
3 x 4 000 p. en línea con facturación nacional
o internacional
una cuota del 2% de la facturación de ESSENS
(coeficiente 1,0)
+
Cada línea de 4 000 puntos que califique
recibe un aumento de 0,5 de coeficiente.

Platinum Manager



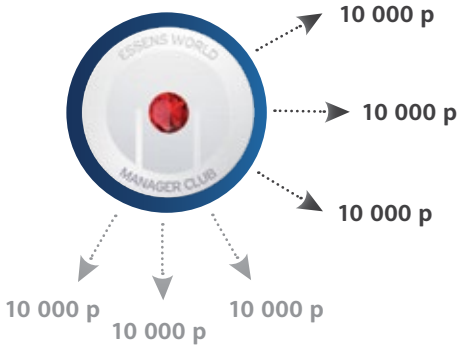
3 x 10 000 p. con facturación nacional
o internacional
una cuota del 1% de la facturación de ESSENS
(coeficiente 1,0)
+
Cada línea de 10 000 puntos que califique
recibe un aumento de 0.5 de coeficiente.

Platinum Executive Manager



3 x 50 000 p. en línea con facturación nacional o internacional
una cuota del 1% de la facturación de ESSENS (coeficiente 1,0)
+
Cada línea de 50 000 puntos que califique recibe un aumento de 0,5 de coeficiente.

Platinum International Manager



3 x 10 000 p. con facturación internacional
una cuota del 1% de la facturación de ESSENS (coeficiente 1,0)
+
Cada línea de 10 000 puntos que califique recibe un aumento de 0,5 de coeficiente.

Ahora sabe cómo funciona el 2.º plan. Simplemente continúe apoyando a su equipo y alcanzará los niveles más altos del Plan de Marketing.
Si alcanza posiciones más altas, siempre mantiene las bonificaciones de las posiciones más bajas (por ejemplo, Platinum Manager recibe también bonificación por Gold Manager).

3.er plan

asignación del 1% de la facturación de ESSENS

Si sigue las recomendaciones, podrá llegar a construir un equipo estable y podrá ser recompensado con el 3.er plan. La bonificación anual se paga hasta el 31 de enero del año siguiente.

Se requiere un mínimo de 100 puntos personales cada mes del año para llegar a calificar para el 3.er plan.

Double Gold Manager

9 × meses del año manteniendo la posición de Gold Manager

una cuota del 1% de la facturación de ESSENS por año (coeficiente 1,0)

Double Platinum Manager

9 × meses del año manteniendo la posición de Platinum Manager

una cuota del 1% de la facturación de ESSENS por año (coeficiente 2,0)

Double Platinum Executive Manager

9 × meses del año manteniendo la posición de Platinum Executive Manager

una cuota del 1% de la facturación de ESSENS por año (coeficiente 3,0)

Double Platinum International Manager

9 × meses del año manteniendo la posición de Platinum International Manager

una cuota del 1% de la facturación de ESSENS por año (coeficiente 2,0)

El trabajo leal y constante recompensa.

