

essens

# MARKETING PLAN







Welcome to essens

ESSENS è stata fondata nel 2011 ed ha ottenuto il suo rispetto e riconoscimento con l'introduzione di esclusivi profumi aventi la più alta qualità possibile sul mercato. Poco dopo sono stati introdotti i primi prodotti nel settore merceologico degli integratori alimentari ed alimentazione speciale. Ampliamo ancora i nuovi prodotti ed il numero dei nostri Membri aumenta di anno in anno. Ciò determina la nostra influenza sul mercato di molti Paesi ed apportiamo un vantaggio inestimabile a milioni di clienti soddisfatti.

All'inizio del 2016, abbiamo inaugurato una nuovissima e moderna sede centrale ESSENS a Brno, che si è collocata tra le aziende più redditizie del settore. Ciascuno dei nostri Membri che visita la sede centrale si trova a suo agio e sa che siamo qui esclusivamente per lui.

ESSENS offre molto di più di ciò che sembra a prima vista, è un'opportunità unica per migliorare la qualità della vita e la propria situazione economica. Diversi vantaggi e metodologie di lavoro assicurano il raggiungimento dei propri obiettivi personali, perché puoi:



**acquisto dei prodotti:**

come membro registrato benefici di uno sconto superiore del 28 %



**vendita dei prodotti:**

offri i nostri prodotti alla tua famiglia ed ai tuoi amici e guadagna dai profitti di vendita e dalle commissioni



**costruisci il tuo team:**

goditi tutti i vantaggi del nostro piano Marketin per una maggiore libertà ed indipendenza

# ESSENS Marketing plan è basato su 4 piani con periodi di qualificazione mensili ed annuali

- I. Piano – pagamento mensile, 28% del profitto della tua struttura
- II. Piano – pagamento mensile - 5% del fatturato globale ESSENS
- III. Piano – pagamento annuo, 1% del fatturato globale ESSENS
- IV. Piano – pagamento annuo, 3% del fatturato della tua linea di qualifica

Non sottovalutare il potere del primo piano marketing in quanto è la base della tua attività. E' un dato di fatto che molti membri ricevono migliaia di euro al mese solo da questo piano.

Il piano Marketing è semplice, bilanciato ed equo e si basa su punti che vengono assegnati da quasi tutti i prodotti. Ecco alcuni esempi. Trovi tutti i prodotti con i relativi punti sul listino prezzi.



7 punti



11 punti



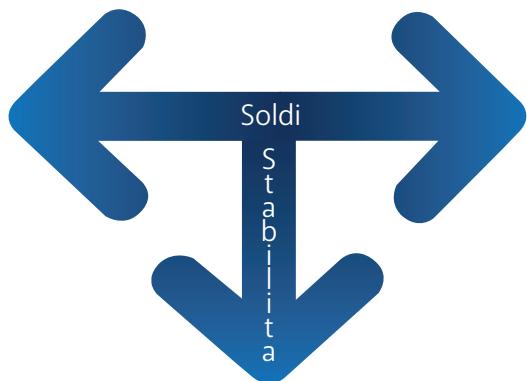
9 punti



18 punti



12 punti

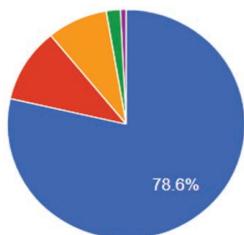


Il piano Marketing è progetto in modo tale che la larghezza porti denaro e la profondità generi stabilità.

Ricordati sempre questa regola durante la creazione della tua attività ESSENS per assicurarti di utilizzare il massimo potenziale del piano marketing.

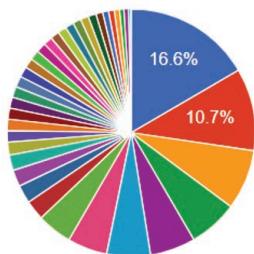
2 esempi per dimostrarlo:

1. Un Team con una larghezza ridotta dove quasi l'80% proviene da una sola riga:



Punti personali	Punti di gruppo	Posizione	Commissioni
115,50 p	8.636,50 p	20 %	287,65 EUR

2. Un Team con una buona larghezza ed una buona progettazione della profondità:



Punti personali	Punti di gruppo	Posizione	Commissioni
247,00 p	7.154,00 p	20 %	1. 173,33 EUR

Tutti i tuoi contatti personali dovrebbero essere registrati come prima linea, quindi non registrarli mai come profondità. Costruire in profondità significa sostenere i membri più volenterosi ed aiutarli a raggiungere i loro obiettivi. E inoltre, non smettere mai di registrare nuove prime linee.

