



MARKETINGTERV





Welcome to essens

Az ESSENS vállalatot 2011-ben alapították és elsőként a lehető legjobb minőségű parfümök bevezetésével vívott ki magának tiszteletet és elismerést a piacon. Hamarosan következtek az első különleges táplálék-, és étrend-kiegészítők. Folyamatosan bővítjük termékpalettánkat és klubtagjaink száma évről-évre növekszik. Ez biztosítja, hogy sok országban befolyásoljuk a piacot és több millió elégedett ügyfél számára nyújtunk felbecsülhetetlen előnyöket.

2016 elején Brnóban ünnepélyesen megnyitottuk új, modern ESSENS székházunkat. Ezzel egyikévé váltunk azon kevés cégnek a szakmában, amely saját épületben működik. Minden látogató, aki hozzánk érkezik, üdvözölve érzi magát és tudja, hogy mi itt kizárólag érte vagyunk.

Az ESSENS sokkal többet kínál, mint első pillantásra látszik: egy egyedülálló lehetőség arra, hogy javíts az életminőségeden és az anyagi helyzeteden. Különböző előnyök és munkamódszerek biztosítják, hogy elérhesd a személyes céljaidat, hiszen lehetőség van:



a termékek megvásárlására:

regisztrált tagként
kihasználhatod a kedvező
tagi árakat, és akár 28 %
kedvezményben részesülhetsz



a termékek értékesítésére:

kínáld fel termékeinket
a családnak és a
barátaidnak és keress pénzt
az árrésből és a jutalékokból



építs csapatot:

Élvezd a marketingtervünk
minden előnyét a
nagyobb szabadság és
függetlenség eléréséhez

Az ESSENS marketing terve 4 különböző terven alapszik, havi és éves kvalifikációval

- I. terv - havi kifizetés, 28 % jutalék a csapatod forgalma után
- II. terv - havi kifizetés, 5 % jutalék az ESSENS világszintű forgalma után
- III. terv - éves kifizetés, 1 % világszintű forgalma után
- IV. terv - havi kifizetés, 3 % jutalék a minősült vonalaid forgalma után

Kérlek ne becsüld le az 1. szintű marketing tervet, mivel ez az alapja az üzleted felépítésének. Tény, hogy sok tagunk több ezer Euro bónuszt kap csak ebből a tervből.

Az ESSENS marketingterve egyszerű, kiegyensúlyozott és fair. Pontokon alapszik, amelyek minden termékhez hozzá vannak rendelve. Itt láthatsz erre néhány példát. Minden terméket és pontot megtalálsz az árlistában:



7 pont



11 pont



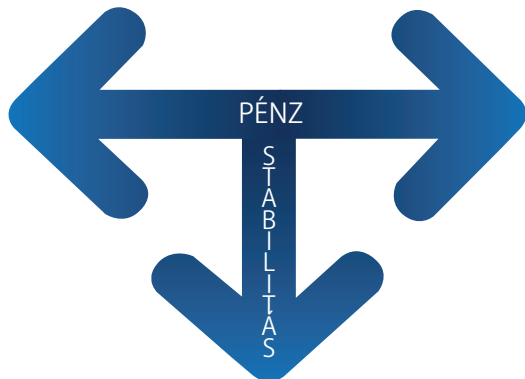
9 pont



18 pont



12 pont

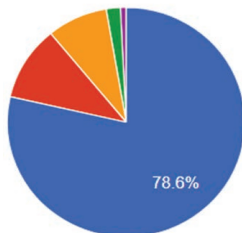


A marketingtervet úgy alakítottuk ki, hogy a szélesség hozza a pénzt, a mélység hozza a stabilitást.

Emlékezz mindig erre a szabályra, miközben az ESSENS üzletedet építed, azért, hogy a legnagyobb potenciált érhesd el a marketingtervvel.

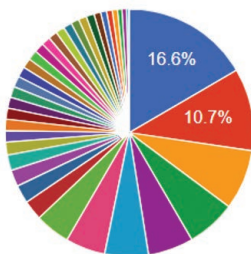
2 példa magyarázatként:

1. Egy olyan csapat, amelynek kicsi a szélessége, és a forgalom kb. 80%-a egy vonalról jön:



Személyes pontok	Csoport pontok	Pozíció	Bónusz
115,50 p	8 636,50 p	20 %	287,65 EUR

2. Egy olyan csapat, amelynek megfelelő szélessége és jól strukturált alsóvonala van:



Személyes pontok	Csoport pontok	Pozíció	Bónusz
247,00 p	7.154,00 p	20 %	1. 173,33 EUR

Minden személyes kontaktodat az első vonaladra regisztráld és soha se a mélységbe! A mélység építése azt jelenti, hogy támogatnod kell a legkomolyabb tagjaidat és segítened kell nekik céljaik elérésében. Fontos továbbá, hogy soha ne állj le az új első vonalak regisztrálásával.

