

essens

MARKETINGPLAN







Welcome to essens

ESSENS wurde 2011 gegründet und verdiente sich Respekt und Anerkennung durch die Einführung von exklusiven Parfüms mit der höchstmöglichen Qualität auf dem Markt. Bald darauf folgten die ersten Produkte aus dem Bereich Spezial-Ernährung und Nahrungsergänzungsmittel. Wir erweitern permanent unsere Produktpalette und die Anzahl unserer Mitglieder wird von Jahr zu Jahr größer. Das stellt sicher, dass wir den Markt in vielen Ländern beeinflussen und Millionen von zufriedenen Kunden einen unschätzbaren Nutzen bringen.

Anfang 2016 haben wir in Brno das brandneue und moderne ESSENS Hauptquartier feierlich eröffnet. Damit gehören wir zu dem kleinen Kreis von Unternehmen in unserer Industrie, die aus einem eigenen Gebäude operieren. Jedes Mitglied, das uns besucht, fühlt sich willkommen und spürt, dass wir exklusiv nur für ihn hier sind.

ESSENS bietet viel mehr, als es auf den ersten Blick scheint, es ist eine einzigartige Gelegenheit, Ihre Lebensqualität und finanzielle Situation zu verbessern. Verschiedene Vorteile und Arbeitsweisen stellen sicher, dass Sie Ihre persönlichen Ziele erreichen, denn Sie können:



Kaufen Sie:

Alle Produkte zu ermäßigten Preisen mit einem zusätzlichen Rabatt von bis zu 50%. Gönnen Sie sich und Ihrer Familie Premium-Produkte zur Verwendung im Alltag.



Verkaufen Sie:

Bieten Sie Produkte Menschen in Ihrem Umfeld und profitieren Sie von Preis- und Provisionsdifferenz.



Bauen Sie Ihr Team auf:

Nutzen Sie alle Vorteile vom Marketingplan, bauen Sie eine Karriere auf, die Ihnen Spaß macht, und werden Sie zeitlich und finanziell unabhängig.

ESSENS Marketingplan basiert auf 4 verschiedenen Plänen mit monatlicher und jährlicher Qualifikation

- I. Plan - Auszahlung monatlich, 28% vom Umsatz Ihres Teams.
- II. Plan - Auszahlung monatlich, 5% von ESSENS weltweitem Umsatz
- III. Plan - Auszahlung jährlich, 1% von ESSENS weltweitem Umsatz
- IV. Plan - Auszahlung monatlich, 6% vom Umsatz Ihrer qualifizierten Linien

Bitte unterschätzen Sie nicht den 1. Marketingplan, weil er die Grundlage für Ihren Geschäftsaufbau ist. Es ist eine Tatsache, dass viele Mitglieder mehrere Tausend € Provision nur aus diesem Plan erhalten.

Der Marketingplan ist einfach, ausgewogen, fair und basiert auf Punkten, die jedem Produkt zugeordnet sind. Hier sind einige Beispiele. Alle Produkte und Punkte finden Sie in der Preisliste:



7 Punkte



11 Punkte



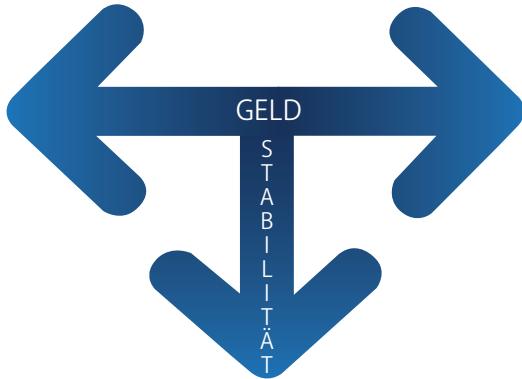
10 Punkte



18 Punkte



6 Punkte

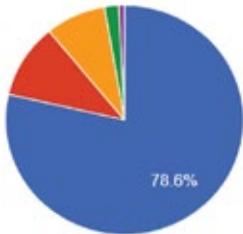


Der Marketingplan ist so gestaltet, dass die Breite Geld und die Tiefe Stabilität bringt.

Erinnern Sie sich immer wieder an diese Regel während Sie Ihr ESSENS Geschäft aufbauen, damit Sie das volle Potential des Marketingplans nutzen können.

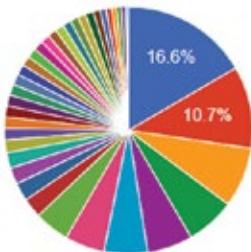
2 Beispiele zur Verdeutlichung:

1. Ein Team mit einer kleinen Breite, indem ca. 80% des Umsatzes nur aus einer Linie kommt:



Persönliche Punkte	Gruppenpunkte	Position	Provision
115,50 P.	8.636,50 P.	20 %	287,65 EUR

2. Ein Team mit einer guten Breite und einer gut strukturierten Downline.



Persönliche Punkte	Gruppenpunkte	Position	Provision
247,00 P.	7.154,00 P.	20 %	1. 173,33 EUR

Ihre persönlichen Kontakte sollten als Erstlinie registriert werden und niemals in der Tiefe. In die Tiefe zu arbeiten heißt, Ihre ernsthaften Mitglieder zu unterstützen und ihnen zu helfen, ihre Ziele zu erreichen. Und hören Sie niemals auf, neue Erstlinien zu registrieren.