# Il tuo primo passo

1

Prima di tutto conoscere i prodotti e provarli personalmente. Il Bestseller set è lo strumento perfetto. Puoi usare tutti i prodotti per te stesso oppure per le dimostrazioni. Il prezzo speciale, inferiore del 25% rispetto al prezzo d'acquisto dei singoli prodotti, garantisce l'accessibilità a tutti.

2

Appena sei convinto dei prodotti, inizia a raccomandarli e ad offrire l'opportunità di lavorare in ESSENS. Il tuo Sponsor, ovvero la persona che ti ha presentato ESSENS, sarà lieto di aiutarti. Resta in contatto con lui e non esitare a contattarlo in qualsiasi momento.

3

Se possiedi un account Facebook aggiungi "mi piace" alla pagine ufficiale ESSENS del tuo Paese e chiedi al tuo Sponsor se esiste un gruppo ESSENS a cui aderire (ad es. ESSENS - Just feel it). Questo ti permetterà di rimanere sempre aggiornato.



# 1° piano

**assegnato fino al 28% del fatturato della tua struttura**

Tutti i punti generati dai tuoi ordini personali e dagli ordini di tutto il tuo Team vengono raccolti dal primo all'ultimo giorno del mese. A seconda dei punti generati, raggiunti il livello del bonus corrispondente. Puoi ritirare le tue commissioni dal tuo e-wallet e decidere se ritirarle per intero sul tuo conto bancario. La commissione sarà pagata fino al 20° giorno del mese successivo.

Sono indispensabili almeno 20 punti personali per essere qualificato per la commissione del 1° piano.



100 punti



400 punti



1 200 punti



2 400 punti



4 000 punti

1° traguardo

**28 % Silver Manager**



15 000 punti

**2° traguardo**



10 000 punti



6 000 punti

**Media commissioni nei  
diversi livelli**

28 %	=	2 500 €
25 %	=	1 000 €
20 %	=	750 €
17 %	=	500 €
12 %	=	250 €
9 %	=	120 €
6 %	=	50 €
3 %	=	10 €

20 punti sono solo il requisito minimo. Solo con un uso regolare di prodotti sei in grado di raccomandarli.

# Hai deciso di costruire una squadra? CONGRATULAZIONI!

La decisione di costituire un team ti garantisce tutti i vantaggi del piano marketing e ti consentirà di raggiungere livelli più elevati più velocemente e di rendere la tua attività più stabile.

Assicurati di aiutare i membri del tuo team a raggiungere i loro obiettivi, sii sempre onesto e sarai sorpreso di ciò che accadrà.

## Livelli più alti di bonus significano:

### per l'ACQUIRENTE:

più sconto per uso personale  
(prezzo membro - 17% commissioni)

### per il VENDITORE:

più profitto sulla vendita del prodotto (40%  
profitto al dettaglio + 17% commissioni)