Az első lépéseid

1

Először is ismerd meg a termékeket és próbáld ki őket. A BESTseller Szett tökéletesen alkalmas erre. Ebből a szettből mindegyik terméket tudod saját használatra és prezentációkhoz is használni. A különleges ára, mely a tagi árnál is 25%-kal kedvezőbb, biztosítja, hogy bárki számára megfizethető legyen.

2

Amint meggyőződted a termékekről, elkezdted a termékeket és az üzleti lehetőséget továbbajánlani. A szponzorod, az a személy, aki megmutatta neked az ESSENS-t, örömmel fog neked segíteni ebben. Maradj szoros kapcsolatban vele és ne habozz kapcsolatba lépni vele, ha segítségre van szükséged.

3

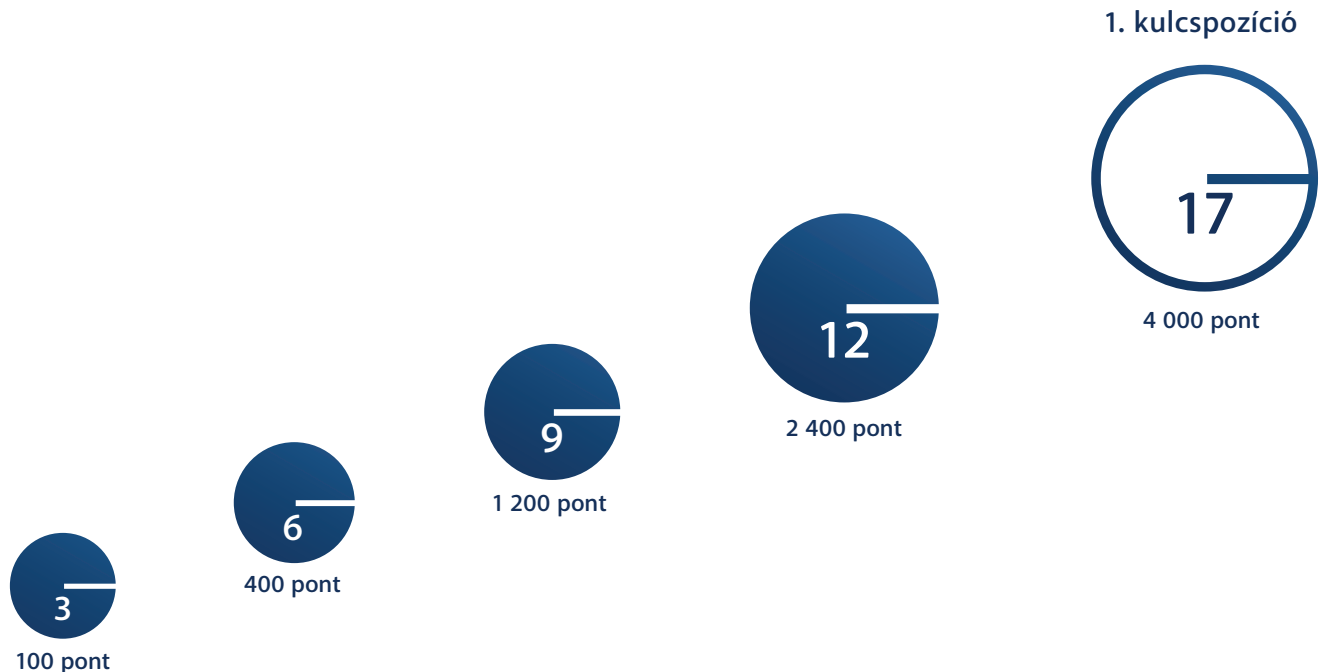
Ha van Facebook fiókod, lájkold országod hivatalos ESSENS-oldalát és kérdezd meg a szponzorodat, hogy milyen egyéni Facebook-csoportok vannak, amelyekbe beléphetsz (pl. az ESSENS – just feel it). Így mindig értesülni fogsz a legfrissebb információkról.



1. terv

28%-os kifizetés a csapatod forgalma után

Saját megrendeléseidből és az egész csapatod megrendeléseiből származó összes pont minden hónap 1-jétől a hónap utolsó napjáig gyűlik. Az összpontszámod alapján a megfelelő bónuszfokozatot éred el. A jutalékokat a belső E-pénztárcádban írják jóvá és te eldöntheted, hogy kiutalják-e neked a bankszámládra vagy pedig felhasználod őket jövőbeli vásárlásaidra. A jutalékokat a következő hónap 20. napjáig fizetik ki. Minimum 20 személyes pont szükséges ahhoz, hogy jogosulttá válj az 1. tervben szereplő jutalékokra.



28 % Silver Manager



15 000 pont

2. kulcspozíció



10 000 pont



6 000 pont

Átlagos jutalékok a különböző szinteken

28 %	=	2 500 €
25 %	=	1 000 €
20 %	=	750 €
17 %	=	500 €
12 %	=	250 €
9 %	=	120 €
6 %	=	50 €
3 %	=	10 €

A 20 pont csupán egy minimális követelmény. Csak ha rendszeresen használod a termékeinket, akkor tudod sikeresen tovább is ajánlani azokat.

A csapatépítés mellett döntöttél? GRATULÁLUNK!