Unsere Empfehlung für Ihren perfekten Start

Die Registrierung im ESSENS Club ist schnell und einfach. Sie erhalten gratis:

- einzigartige Mitgliedsnummer und Zugang zu Mitglieds- und Treuepreisen
- Zugang zum ESSENS Reiseportal
- Möglichkeit die Smartphone Applikation myESSENS nutzen
- Ihr eigener Internet-Shop myESHOP
- Zugang zu Lehrmaterialien (Videos, Artikel usw.)

ESSENS ist ein Unternehmen mit großer Freiheit und es gibt viele Möglichkeiten, wie man erfolgreich sein kann. Die Basis des Erfolgs ist, die Produkte immer gut zu kennen.

Unabhängig davon, ob Sie Produkte verkaufen oder ein Team aufbauen möchten, empfehlen wir mit eines der folgenden Pakete zu beginnen, die die beliebtesten ESSENS Produkte zu einem ermäßigten Preis enthalten:

BASIC PACK	BUSINESS PACK	ELITE PACK
 <p>100 P. -30 %</p> <p>3</p>	 <p>200 P. -40 %</p> <p>3</p>	 <p>400 P. -50 %</p> <p>6</p>
220,40 € → 150 €	440,20 € → 270 €	1.106,20 € → 560 €

1. Plan

Bis zu 28% Auszahlung auf den Umsatz Ihres Teams

Alle Punkte aus Ihren persönlichen Bestellungen und aus den Bestellungen Ihres gesamten Teams werden vom 1. bis zum letzten Tag im Monat gesammelt. Abhängig von Ihren Gesamtpunkten erreichen Sie die entsprechende Bonusstufe. Die Provisionen werden Ihrem E-Wallet gutgeschrieben und Sie können entscheiden ob sie auf Ihr Bankkonto überwiesen werden, oder ob Sie sie für zukünftige Einkäufe verwenden. Die Provision wird bis zum 20. des Folgemonats bezahlt.

Mindestens 20 persönliche Punkte sind erforderlich um sich für Provisionen aus dem 1. Plan zu qualifizieren.



1. Schlüsselposition



4 000 Punkte



100 Punkte



400 Punkte



1 200 Punkte



2 400 Punkte

essens
anniversary

+



2. Schlüsselposition



10 000 Punkte

28 % Silver Manager



15 000 Punkte



6 000 Punkte

Durchschnittsprovisionen
in den verschiedenen Stufen

28 %	=	2 500 €
25 %	=	1 000 €
20 %	=	750 €
17 %	=	500 €
12 %	=	250 €
9 %	=	120 €
6 %	=	50 €
3 %	=	10 €

20 Punkte sind lediglich eine Mindestanforderung. Nur wenn Sie Produkte regelmäßig benutzt, können Sie sie auch erfolgreich weiter empfehlen.

Sie haben sich für den Teamaufbau entschieden? HERZLICHEN GLÜCKWUNSCH!

Die Entscheidung, ein Team aufzubauen, ermöglicht Ihnen von allen Vorteilen unseres Marketingplans zu profitieren, hilft Ihnen höhere Ebenen schneller zu erreichen und Ihr Geschäft stabiler zu machen. Helfen Sie Ihrem Team seine Ziele zu erreichen, seien Sie immer ehrlich und Sie werden überrascht sein, was passieren wird.

Höhere Bonusstufen zu erreichen bedeutet:

Für Käufer:

Höherer Rabatt auf den persönlichen Gebrauch (Mitgliedspreis oder Treuepreis - Provision - Promo-Preise)

Für Verkäufer:

Höherer Verdienst beim Verkauf der Produkte (50% Umsatzmarge + Provision)

Für Teambuilder:

Höhere Differenzen zwischen Ihrer Bonusstufe und den Stufen Ihrer Linien.