### per l'IMPRENDITORE:

maggiore differenza tra te e le  
tue linee



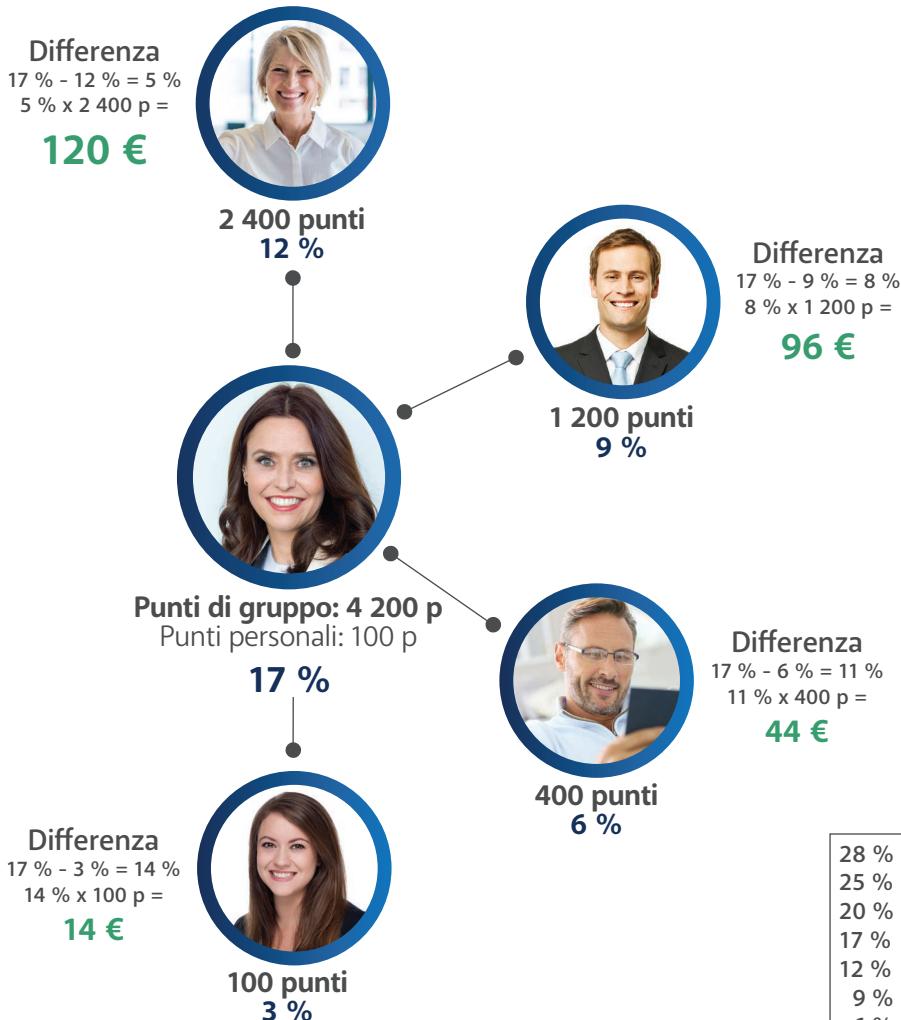
L'opportunità di ESSENS è adatta a tutti. Che cosa mai vuoi fare, comprare, vendere o costruire, sei nel posto giusto.

Ti consigliamo di utilizzare la presentazione aziendale ufficiale per le tue registrazioni. È uno strumento semplice che è facile da duplicare e darà alla tua presentazione aziendale una linea e una direzione chiara.



# Aiuta i tuoi membri ad avere successo ed avrai successo da solo.

Il tuo primo obiettivo dovrebbe essere quello di raggiungere il 1° traguardo, 17%. Registra da 10 a 15 prime linee ed aiutale per raggiungere i loro obiettivi nelle vendite e nella creazione del loro team. Nella qualifica del 17% ci si può aspettare già una commissione mensile tra i 300 € ed i 650 €.



28 %	=	15 000 p
25 %	=	10 000 p
20 %	=	6 000 p
17 %	=	4 000 p
12 %	=	2 400 p
9 %	=	1 200 p
6 %	=	400 p
3 %	=	100 p

Ma non ci sono solo i soldi - ESSESN offre molto di più!