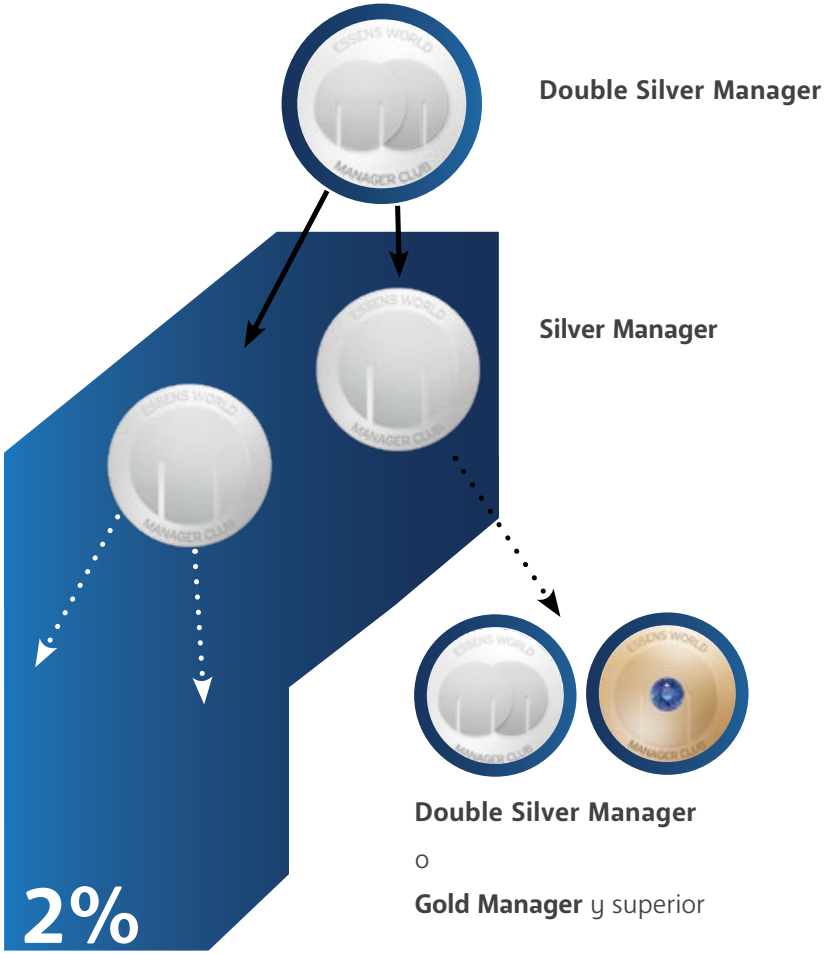
4.º plan

asignación de hasta un 6% de la facturación de su estructura

El 4.º plan le recompensa por construir una estructura profunda y apoyar a sus miembros para conseguir el Silver Manager y superior.

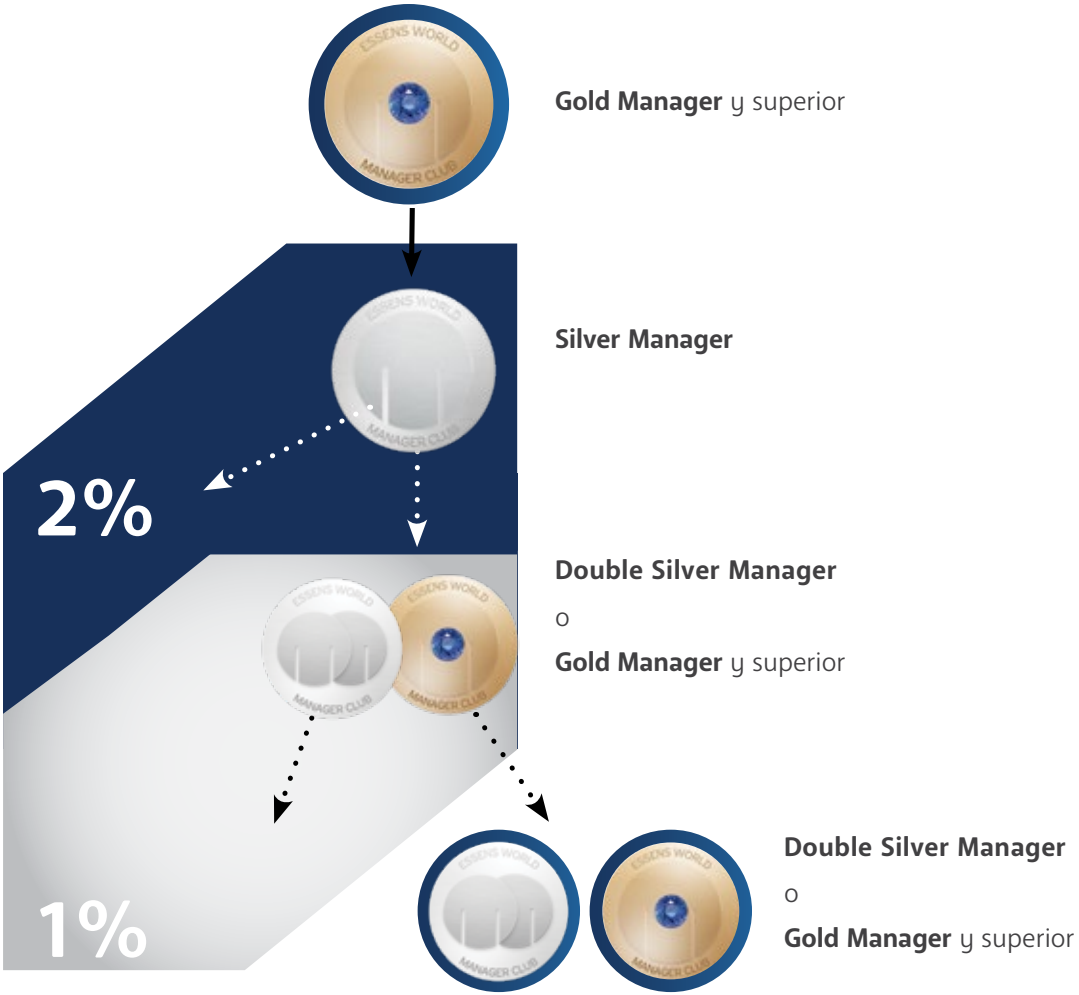
Se requiere un mínimo de 100 puntos personales en el mes para calificar para la comisión del 4.º plan.