A döntés, hogy csapatot építesz, lehetővé teszi számodra, hogy a marketingterved minden előnyét kihasználhasd, és segít neked abban, hogy gyorsabban juss magasabb szintekre és hogy üzletedet stabilabbá tedd. Segítség a csapatodnak elérni a céljaikat, légy mindig őszinte és meg fogsz lepődni, mi fog történni.

A magasabb pozíciók előnyei:

Vásárlóknak:

Nagyobb kedvezmény a személyes használatra vásárolt termékekből (tagi ár -17% bónusz) A magasabb bónuszsztint elérése ezt jelenti: árrés + 17% bónusz.

Eladóknak:

Magasabb kereset a termékek eladásakor (40% árrés + 17% bónusz)

Hálózatépítőknek:

Magasabb különbségek a te bónusz-szinted és a vonalaid bónusz-szintje között



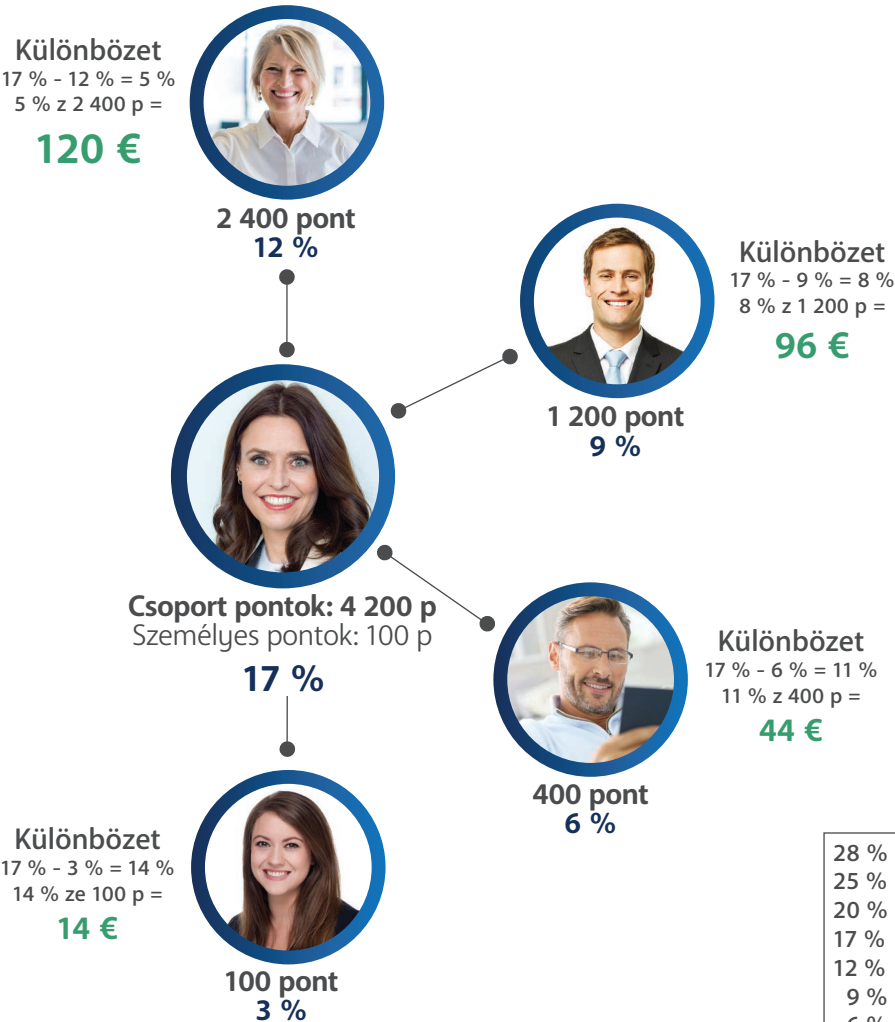
Az ESSENS mindenki számára a megfelelőt kínálja. Bármilyen legyen is a célod, vásárolni, eladni vagy csapatot építeni, az ESSENSnél jó helyen jársz. Javasoljuk, hogy a regisztrációdhoz használd a hivatalos üzleti bemutatónkat.

Ez egy egyszerű eszköz, mely segít neked megsokszorozni a regisztráltjaid számát és világos irányvonalat ad az üzleti bemutatódinak



Segíts a tagjaidnak sikeresé válni és sikeres leszel te is!

Az első célod az kell, hogy legyen, hogy elérd a 17%-os 1. kulcspozíciót. Regisztrálj be 10-15 első vonalat és támogasd őket hogy elérjék a céljaikat az eladásban és saját csapatuk építésében. 17%-os szinten már havonta 300-650 € közötti jutalékra számíthatsz.

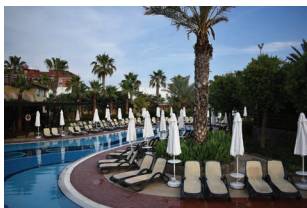


28 %	=	15 000 p
25 %	=	10 000 p
20 %	=	6 000 p
17 %	=	4 000 p
12 %	=	2 400 p
9 %	=	1 200 p
6 %	=	400 p
3 %	=	100 p

De nem csak a pénzről szól – az ESSENS sokkal többet kínál ennél!