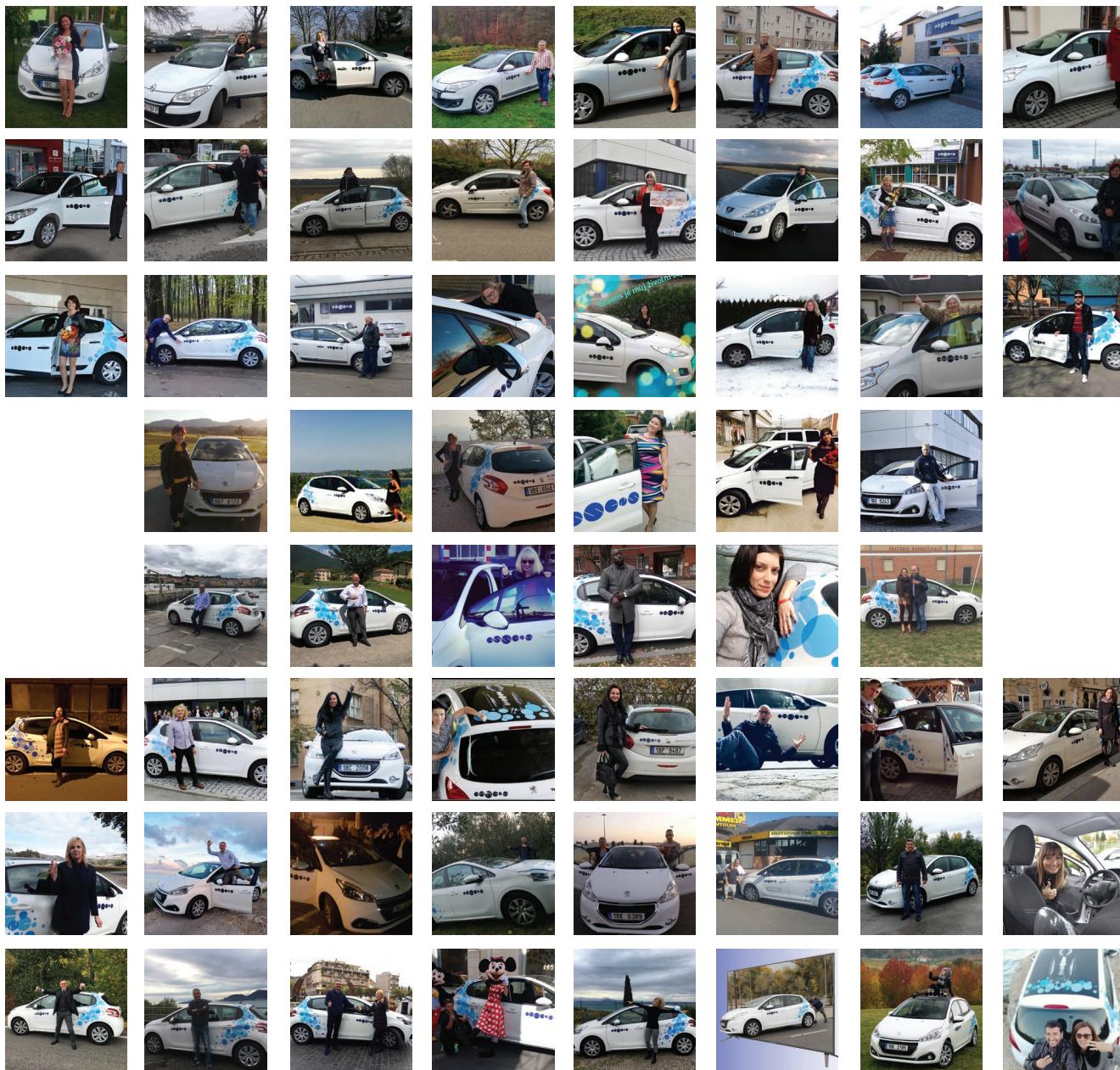
# Posizione 17% ed i suoi benefits

Goditi il lusso di un hotel a 5 stelle con formula "all inclusive" per 7 giorni e scopri la produzione delle fragranze presso la società SELUZ a Istanbul.



Qualificati per una vacanza da sogno raggiungendo 4 000 punti per almeno tre volte tra ottobre e febbraio con una commissione minima di 300 €. e mantieni la qualifica fino alla partenza.

Richiedi la tua Peugeot 208 dopo aver raggiunto i 4 000 punti per 2 mesi di seguito con una commissione minima di 300 €.



# Posizione 25% ed i suoi benefits

Continua il tuo modo di lavorare. Registra ogni mese 2 o 3 nuove prime linee ed assisti il tuo team. Ciò assicura il raggiungimento del 2° traguardo.

