



MARKETINGOVÝ PLÁN





Welcome to essens

Společnost ESSENS byla založena v roce 2011 a svůj respekt a uznání získala především uvedením exkluzivních parfémů té nejvyšší možné kvality na současný trh. Brzy poté byly také představeny produkty z oblasti speciální výživy a potravinových doplňků. Nabídku našich produktů stále rozšiřujeme a také počet našich členů se každým rokem zvyšuje. Díky tomu ovlivňujeme trh mnoha zemí a přinášíme nevyčísitelný přínos milionům spokojených zákazníků.

Na začátku roku 2016 jsme v Brně otevřeli zcela nové a moderní hlavní sídlo ESSENS, což nás posouvá mezi nejvíce prosperující společnosti v tomto průmyslu. Všichni z našich členů, kteří nás navštíví, se mohou cítit spokojeni a ví, že jsme tady pro ně.

ESSENS nabízí mnohem více, než se může na první pohled zdát. Je to jedinečná příležitost, jak zlepšit kvalitu života a vaši finanční situaci. Různé výhody a způsoby spolupráce zajišťují, že dosáhnete vašich osobních cílů, protože můžete:



nakupovat produkty:

všechny produkty za
zvýhodněné ceny s dodatečnou
slevou ve výši až 50 %
a dopřejte sobě i své rodině
prémiové produkty, které
využijete v každodenním životě



prodávat produkty:

nabídněte produkty lidem
ve vašem okolí a vydělávejte
na rozdílu cen a na provizích



budovat svůj tým:

využívejte všech výhod
Marketingového plánu,
vybudujte si kariéru, která vás
bude bavit a staňte se časově
i finančně nezávislí

Marketingový plán ESSENS se skládá ze 4 plánů s měsíčním a ročním kvalifikačním obdobím

- I. Plán – vyplácen měsíčně, 28 % z obratu vaší struktury
- II. Plán – vyplácen měsíčně, 5 % z celkového obratu společnosti ESSENS
- III. Plán – vyplácen ročně, 1 % z celkového obratu společnosti ESSENS
- IV. Plán – vyplácen měsíčně, 6 % z obratu vaší struktury

Nepodceňujte sílu 1. marketingového plánu, protože ten je základem vašeho podnikání. Je faktem, že mnoho členů dostává měsíčně tisíce eur právě z tohoto plánu.

Marketingový plán je jednoduchý, vyvážený, spravedlivý a je založen na bodech, které jsou pro každý produkt stanoveny. Zde jsou jen některé příklady, všechny produkty a jejich body naleznete v ceníku:



7 bodů



11 bodů



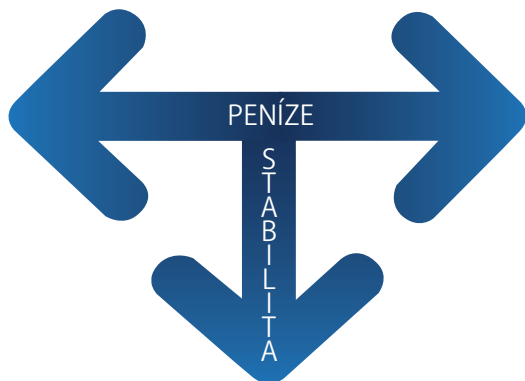
10 bodů



18 bodů



6 bodů

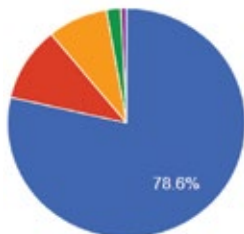


Marketingový plán je navržen tak, aby šířka přinášela peníze a hloubka přinášela stabilitu.

Mějte toto pravidlo při budování své struktury vždy na paměti, abyste si byli jistí, že využíváte plný potenciál marketingového plánu.

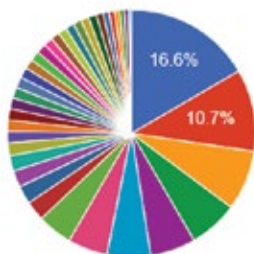
Uvádíme 2 příklady:

1. Tým s malou šířkou, u kterého pochází téměř 80 % obratu z jedné linie:



Osobní body	Skupinové body	Pozice	Provize
115,50 b	8 636,50 b	20 %	6 904 Kč

2. Tým s dobrou šířkou a dobrou strukturou pozic:



Osobní body	Skupinové body	Pozice	Provize
247,00 b	7 154,00 b	20 %	28 160 Kč

Všechny vaše osobní kontakty by měly být registrovány jako vaše přímá linie, nedoporučujeme je registrovat do hloubky. Pro větší hloubku vaší sítě je nejlepší podpořit cílevědomé členy a pomoci jim dosáhnout jejich cílů. Nikdy ale nepřestávejte budovat svoji přímou linii.