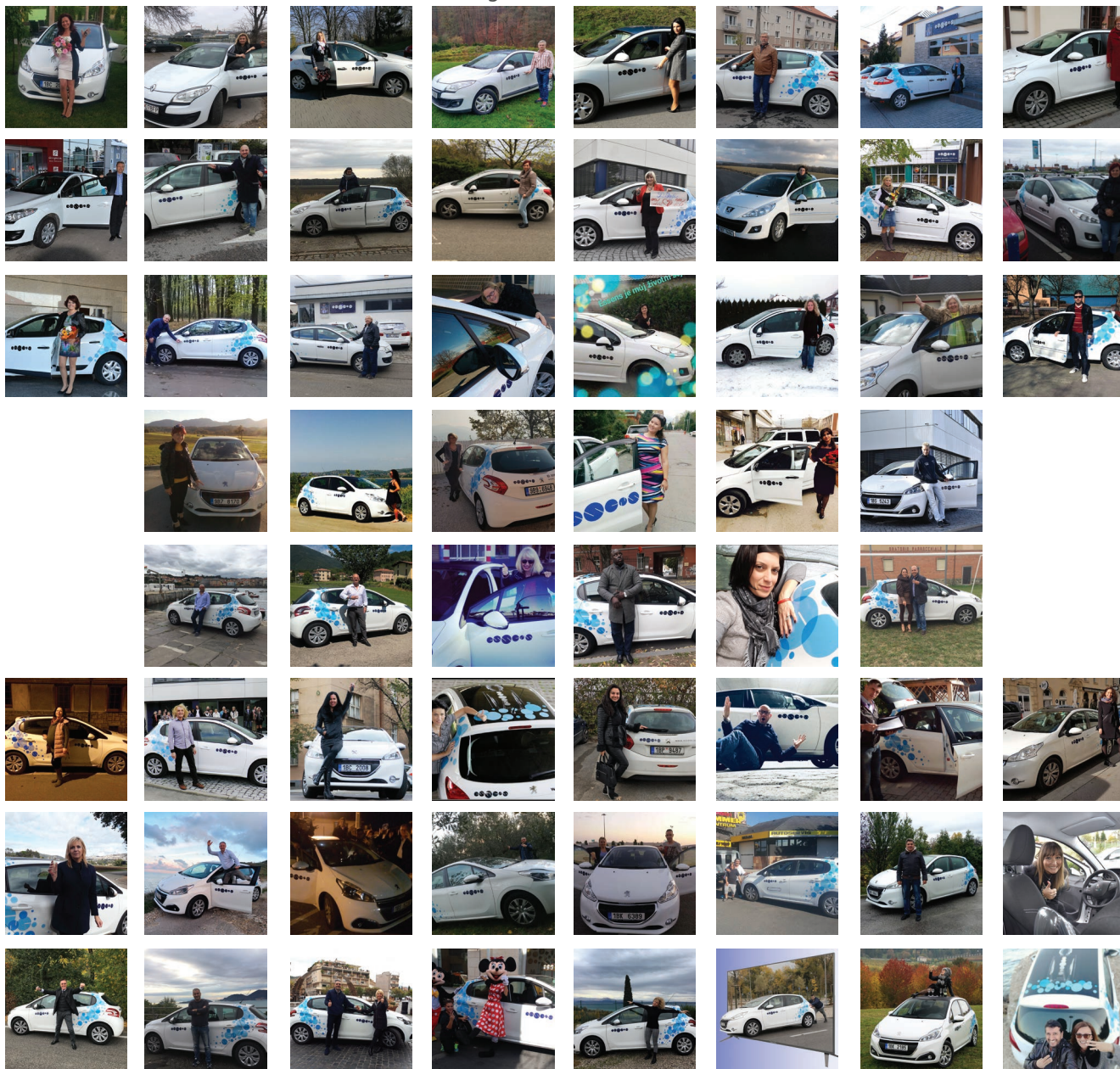
A 17%-os pozíció és előnyei

Élvezd 7 napig egy 5 csillagos szálloda all-inclusive ellátását és látogasd meg illatesszencia beszállítónk, a SELUZ vállalat gyártását Isztambulban.



Az álomnyaralásra akkor minősülhetsz, ha eléred a minimum 4000 pontot és 300 € jutalékot legalább három alkalommal október és február között.

Miután 2 egymást követő hónapban elérted a 4000 pontot, minimum 300 € jutalékkal, igényelhetsz egy Peugeot 208-as autót.



A 25%-os pozíció és előnyei

Egyszerűen csak csináld tovább! Regisztráld minden hónapban 2-3 új első vonalat és támogasd a csapatodat. Ez biztosítani fogja számodra, hogy hamarosan elérd a 2. kulcspozíciót.

25%-os szinten az átlagos havi jutalék 1000 €.