El Double Silver Manager recibe el 2% de la facturación de sus dos líneas que alcancen la posición de Silver Manager, hasta el siguiente Double Silver Manager o Gold Manager y superior.



El Gold Manager recibe el 2% de la facturación de a sus líneas Silver Manager hasta el siguiente Double Silver Manager o Gold Manager y superior.

Además, recibe el 1% de la facturación de su Double Silver Manager o Gold Manager y superior hasta el siguiente Double Silver Manager o Gold Manager y superior.



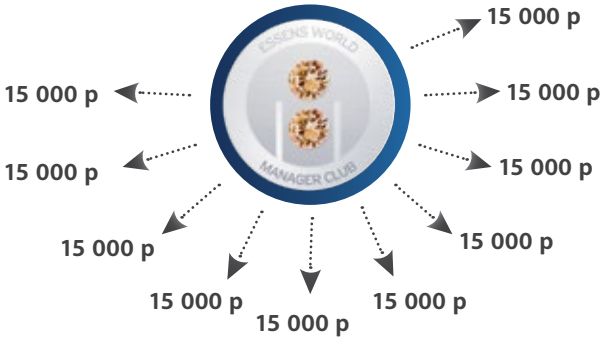
Diamond Manager

Con el comienzo del 2020, presentamos una nueva posición de Diamond Manager y expandimos el 4.º plan por otro 3% que pagamos de la facturación de su estructura. Alcanzar esta posición es una prueba real de un excelente liderazgo y la capacidad de construir equipos fuertes tanto en profundidad como en amplitud.

El Diamond Manager recibirá un 1% de la facturación de toda su estructura, si se construyen al menos 5 líneas, que alcancen al menos 15.000 puntos (Silver Manager).

El 1% se calcula no solo a partir de líneas calificadas, sino a partir de la facturación de toda la estructura. En caso de que en cualquier parte en la profundidad califique otro Diamond Manager, la facturación de esta estructura no es incluida en el cálculo de las comisiones.

Double Diamond Manager



10 x 15 000 p. con facturación nacional
o internacional

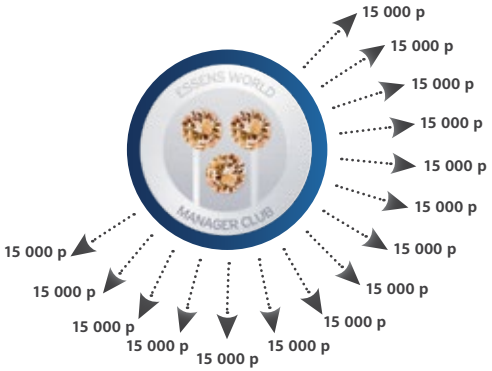
2 % de la facturación de toda la estructura

Diamond Manager

5 x 15 000 p. con facturación nacional
o internacional

1 % de la facturación de toda la estructura

Triple Diamond Manager



15 x 15 000 p. con facturación nacional
o internacional

3 % de la facturación de toda la estructura

Líderes con la posición de Diamond Manager con una facturación mínima de 1 000 000 de puntos durante dos meses consecutivos tendrán la oportunidad única de calificar para el exclusivo programa de coches ESSENS Rolls-Royce y obtener un nuevo Rolls-Royce Wraith. El camino a este coche de lujo nunca ha sido tan fácil.

We make people's lives better

www.essensworld.com

ES

8 595604 017292