Naše doporučení pro perfektní start

Registrace v ESSENS je rychlá a snadná. Spolu s ní získáte zdarma:

- unikátní členské číslo a přístup ke členským a věrnostním cenám
- přístup k cestovnímu portálu ESSENS Travel
- možnost používat smartphone aplikaci myESSENS
- váš vlastní internetový obchod myESHOP
- přístup ke vzdělávacím materiálům (video, články, apod.)

ESSENS je podnikání s velkou svobodou a způsobů, jak lze uspět, je spousta. Základem úspěchu je ale vždy znalost produktů.

Ať už chcete prodávat produkty nebo budovat tým, nejlepší způsob, jak začít je využít jednoho z následujících balíčků, které obsahují nejoblíbenější ESSENS produkty za zvýhodněnou cenu:

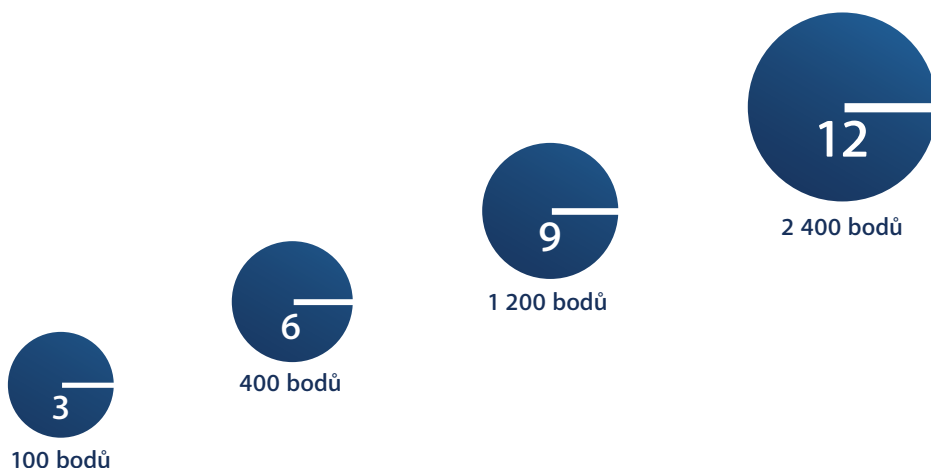
BASIC PACK	BUSINESS PACK	ELITE PACK
 100b -30 %	 200b -40 %	 400b -50 %
5 044 Kč → 3 500 Kč	10 494 Kč → 6 300 Kč	25 884 Kč → 13 100 Kč

1. plán

rozdělováno až 28 % z obratu vaší struktury

Veškeré body z vašich osobních objednávek a z objednávek celého vašeho týmu jsou shromažďovány od prvního až do posledního dne v měsíci. V závislosti na vašich celkových (skupinových) bodech dosáhnete příslušné pozice. Své provize můžete sbírat ve své elektronické peněženke a rozhodnout se, zda je chcete převést na bankovní účet nebo je použít jako slevu na vaše budoucí nákupy. Provize jsou vypláceny do 20. dne následujícího měsíce.

Pro přiznání provizí z 1. plánu je nutný osobní obrat 20 bodů v daném měsíci.



1. klíčová pozice

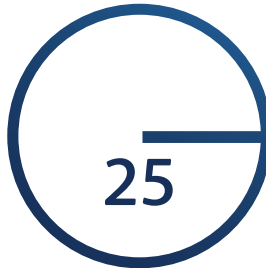


essens
anniversary

+



2. klíčová pozice



10 000 bodů

28 % Silver Manager



15 000 bodů



6 000 bodů

Průměrná měsíční provize
na různých pozicích

28 %	=	60 000 Kč
25 %	=	24 000 Kč
20 %	=	18 000 Kč
17 %	=	12 000 Kč
12 %	=	6 000 Kč
9 %	=	2 880 Kč
6 %	=	1 200 Kč
3 %	=	240 Kč

20 bodů je jen minimální požadavek. Pouze pokud produkty sami používáte, jste schopni je doporučit.

Rozhodli jste se vybudovat tým? GRATULUJEME!

Díky tomuto rozhodnutí si budete moci užít všechny výhody marketingového plánu, dosáhnete vyšších pozic rychleji a učiníte vaše podnikání stabilnějším. Ujistěte se, že pomáháte členům týmu dosáhnout jejich cílů, vždy buďte upřímní a budete překvapení, co se bude dít.