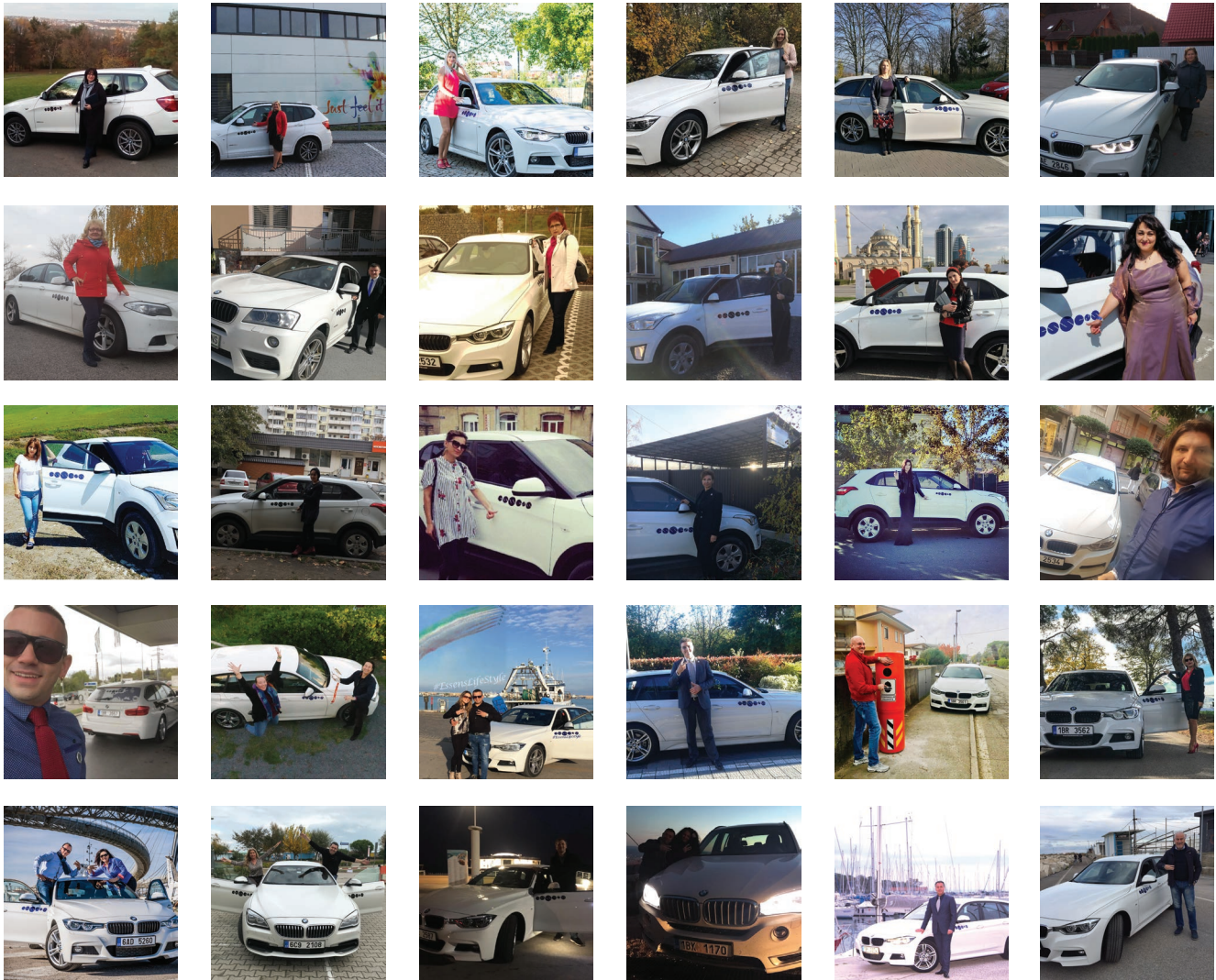
Ezen a szinten olyan fantasztikus előnyöket kínálunk, amelyeket sehol máshol nem találsz, csak az ESSENSnél!

Vegyél részt a Születésnap ünnepségünkön, egy exkluzív 3 napos rendezvényen, melyet Európa legizgalmasabb városaiban tartunk.



A születésnap ünnepség minősülési feltétele: minimum 10.000 pont és 1 000 € jutalék elérése június, július és augusztus hónapok során.

Néhány luxus BMW vezetőnk.



Miután bármely egymást követő hónapban elérted a minimum 10000 pontot, minimum 1 000 € jutalékkal, igényelhetsz egy BMW 320d autót.

2. terv

Segíts másoknak elérni a céljaikat és az álmaikat, és te is éppúgy el fogod érni a sajátjaidat!

Ez pontosan leírja azt, hogy mit kell tenned. Ha te már elérted az 1. vagy a 2. kulcspozíciót, tudod, hogy megy ez és abban a helyzetben vagy, hogy csapatod tanácsadójaként támogasd őket abban, hogy ők is el tudják érni ezeket a szinteket. A 2. terv iparágunkban egyedülálló módon jutalmazza ezt a támogatást: Te az ESSENS világszintű forgalmából fogsz részesülni!