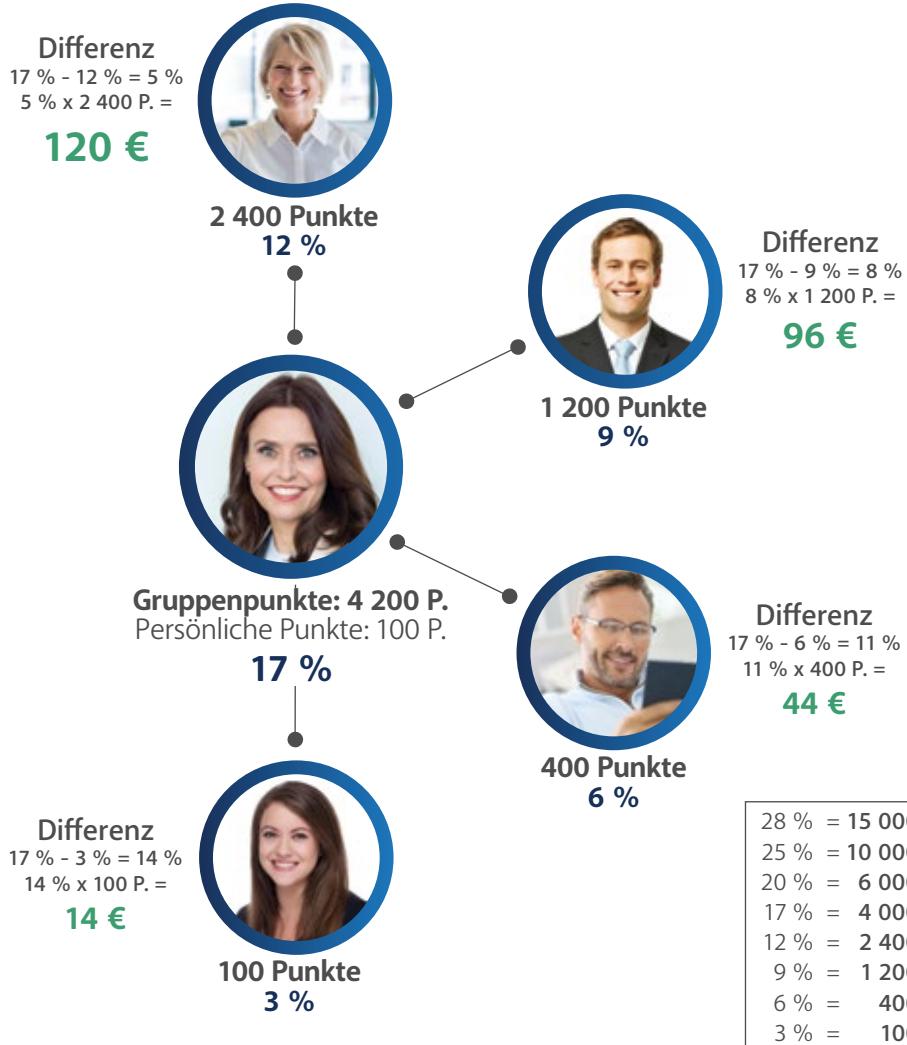
ESSENS bietet für jeden genau das Richtige. Was immer Sie vorhaben, kaufen, verkaufen oder ein Team aufzubauen, Sie sind bei ESSENS genau richtig.

Wir empfehlen für Ihre Registrierungen unsere offizielle Geschäftspräsentation zu benutzen. Sie ist ein einfaches Werkzeug, ist einfach zu duplizieren und gibt Ihren Geschäftsvorstellungen eine klare Linie und Richtung.



Helfen Sie Ihrem Team erfolgreich zu werden und Sie werden automatisch selber erfolgreich.

Ihr erstes Ziel sollte es sein, die 17 Stufe, die 1. Schlüsselposition erreichen. Registrieren Sie 10 bis 15 Erstlinien und helfen ihnen ihre Ziele im Verkauf und Teamaufbau zu erreichen. In der 17% Stufe können Sie schon eine Provision von ca. 500 € erwarten.



ESSENS bietet viel mehr als "nur" Provision!