Dosáhnout vyšší pozice znamená:

pro ty, co NAKUPUJÍ:

vyšší slevy na vlastní nákupy
(členská nebo věrnostní cena –
provize – věrnostní akce)

pro ty, co PRODÁVÁJÍ:

vyšší výnosy z prodeje produktů
(až 50% prodejní marže + provize)

pro ty, kteří chtějí BUDOVAT TÝM:

větší % rozdíly mezi vámi a vašimi
liniemi



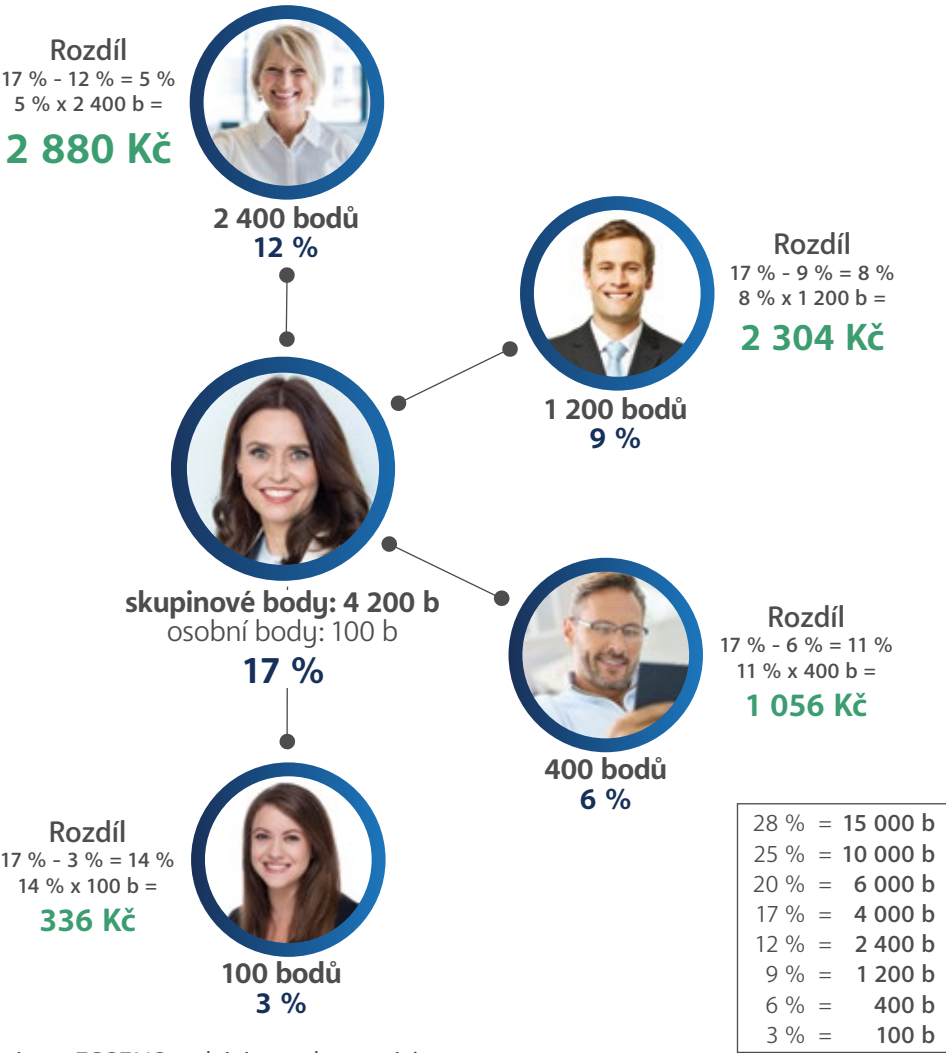
Příležitost ESSENS je vhodná pro každého. Ať už chcete dělat cokoli – nakupovat, prodávat nebo budovat tým, jste na správném místě.

Na vašich schůzkách doporučujeme použít firemní Business prezentaci. Jedná se o jednoduchý nástroj, který je snadno duplikovatelný a poskytne vaši obchodní prezentaci jasnou linii a směr.



Pomozte svým členům, aby se stali úspěšnými, a vy sami se stanete úspěšnými.

Váš první cíl by měl být dosažení 1. klíčové pozice, tedy 17 %. Zaregistrujte 10 až 15 přímých linií a podpořte je v dosažení jejich cílů v přímém prodeji a budování vlastních týmů. Na úrovni 17 % již můžete očekávat měsíční provizi mezi 7 500 Kč až 15 500 Kč.



Ale nejedná se jen o peníze – ESSENS nabízí mnohem víc!