La commisione mensile nella qualifica del 25% è in media 1 000 €

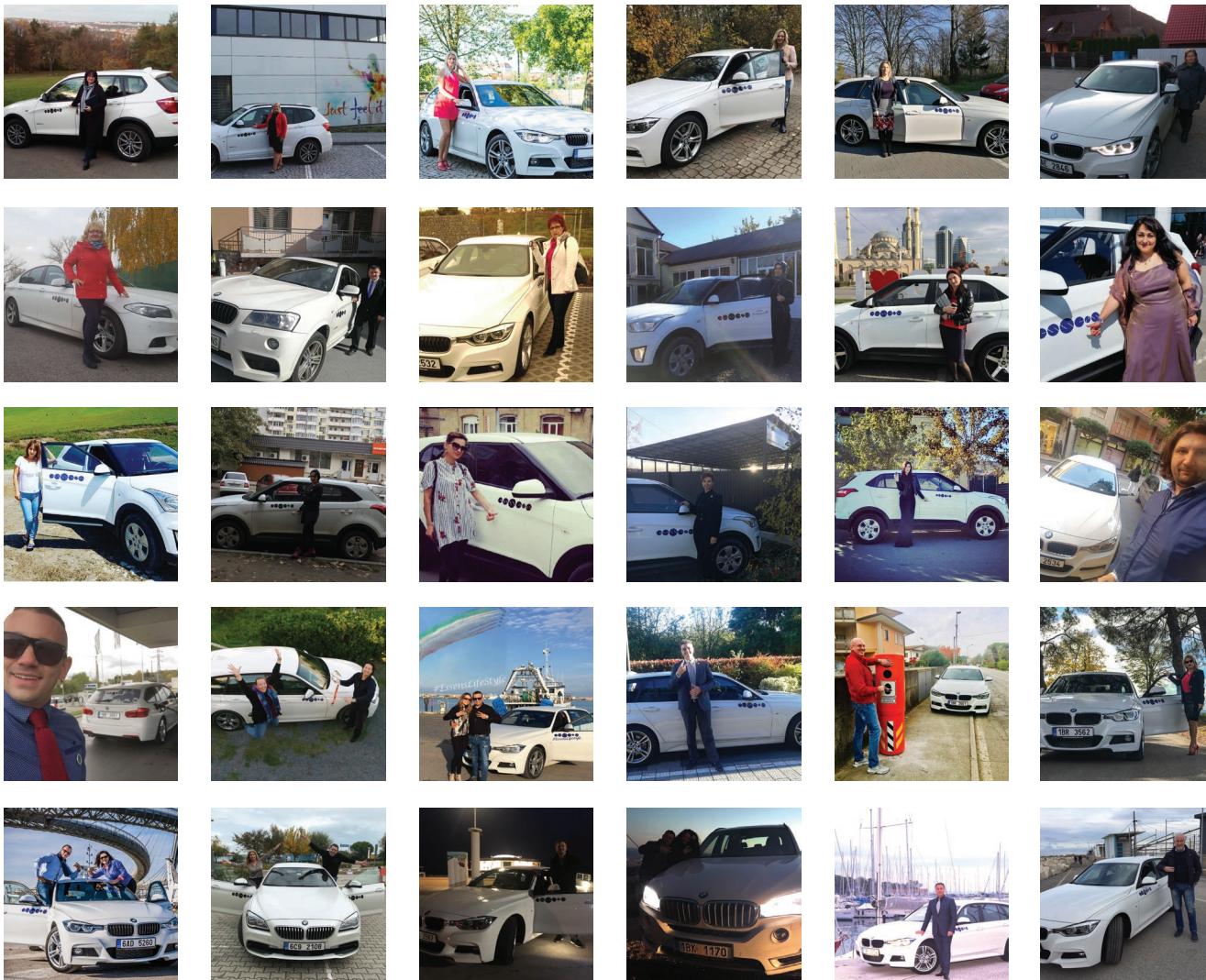
Offriamo anche a questo livello degli incredibili benefits che non troverai altrove, solo in ESSENS!

Partecipa all'Anniversario, un evento esclusivo di 3 giorni nelle più importanti città Europee.