Támogasd legalább 3 vonaladat abban, hogy elérjék a 17%-os pozíciót és Te már Arany Manager leszel!

Gold Manager



3 vonal 4 000 pontos hazai és nemzetközi forgalommal;
2% részesedés (koefficiens 1,0)

+

Minden további 4000 pontot teljesítő vonal után emelkedik
a koefficiens 0,5-del

Példa: $2\,500\,000 \times 2\% = 50\,000 \text{ €}$

50 000 €: 80 (a közös koefficiens összege) = 625 €

Arany Managerként 2 500–4 000 EUR havi jutalékra számíthatsz.

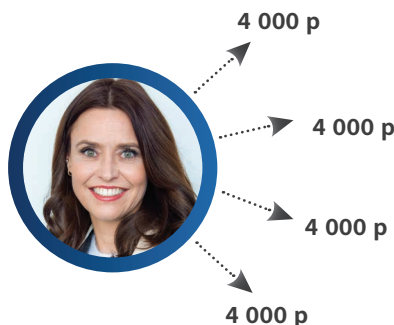
Ne csak 3 vonaladra fókuszálj! 10–15 vonalra van szükséged ahhoz, hogy találj 3 komoly tagot, aki el akar jutni a 17%-os szintre.

Emlékszel? A SZÉLESSÉG HOZZA A PÉNZT!

Ez éppúgy igaz a marketing tervünkben a magasabb szinteken is. Ahhoz hogy Arany Managerré válj, az a minimum követelmény, hogy legyen 3 vonalad, amelyik eléri a 17%-os szintet. Ekkor a forgalom után járó részesedés koefficiense 1.

Minden további 17%-os vonal után növekszik a koefficiens 0,5-del. A következő példák megmutatják, milyen hatással van ez a Te jutalékodra:

Példa 4 x 17%-os vonallal



$4 \times 17 \% \Rightarrow$ koefficiens 1,5
 $1,5 \times 625 \text{ €} = 937,50 \text{ €}$

+ 50% Arany Manager bónusz csupán már egy további 17%-os vonalra

Példa 8 x 17%-os vonallal



$8 \times 17 \% \Rightarrow$ koefficiens 3,5
 $3,5 \times 625 \text{ €} = 2\,187,50 \text{ €}$

+250% Arany Manager bónusz csupán már egy további 17%-os vonal után

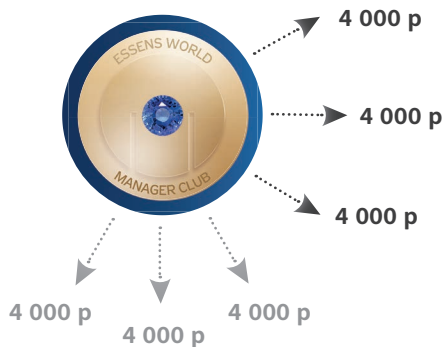
2. terv

Összesen 5% kifizetés a világszintű forgalomból

A következő szinteken is ugyanígy működik. Az alábbi áttekintés csak egy első bepillantást nyújt számodra. Kérdés esetén, kérlek, vedd fel a kapcsolatot a felsővonaladdal.

Minimum 100 személyes pont szükséges ahhoz, hogy minősülhess a 2. tervben szereplő jutalékra.

Gold Manager

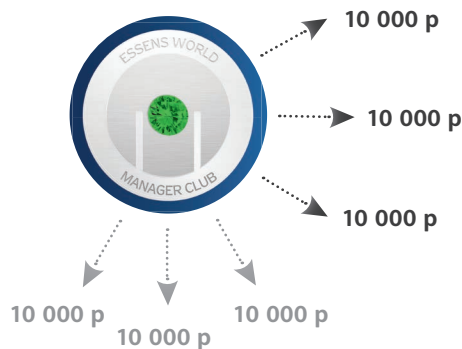


3 vonal 4 000 pontos hazai és nemzetközi forgalommal,
2% részesedés az ESSENS világszintű forgalmából
(koefficiens 1,0)

+

Minden további 4000 pontos vonal után emelkedik
a koefficiens 0,5-del

Platinum Manager

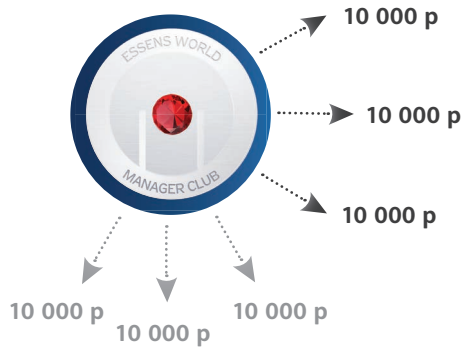


3 vonal 10 000 pontos hazai és nemzetközi forgalommal,
1% részesedés az ESSENS világszintű forgalmából
(koefficiens 1,0)