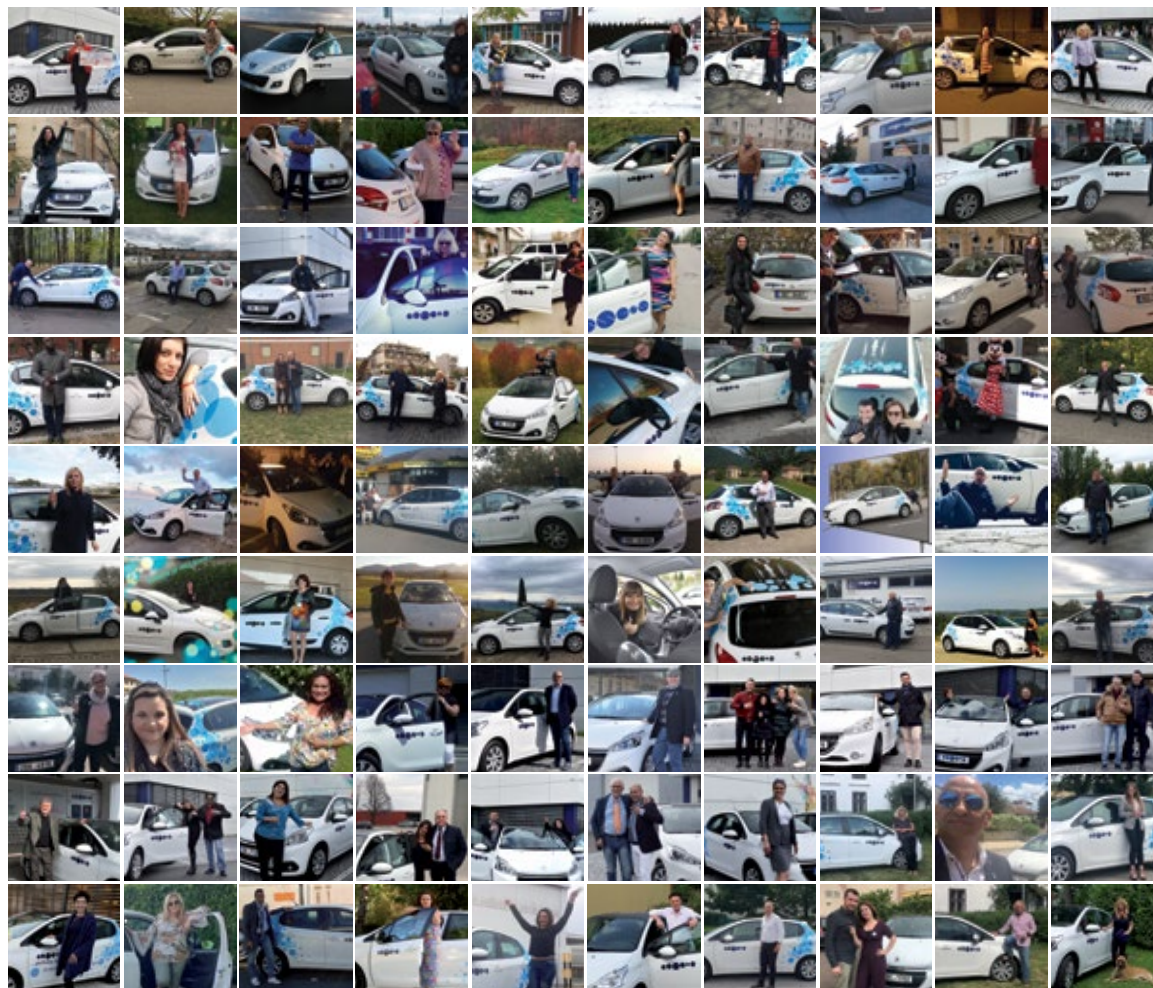
17% pozice a její výhody

Užívejte si zdarma luxus 5 hvězdičkového hotelu ultra all inclusive po dobu sedmi dnů a seznamte se s výrobou vonných esencí ve společnosti SELUZ v Istanbulu.



Jed'te s námi na dovolenou snů – dosáhněte od října do února alespoň třikrát 4 000 bodů s minimální provizí 7 500 Kč a udržte si kvalifikaci do měsíce odjezdu.

Staňte se také jedním z hrdých řidičů vozu Peugeot 208.



Zažádejte si o svůj Peugeot 208 poté, co dosáhnete 4 000 bodů, a to dva po sobě následující měsíce s minimální provizí 7 500 Kč.

25% pozice a její výhody

Zúčastněte se Anniversary, exkluzivní třídenní oslavy narozenin, která se každoročně koná v těch nejzajímavějších evropských i světových městech.



Kvalifikujte se na Anniversary dosažením alespoň 10 000 bodů v červnu, červenci a srpnu s minimální provizí 30 000 Kč.

Staňte se také jedním z řidičů vozu BMW 320d xDrive Touring M Sport.