Qualificati per l'anniversario, un evento esclusivo di 3 giorni raggiungendo minimo 10.000 punti in giugno, luglio ed agosto con una commisioni minima di 700 €.

Alcuni autisti delle nostre lussuose BMW.



Chiedi una BMW 320d dopo aver raggiunto 10 000 punti per 2 mesi consecutivi con una commissione minima di 1 000 €.

## 2° Piano

**Aiuta gli altri a raggiungere i loro traguardi ed i loro sogni e tu otterrai il tuo!**

Questo descrive esattamente cosa devi fare. Quando raggiungi il 1° o il 2° traguardo, sai come funziona e puoi supportare i membri del tuo team a raggiungerli anche loro. Il 2° piano ti premia per questa assistenza in un modo davvero unico nel nostro settore: benefici del fatturato globale di ESSENS!

**Supporta almeno 3 linee per raggiungere la qualifica del 17% e diventi un Gold Manager!**

### Gold Manager



3 x 4.000 p. nelle linee nazionali ed internazionali del 2% sul fatturato ESSENS (coefficiente 1,0)

+

Ogni linea successiva qualificata con 4 000 p. riceve un aumento del coefficiente del 0,5

Esempio:  $2\,500\,000\text{ €} \times 2\% = 50\,000\text{ €}$

$50\,000\text{ €} : 80$  (somma totale di coefficiente) = 625 €

Come Gold Manager puoi aspettarti una commissione mensile dai 2 500 € ai 4 000 €.

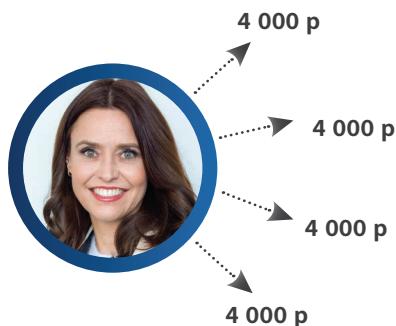
Non concentrarti solamente su 3 linee. Hai bisogno di 10 o 15 linee prima di trovare 3 membri che ambiscono di arrivare al 17%.

# Ti ricordi? LA LARGHEZZA PORTA SOLDI!

Questo vale anche quando raggiungi livelli più alti del nostro Marketing Plan. Il requisito minimo per essere un GM è di costruire 3 linee con qualifica del 17%. Il coefficiente per il fatturato globale è 1.

Ogni nuova linea al 17% incrementa il tuo coefficiente del 0,5. Guarda cosa può significare sulle tue commisioni.

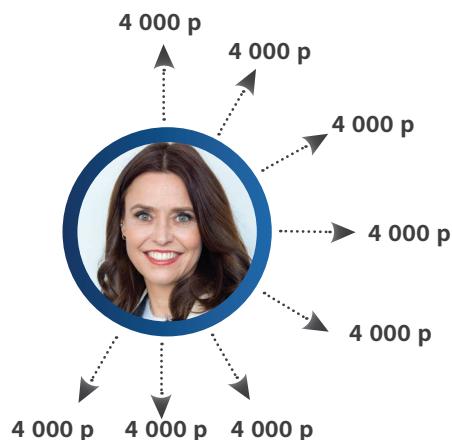
## Esempio con 4 linee al 17%



$4 \times 17\% \Rightarrow$  coefficiente 1,5  
 $1,5 \times 625 \text{ €} = 937,50 \text{ €}$

**+50% bonus per Gold Manager per l'aggiunta di una linea al 17%!**

## Esempio con 8 linee al 17%



$8 \times 17\% \Rightarrow$  coefficiente 3,5  
 $3,5 \times 625 \text{ €} = 2 187,50 \text{ €}$

**+250% bonus per Gold Manager per l'aggiunta di cinque linee al 17%!**

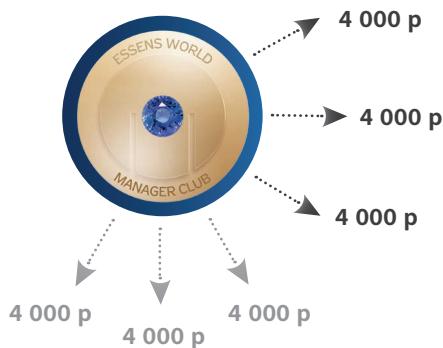
## 2° Piano

### Assegnato il 5% dal fatturato ESSENS

Anche per i livelli successivi funziona sempre nello stesso modo. Per ulteriori informazioni si raccomanda di contattare la tua upline.