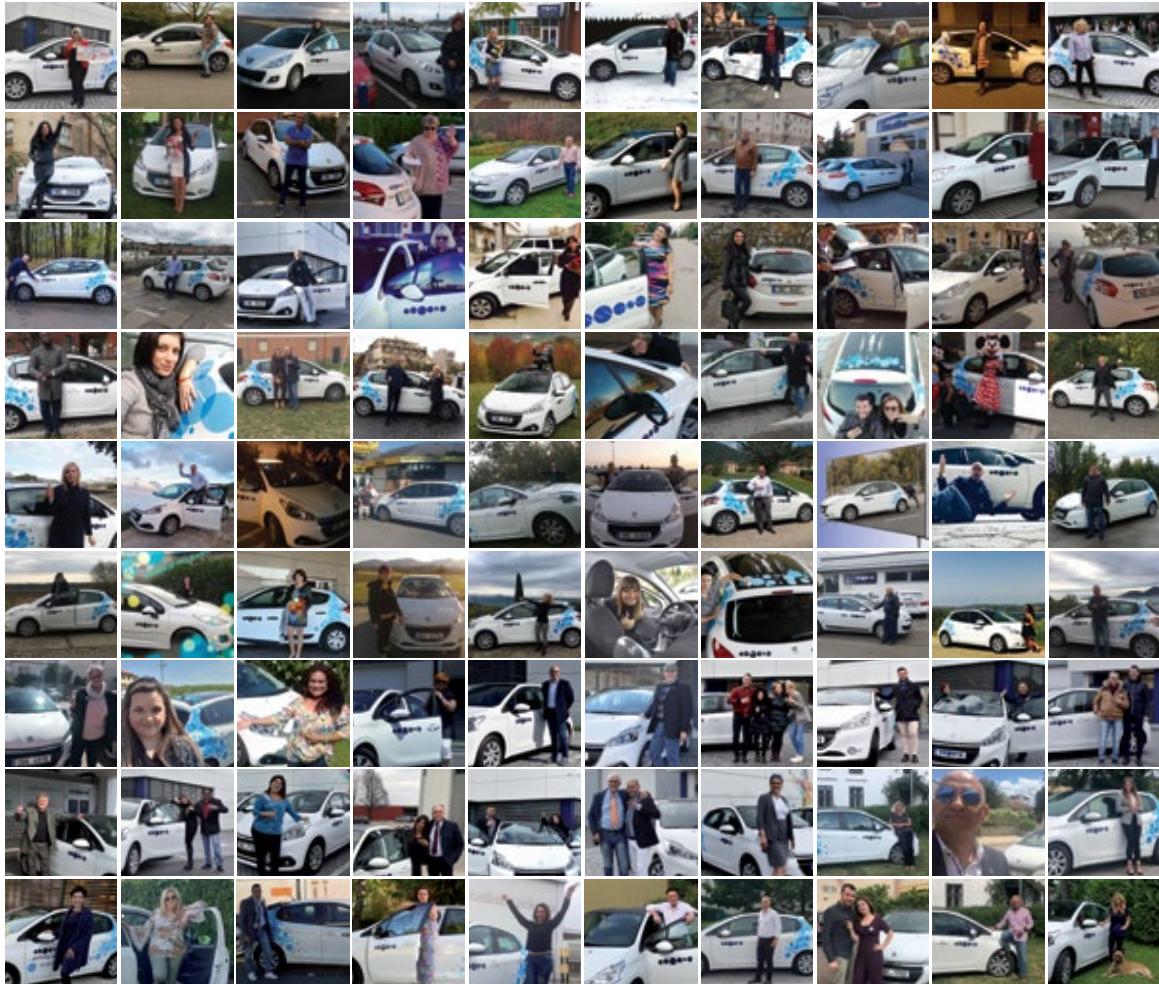
17% Position und ihre Vorteile

Genießen Sie sieben Tage den Luxus eines 5-Sterne-Ultra-All-Inclusive-Hotels und besichtigen Sie die Produktion von Duftessenzen bei unserem Parfüm-Lieferanten SELUZ in Istanbul.



Fliegen Sie mit uns auf einen Traumurlaub - erreichen Sie mindestens dreimal 4 000 Punkte von Oktober bis Februar bei einer Mindestprovision von 300 € und behalten Sie Ihre Qualifikationen bis zum Abflugmonat.

Werden Sie einer der stolzen Peugeot 208 Fahrer.



Beantragen Sie Ihren Peugeot 208 nach Bestätigung von 4 000 Punkten in 2 aufeinander folgenden Monaten mit einer Mindestprovision von 300 €.

25% Position und ihre Vorteile

Nehmen Sie am Anniversary teil, einer exklusiven dreitägigen Geburtstagsfeier, die jedes Jahr in den aufregendsten Städten Europas und der Welt stattfindet.



Qualifizieren Sie sich für das Anniversary, indem Sie im Juni, Juli und August mindestens 10 000 Punkte mit einer Mindestprovision von 1200 € erreichen.

Werden Sie einer der stolzen BMW 320d xDrive Touring M Sport Fahrer.



Beantragen Sie Ihren BMW 320d nach Bestätigung von 10 000 Punkten in 2 aufeinander folgenden Monaten mit einer Mindestprovision von 1 200 €.

2. Plan

Helfen Sie anderen ihre Ziele und Träume zu erreichen und Sie werden Ihre ebenso erreichen!

Das beschreibt exakt was Sie zu tun haben. Wenn Sie die 1. oder 2. Schlüsselposition erreicht haben, wissen Sie wie es geht und Sie sind in der Lage, die Berater Ihres Teams dabei zu unterstützen, diese Stufen ebenfalls zu erreichen. Der 2. Plan belohnt diese Unterstützung auf eine in unserer Industrie einzigartige Art und Weise: Sie werden am weltweiten Umsatz von ESSENS beteiligt!

Unterstützen Sie mindestens 3 Linien die Stufe 17% zu erreichen und Sie sind Gold Manager!

Gold Manager



4 000 P.

4 000 P.