Zažádejte si o svoje BMW 320d poté, co dosáhnete alespoň dva po sobě jdoucí měsíce 10 000 bodů s minimální provizí 30 000 Kč.

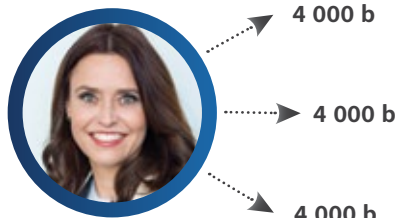
2. plán

Pomozte ostatním dosáhnout svých cílů a snů a dosáhnete těch svých!

To je v podstatě přesně to, co musíte udělat. Jakmile dosáhnete 1. nebo 2. klíčové pozice, už víte, jak vše funguje a jste schopni podporovat členy svého týmu tak, aby sami dosahovali téhož. 2. plán vás odměňuje za podporu v našem typu obchodu opravdu jedinečným způsobem a to tak, že těžíte z celkového obrátu společnosti ESSENS!

Podporujte svoje linie, aby alespoň 3 z nich dosáhly pozice 17 % a stanete se Gold Manager!

Gold Manager



3 x 4 000 b v linii s obrátem národním i mezinárodním
podíl na 2 % obrátu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každou další kvalifikovanou 4 000 bodovou linii zvýšení
koeficientu o 0,5

Příklad: 2 % z 2 500 000 b = 1 200 000 Kč

1 200 000 Kč: 80 (celková výše koeficientů) = 15 000 Kč

Jako Gold Manager můžete očekávat provizi 60 000 Kč - 96 000 Kč měsíčně.

Nezaměřujte se pouze na 3 linie. Potřebujete 10 až 15 přímých linií, abyste mezi nimi našli 3 cílevědomé členy, kteří chtějí dosáhnout pozice 17%.

Vzpomínáte si? ŠÍŘKA PŘINÁŠÍ PENÍZE!

Toto pravidlo platí i při dosažení vyšších pozic. Minimální požadavek pro Gold Manager je vybudovat tři 17% linie. V takovém případě je koeficient pro podíl na celosvětovém obratu roven 1.

Každá nová linie úrovně 17 % zvýší váš koeficient o 0,5. Podívejte se, jak to může ovlivnit vaše provize:

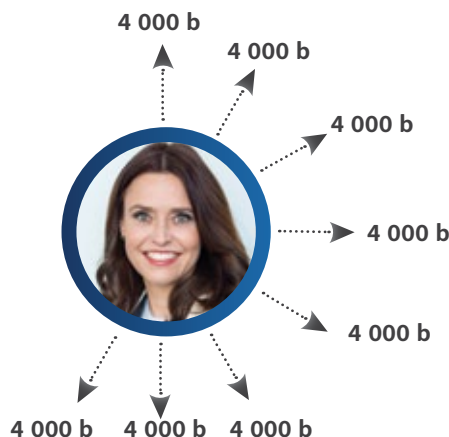
Příklad se čtyřmi 17% liniemi



$4 \times 17 \% \Rightarrow$ koeficient 1,5
 $1,5 \times 15\,000\text{ Kč} = 22\,500\text{ Kč}$

+50% bonus pro Gold Manager jen za jednu 17% linii navíc!

Příklad s osmi 17% liniemi



$8 \times 17 \% \Rightarrow$ koeficient 3,5
 $3,5 \times 15\,000\text{ Kč} = 52\,500\text{ Kč}$

+250% bonus pro Gold Manager za pět 17% linií navíc!

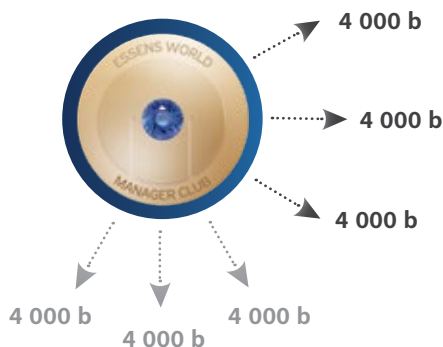
2. plán

rozdělováno 5 % z obratu ESSENS

Pro ostatní pozice funguje budování šířky úplně stejně. Následující přehled vám pomůže získat základní orientaci. S dalšími dotazy prosím kontaktujte svého up-line sponzora.

Pro přiznání provizí ze 2. plánu je nutný osobní obrat 100 bodů v daném měsíci.