+

Minden további 10000 pontos vonal után emelkedik
a koefficiens 0,5-del

Platinum International Manager

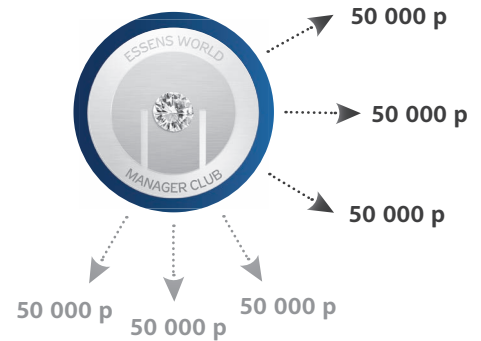


3x 10 000 pontos vonal nemzetközi forgalomban
1% részesedés az ESSENS világszintű forgalmából
(koefficiens 1,0)

+

Minden további 10 000 pontos vonal után
emelkedik a koefficiens 0,5-del

Platinum Executive Manager



3x 50 000 pontos vonal hazai és
nemzetközi forgalomban
1% részesedés az ESSENS világszintű
forgalmából
(koefficiens 1,0)

+

Minden további 50 000 pontos vonal után
emelkedik a koefficiens 0,5-del

Most már tudod, hogy hogy működik. Csak folytasd a csapatod támogatását és el fogod érni a legmagasabb szinteket. Ha eléred a legmagasabb pozíciókat, akkor mindig megtartod az alacsonyabb szintek bónuszait (például a Platina Manager mindig megkapja a Gold Manager bónuszt is).

3. terv

Összesen 1% kifizetés a világszintű forgalomból

Ha követed a javaslatainkat, egy stabil csapatot fogsz felépíteni. Ezt a stabilitást a cég a 3. tervben jutalmazza. Az éves bónusz mindenkor a következő év január 31-ig kerül kifizetésre.

MINDEN HÓNAPBAN minimum 100 személyes pont a feltétele annak, hogy minősülhess a 3. tervre.

Double Platinum Manager



Egy naptári évben 9x védi meg az Platina Manager címet

1% részesedés az ESSENS világszintű forgalmából
(koefficiens 2,0)

Double Gold Manager



Egy naptári évben 9x védi meg az Arany Manager címet

1% részesedés az ESSENS világszintű forgalmából
(koefficiens 1,0)

Double Platinum Executive Manager



Egy naptári évben 9x védte meg a Platina Executive Manager szintet
1% részesedés az ESSENS világszintű forgalmából
(koefficiens 3,0)

Double Platinum International Manager



Egy naptári évben 9x védte meg a Platina Nemzetközi Manager szintet
1% részesedés az ESSENS világszintű forgalmából
(koefficiens 2,0)

A folyamatos munka és a lojalitás kifizetődik. Az éves bónuszban részesülők száma 2016-ról 2017-re több, mint a duplájára nőtt.

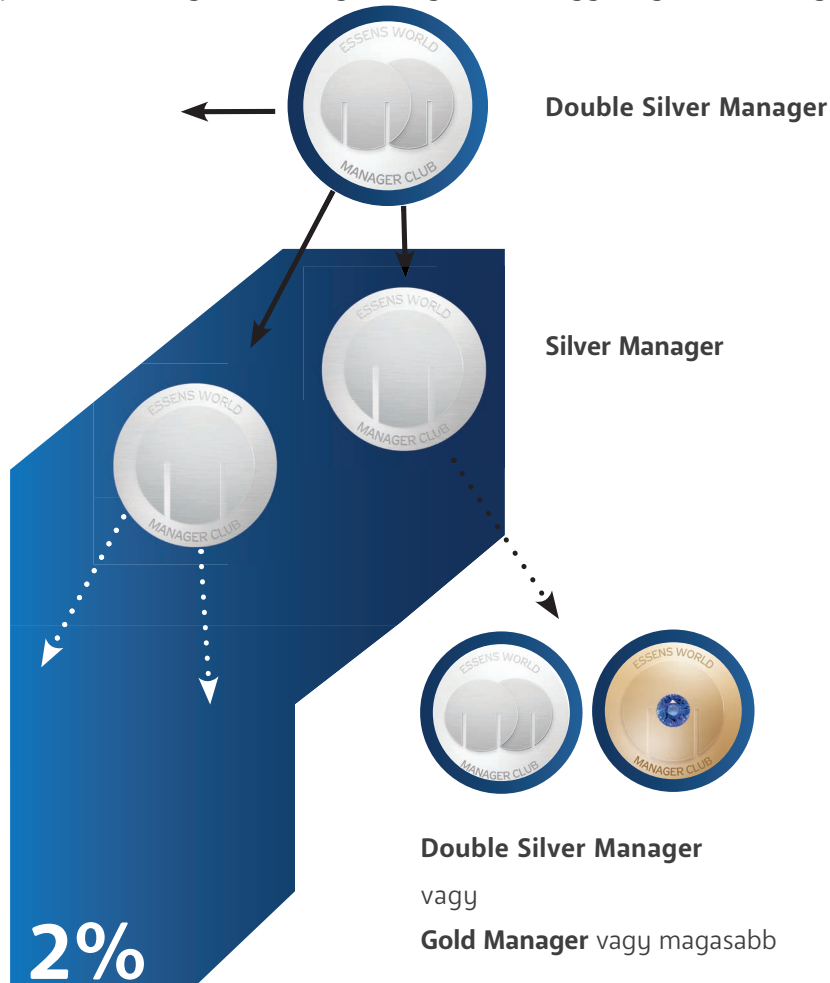
4. terv

Összesen max. 1% kifizetés a kvalifikált vonalaid forgalmából

A 4. terv azokat a tanácsadókat jutalmazza, akik saját Ezüst Manager (EM) vagy magasabb szintű vonalakat építettek fel.