4 000 P.

3 Linien mit 4 000 P. mit nationalem und internationalem Umsatz
2% Beteiligung am ESSENS Umsatz
(Koeffizient 1,0)

+

Jede weitere Linie mit 4 000 Punkten führt zu einer Erhöhung des Koeffizienten von 0,5

Beispiel: $2\,500\,000 \times 2\% = 50\,000 \text{ €}$

$50\,000 \text{ €} : 80 \text{ (Anzahl der Gesamt-Koeffizienten)} = 625 \text{ €}$

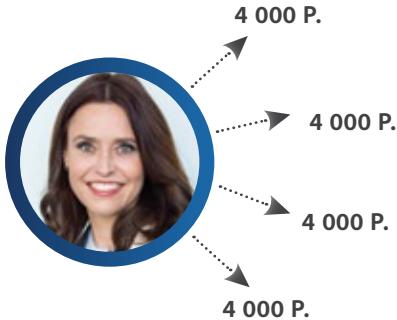
Als Gold Manager können Sie mit einer monatlichen Provision von 2 500 - 4000 € rechnen. Konzentrieren Sie sich nicht nur auf 3 Linien. Sie brauchen 10 bis 15 Linien um 3 ernsthafte Mitglieder zu finden, die die 17% erreichen wollen.

Erinnern Sie sich? DIE BREITE BRINGT DAS GELD!

Das trifft genauso auf die höheren Stufen in unserem Marketingplan zu. Die Mindestanforderung um Gold Manager zu werden sind 3 17% Linien. Der Koeffizient für die Umsatzbeteiligung ist dann 1.

Jede weitere 17% Linie erhöht den Koeffizienten um 0,5. Die folgenden Beispiele zeigen, welche Auswirkungen das auf Ihre Provision hat:

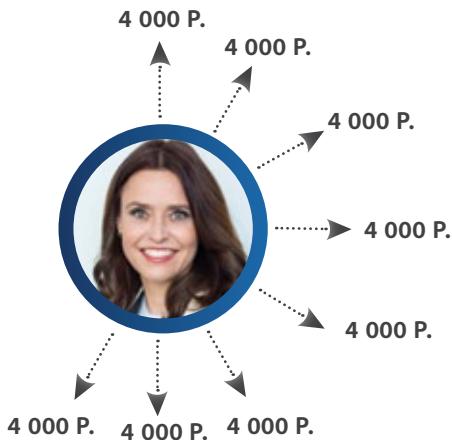
Beispiel mit 4 x 17% Linien



$$4 \times 17\% = \text{Koeffizient } 1,5$$
$$1,5 \times 625 \text{ €} = 937,50 \text{ €}$$

+50% Gold Manager Bonus für nur 1 zusätzliche 17% Linie!

Beispiel mit 8 x 17% Linien



$$8 \times 17\% \Rightarrow \text{Koeffizient } 3,5$$
$$3,5 \times 625 \text{ €} = 2\,187,50 \text{ €}$$

+250% Gold Manager Bonus für 5 zusätzliche 17% Linien!

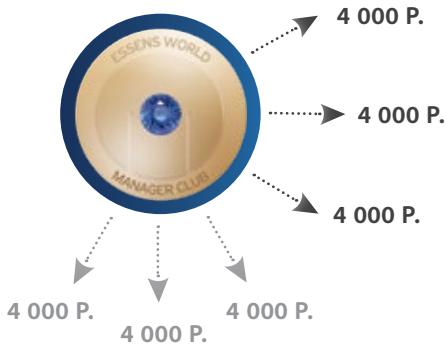
2. Plan

Gesamtauszahlung 5% vom weltweiten Umsatz

Auch in den nächsten Stufen funktioniert es auf dieselbe Art und Weise. Die nachstehende Übersicht soll Ihnen einen ersten Eindruck vermitteln. Für weitere Fragen nehmen Sie bitte Kontakt mit Ihrer Up-Line Sponsor auf.

Für die Qualifikationen im 2. Plan sind mindestens 100 persönliche Punkte erforderlich.

Gold Manager

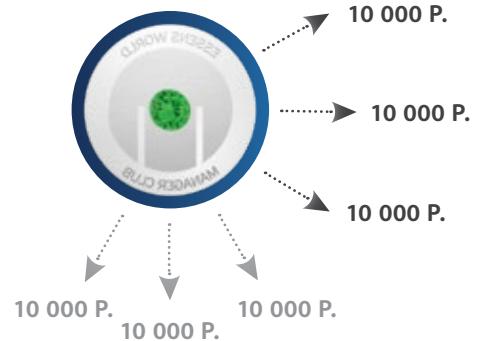


3 Linien mit 4 000 P. mit nationalem und internationalem Umsatz
2% Beteiligung am ESSENS Umsatz (Koeffizient 1,0)

+

Jede weitere Linie mit 4 000 Punkten führt zu einer Erhöhung des Koeffizienten von 0,5