Gold Manager

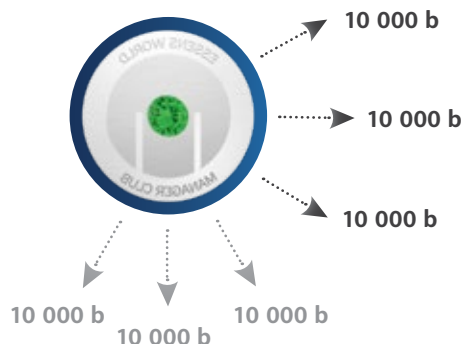


3 x 4 000 b v linii s obratem národním i mezinárodním
podíl na 2 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každou další kvalifikovanou 4 000 bodovou linii
zvýšení koeficientu o 0,5

Platinum Manager

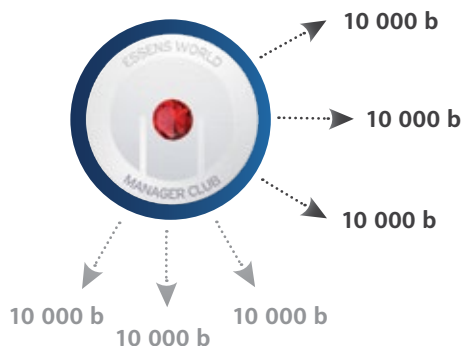


3 x 10 000 b s obratem národním i mezinárodním
podíl na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každou další kvalifikovanou 10 000 bodovou linii
zvýšení koeficientu o 0,5

Platinum International Manager

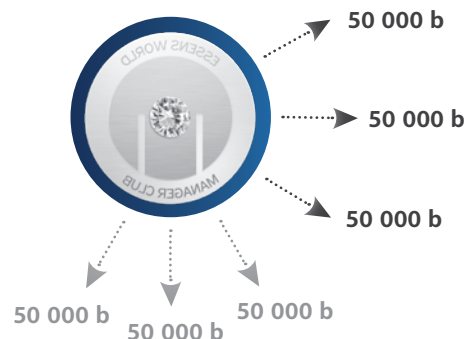


3 x 10 000 b s obratem mezinárodním
podíl na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každou další kvalifikovanou 10 000 bodovou linii
zvýšení koeficientu o 0,5

Platinum Executive Manager



3 x 50 000 b v linii s obratem národním
i mezinárodním
podíl na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každou další kvalifikovanou 50 000
bodovou linii zvýšení koeficientu o 0,5

Nyní víte, jak 2. plán funguje. Pokračujte v pravidelné podpoře svého týmu a budete dosahovat nejvyšších pozic marketingového plánu.

Při dosažení vyšší pozice si také vždy zachováte bonusy z nižších pozic (například Platinum Manager obdrží také bonus za Gold Manager).

3. plán

rozdělováno 1 % z obratu ESSENS

Pokud se budete řídit doporučeními, vybudujete stabilní tým a budete odměněni i 3. plánem. Roční bonus je vyplácen do 31. ledna následujícího roku.

Pro přiznání provizí ze 3. plánu je nutný osobní obrat 100 bodů v každém kalendářním měsíci příslušného kalendářního roku.

Double Platinum Manager



9 x v kalendářním roce obhájenu Platinum Manager
podíl na 1 % obratu ESSENS za kalendářní rok
(koeficient 2,0)

Double Gold Manager



9 x v kalendářním roce obhájenu Gold Manager
podíl na 1 % obratu ESSENS za kalendářní rok
(koeficient 1,0)

Double Platinum Executive Manager



9 x v kalendářním roce obhájený Platinum Executive Manager
podíl na 1 % obratu ESSENS za kalendářní rok
(koeficient 3,0)

Double Platinum International Manager



9 x v kalendářním roce obhájený Platinum International Manager
podíl na 1 % obratu ESSENS za kalendářní rok
(koeficient 2,0)

Konstantní a loajální práce se vyplácí.