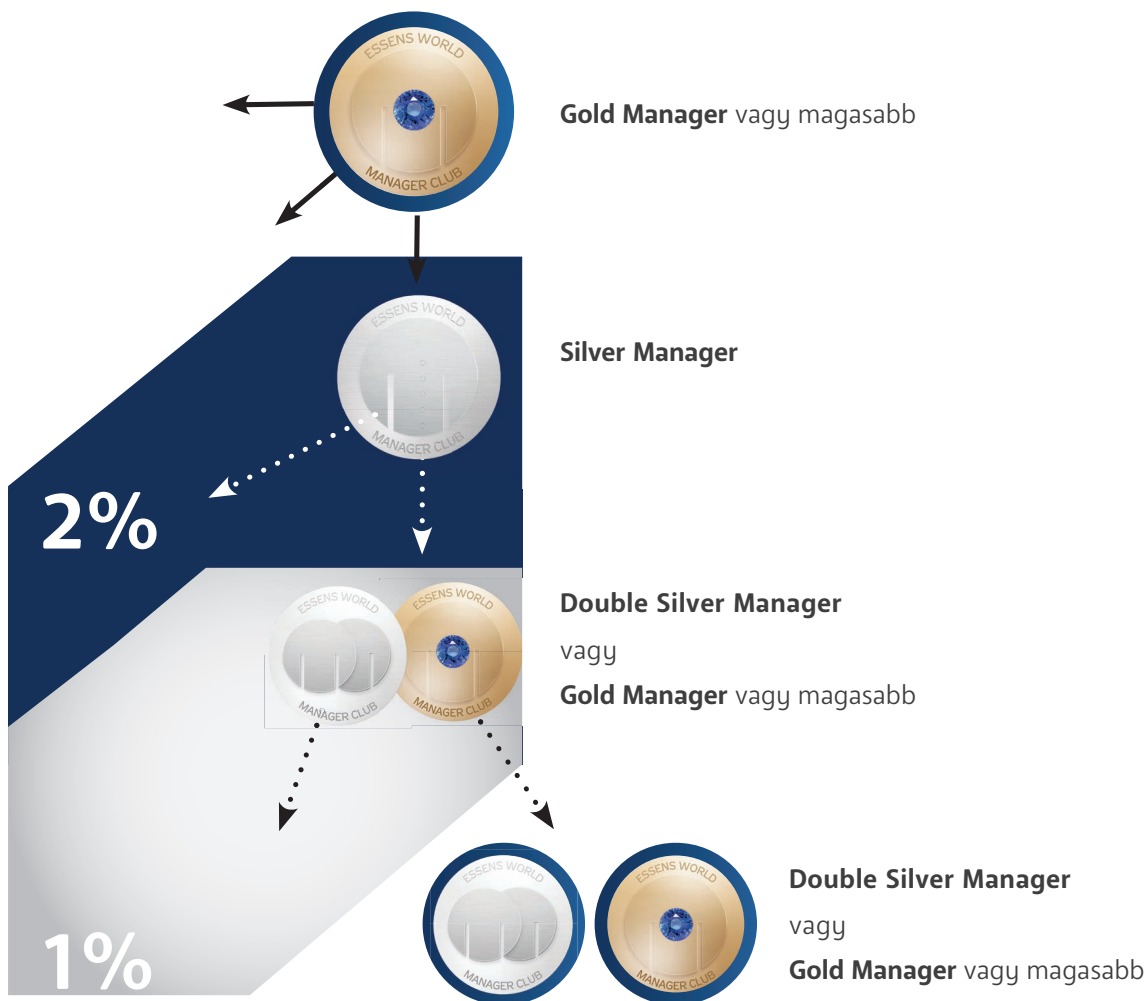
Minimum 100 személyes pont a feltétele annak, hogy minősülhess a 4. tervre.

Egy Dupla Ezüst Manager (DEM) az Ezüst Manager vonalai után 2% részesedést kap egészen lefelé a legközelebbi Dupla Ezüst Manager, az Arany Manager (AM) vagy magasabb szintig.



Egy Arany Manager 2 % részesedést kap az Ezüst Manager vonalainak forgalma után egészen lefelé a legközelebb eső Dupla Ezüst Manager vagy Arany Manager vagy magasabb szintig.

Valamint 1% részesedést kap a saját Dupla Ezüst Managerei, vagy saját Arany Managerei vagy magasabb szintjei után legközelebb eső Dupla Ezüst Manager vagy Arany Manager vagy magasabb szintig.





www.essensworld.com