Platinum Manager

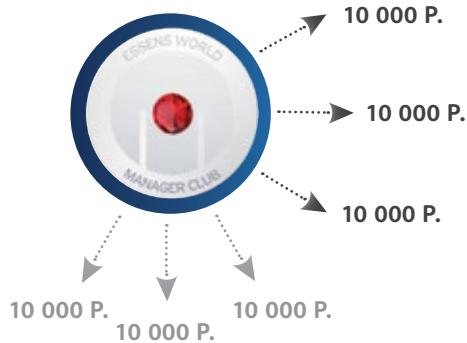


3 Linien mit 10 000 P. mit nationalem und internationalem Umsatz
1% Beteiligung am ESSENS Umsatz (Koeffizient 1,0)

+

Jede weitere Linie mit 10 000 Punkten führt zu einer Erhöhung des Koeffizienten von 0,5

Platinum International Manager

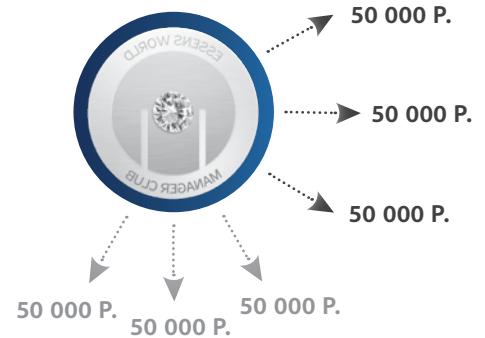


3 Linien mit 10 000 P. internationalem Umsatz
1% Beteiligung am ESSENS Umsatz
(Koeffizient 1,0)

+

Jede weitere Linie mit 10 000
Punkten führt zu einer Erhöhung des
Koeffizienten von 0,5

Platinum Executive Manager



3 Linien mit 50 000 P. mit nationalem
und internationalem Umsatz
1% Beteiligung am ESSENS Umsatz
(Koeffizient 1,0)

+

Jede weitere Linie mit 50 000
Punkten führt zu einer Erhöhung des
Koeffizienten von 0,5

Nun wissen Sie, wie es funktioniert. Unterstützen Sie einfach weiterhin Ihr Team und Sie erreichen auch die höchste Stufen.

Wenn Sie eine höhere Stufe erreichen, bekommen Sie auch die Boni von der niedrigeren Position, z.B.: Platinum Manager erhält auch die Provision für Gold Manager.

3. Plan

Gesamtauszahlung 1% vom weltweiten Umsatz

Wenn Sie unsere Empfehlungen beachten, werden Sie sich ein stabiles Team aufbauen. Diese Stabilität wird im 3. Plan belohnt. Der Jahresbonus wird jeweils bis zum 31. Januar des Folgejahres gezahlt.

Mindestens 100 persönliche Punkte in JEDEM MONAT sind für die Qualifikation im 3. Plan erforderlich.

Double Gold Manager



9 × pro Kalenderjahr den Status Gold Manager bestätigen

1% Beteiligung an ESSENS weltweitem Jahresumsatz (Koeffizient 1,0)

Double Platinum Manager



9 × pro Kalenderjahr den Status Platinum Manager bestätigen

1% Beteiligung an ESSENS weltweitem Jahresumsatz (Koeffizient 2,0)

Double Platinum Executive Manager



9 × pro Kalenderjahr den Status
Platinum Executive Manager bestätigen

1% Beteiligung an ESSENS weltweitem
Jahresumsatz (Koeffizient 3,0)

Double Platinum International Manager



9 × pro Kalenderjahr den Status
Platinum International Manager bestätigen

1% Beteiligung an ESSENS weltweitem Jahresumsatz
(Koeffizient 2,0)

Konstante Arbeit und Loyalität zahlen sich aus.