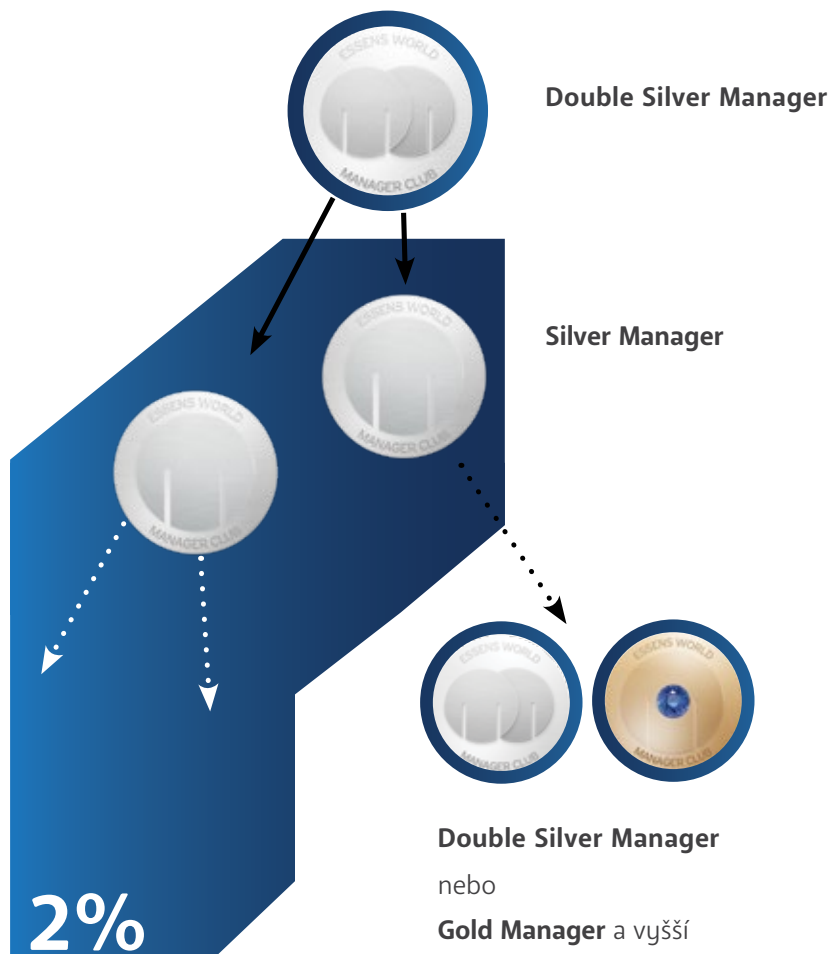
4. plán

rozdělováno až 6 % z obrátu vaší struktury

4. plán vás odměňuje za budování struktury do hloubky a za podporu vašich členů, aby dosahovali pozic Silver Manager a vyšší.

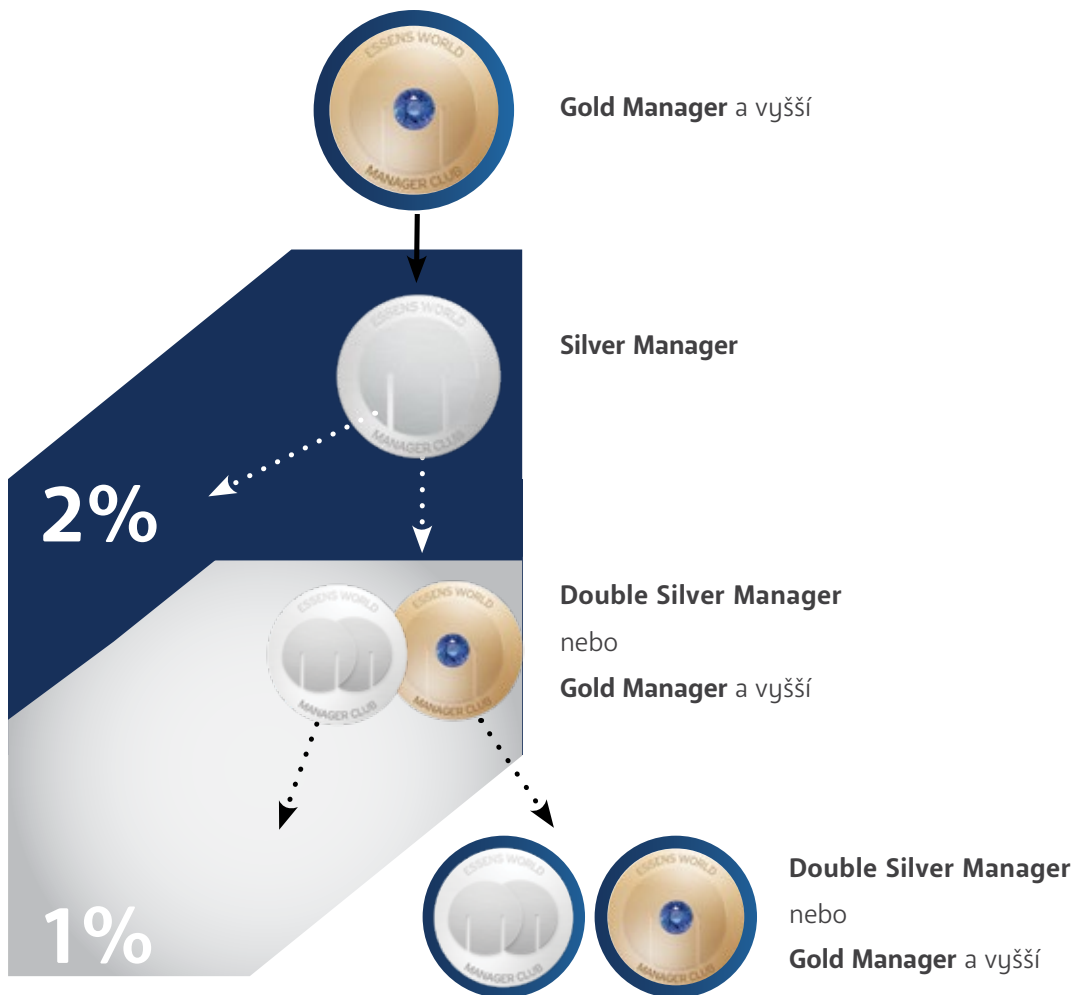
Pro přiznání provizí ze 4. plánu je nutný osobní obrat 100 bodů v daném měsíci.

Double Silver Manager obdrží 2 % z obrátu svých dvou linií, které dosáhnou Silver Manager, až do dalšího Double Silver Manager nebo Gold Manager a vyšší.



Gold Manager obdrží 2 % z obrátu každé linie, která dosáhne Silver Manager, až po Double Silver Manager nebo dalšího Gold Manager a vyšší.

Navíc k tomu obdrží 1 % z obrátu onoho Double Silver Manager nebo Gold Manager a vyšší až po dalšího Double Silver Manager nebo Gold Manager a vyšší.



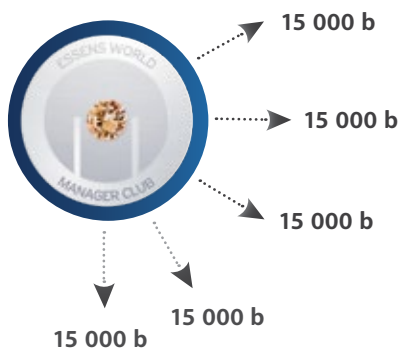
Diamond Manager

Se začátkem roku 2020 představujeme zbrusu novou pozici Diamond Manager a rozšiřujeme tak 4. plán o další 3 %, která vyplácíme z obratu vaší struktury. Dosažení této pozice je opravdovým důkazem excelentního leadershipu a schopnosti budovat silné týmy jak do hloubky, tak i do šířky.

Diamond Manager obdrží 1 % z obratu celé své struktury, pokud se mu podaří vybudovat alespoň 5 linií, které dosáhnou minimálně 15 000 bodů (Silver Manager).

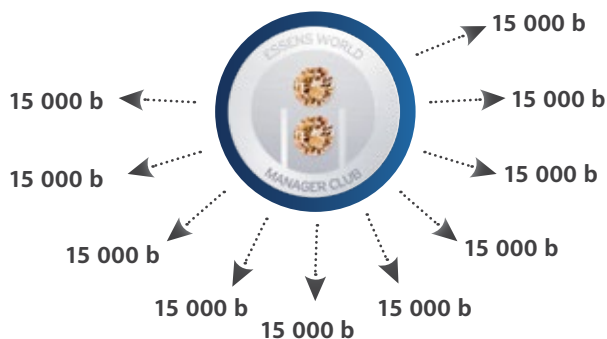
1 % se počítá nejen z kvalifikovaných linií, ale z obratu celé struktury. V případě, že se kdekoliv v hloubce kvalifikuje jiný Diamond Manager, do výpočtu provize se obrat této struktury nepočítá.

Diamond Manager



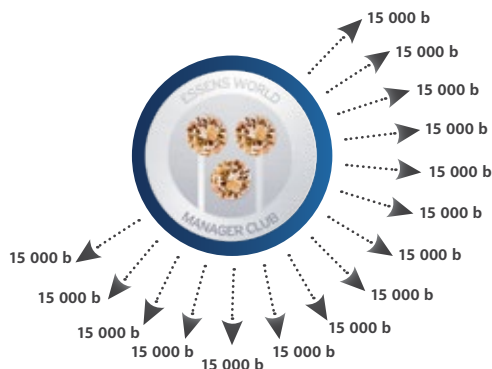
5 x 15 000 b s obratem národním i mezinárodním
1 % z obratu celé struktury

Double Diamond Manager



10 x 15 000 b s obratem národním i mezinárodním
2 % z obratu celé struktury

Triple Diamond Manager



15 x 15 000 b s obrátem národním i mezinárodním
3 % z obrátu celé struktury



Lídři na pozici Diamond Manager s minimálním měsíčním obrátem své struktury 1 000 000 bodů, alespoň dva po sobě jdoucí měsíce, mají unikátní možnost kvalifikovat se do exkluzivního autoprogramu ESSENS Rolls-Royce a získat zbrusu nový vůz Rolls-Royce Wraith. Cesta k tomuto luxusnímu vozu tedy nebyla nikdy jednodušší.





CZ



8 595604 017186



www.essensworld.com