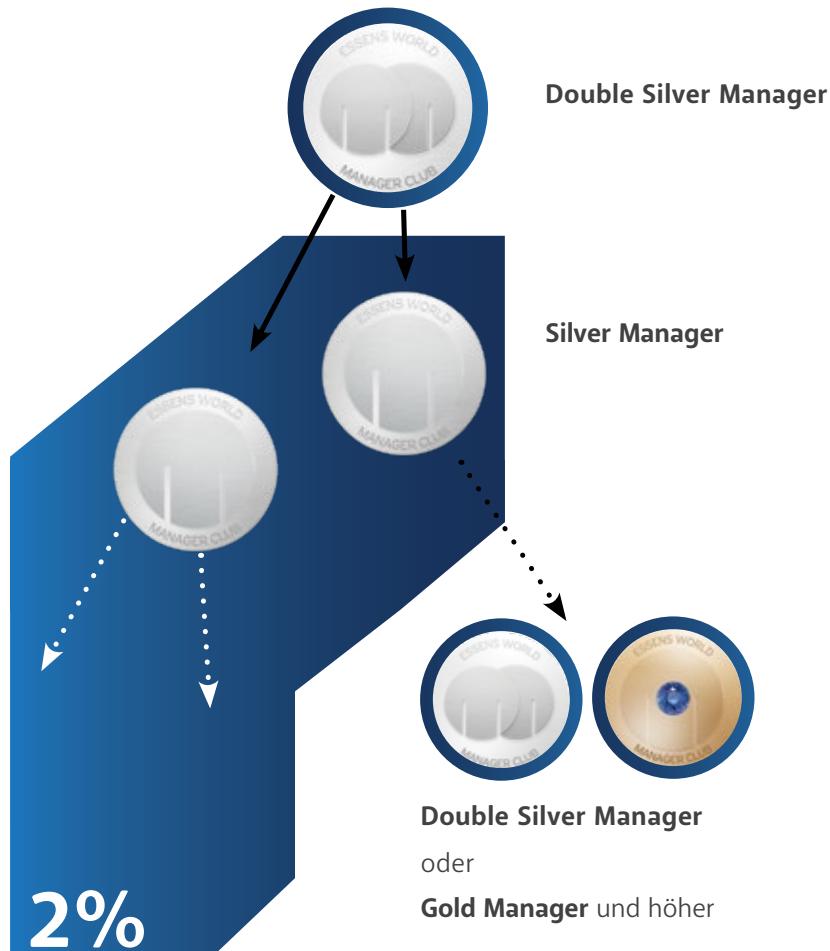
4. Plan

Gesamtauszahlung bis zu 6% auf den Umsatz Ihrer qualifizierten Linien

Der 4. Plan belohnt die Berater für den Aufbau eigener Silber Manager Linien und höherer Stufen.

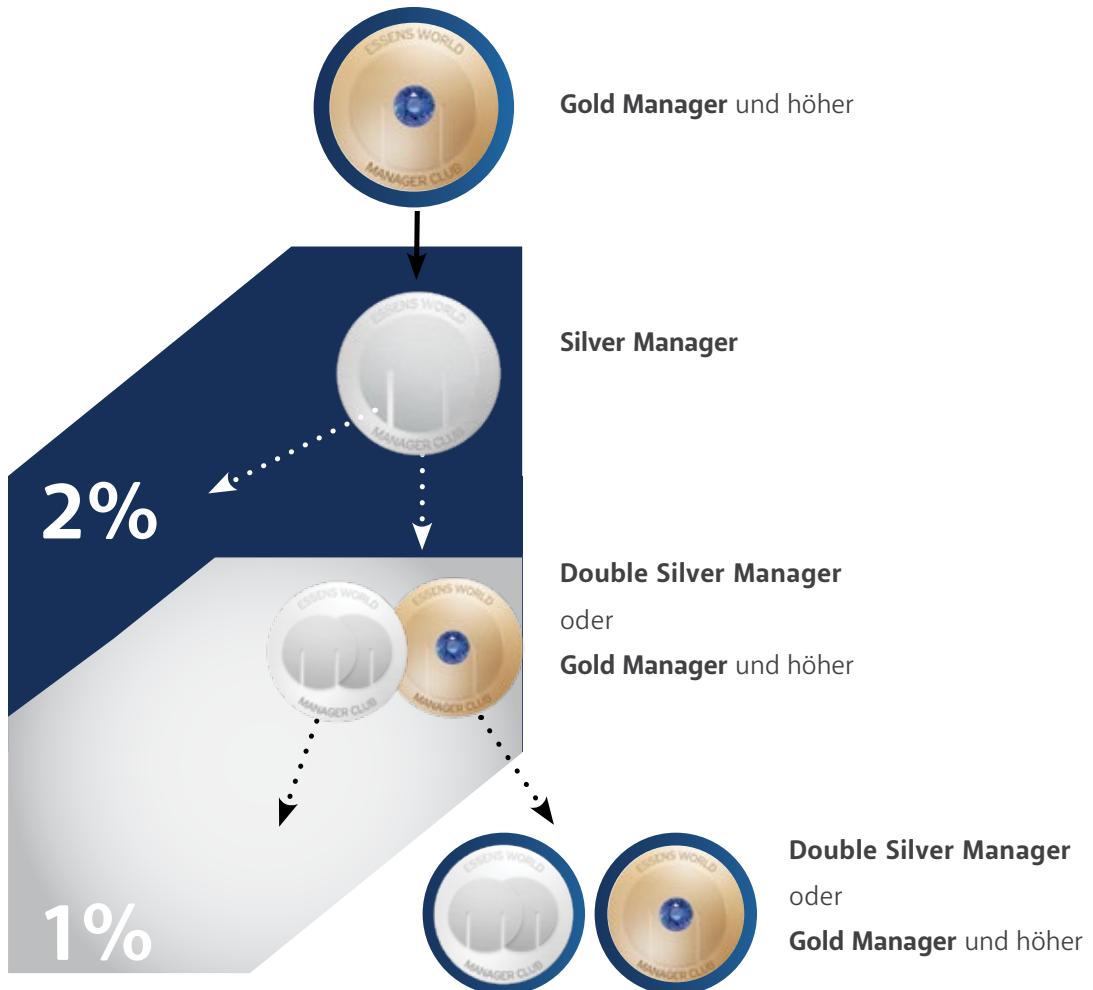
Mindestens 100 persönliche Punkte sind für die Qualifikation im 4. Plan erforderlich.

Ein Double Silver Manager erhält 2% vom Umsatz seiner Silver Manager Linien bis zum nächsten Double Silver Manager, Gold Manager oder höher.



Ein Gold Manager erhält 2% auf den Umsatz seiner Silver Manager Linien bis zum nächsten Double Silver Manager, Gold Manager oder höher.

Außerdem erhält er 1% auf den Umsatz seiner Double Silver Manager Linien, Gold Manager oder höher bis zum nächsten Double Silver Manager, Gold Manager oder höher.



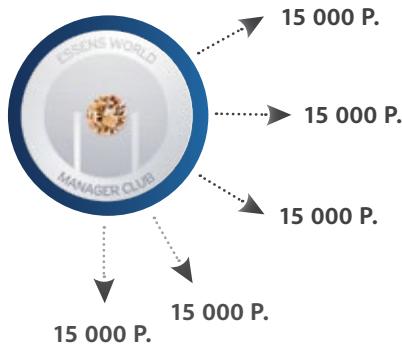
Diamond Manager

Mit Beginn des Jahres 2020 führen wir eine brandneue Position Diamond Manager ein und erweitern den 4. Plan um zusätzliche 3%, die vom Umsatz der gesamten Struktur bezahlt werden. Das Erreichen dieser Stufe ist ein echter Beweis für exzellente Führung und die Fähigkeit, starke Teams sowohl in die Tiefe als auch in die Breite aufzubauen.

Ein Diamond Manager erhält 1% vom Umsatz der gesamten Struktur, wenn er mindestens 5 Linien aufbaut, die ein Minimum von 15 000 Punkten erreichen (Silver Manager).

1% wird nach qualifizierten Linien berechnet, aber auch vom Umsatz der gesamten Struktur. Wenn sich ein anderer Diamond Manager irgendwo in der Tiefe qualifiziert, wird der Umsatz dieser Struktur nicht in die Provisionsberechnung einbezogen.

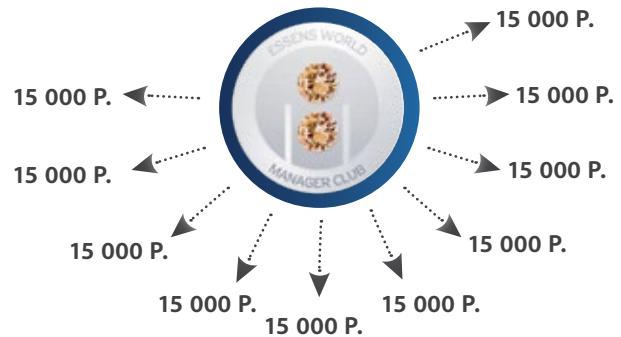
Diamond Manager



5 x 15 000 P. mit nationalem und internationalem Umsatz

1 % vom Umsatz der gesamten Struktur

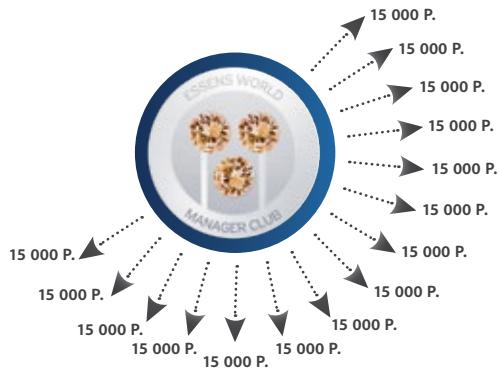
Double Diamond Manager



10 x 15 000 P. mit nationalem und internationalem Umsatz

2 % vom Umsatz der gesamten Struktur

Triple Diamond Manager



15 x 15 000 P. mit nationalem
und internationalem Umsatz
3 % vom Umsatz der gesamten Struktur



Diamond Manager-Führungskräfte mit einem Mindestumsatz von 1 000 000 Punkten haben die einmalige Gelegenheit, sich für das exklusive ESSENS Rolls-Royce-Autoprogramm zu qualifizieren und einen brandneuen Rolls-Royce Wraith zu erwerben. Die Reise zu diesem Luxusauto war nie einfacher.







www.essensworld.com

DE