Sono richiesti un minimo di 100 punti personali per qualificarsi al 2° piano.

### Gold Manager

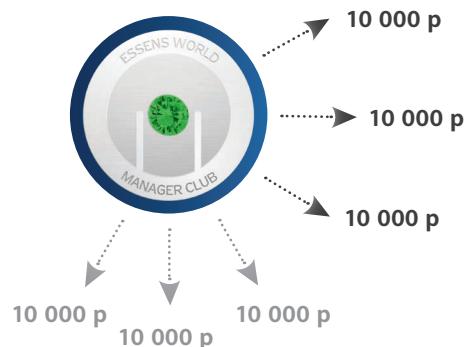


3 x 4 000 p. nelle linee nazionali ed internazionali  
quota 2% sul fatturato ESSENS  
(coefficiente 1,0)

+

Ogni ulteriore linea con 4 000 punti aumenta il coefficiente dello 0,5

### Platinum Manager

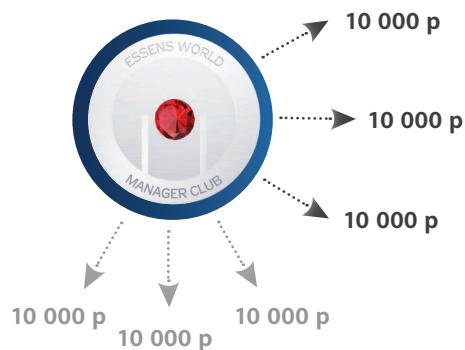


3 x 10 000 p. nelle linee nazionali ed internazionali  
quota 1% sul fatturato ESSENS  
(coefficiente 1,0)

+

Ogni ulteriore linea con 10 000 punti aumenta il coefficiente dello 0,5

## Platinum International Manager

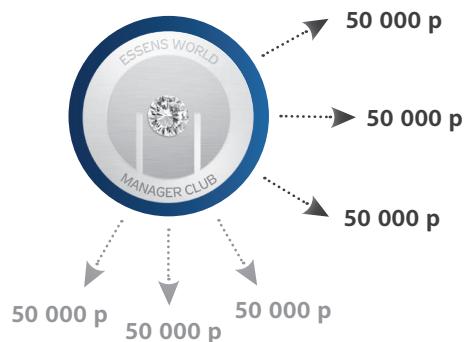


3 x 10 000 p. nelle linee internazionali  
quota 1% sul fatturato ESSENS  
(coefficiente 1,0)

+

Ogni ulteriore linea con 10,000 punti aumenta  
il coefficiente dello 0,5

## Platinum Executive Manager



3 x 50.000 p. nelle linee nazionali ed  
internazionali  
quota 1% sul fatturato ESSENS  
(coefficiente 1,0)

+

Ogni ulteriore linea con 50 000 punti  
aumenta il coefficiente dello 0,5

Ora sai come funziona 2° piano. Continua a sostenere regolarmente la tua squadra e raggiungerai anche i livelli più alti. Se si raggiungono posizioni più alte, si mantengono sempre i bonus dalle posizioni più basse (ad esempio PM riceve anche commissioni per GM).

# 3° Piano

**assegnato l'1% del fatturato di ESSENS**

Se segui queste raccomandazioni, costruirai una squadra stabile e sarai ricompensato dal 3° Piano. Il bonus annuale è pagato fino al 31 gennaio dell'anno successivo.

Sono necessari almeno 100 punti personali in ogni mese civile per potersi qualificare al 3° piano

## Double Platinum Manager



9 x qualifica di Platinum Manager nell'arco dell'anno solare

quota 1% sul fatturato annuale di ESSENS  
(coefficiente 2,0)

## Double Gold Manager



9 x qualifica di Gold Manager nell'arco dell'anno solare

quota 1% sul fatturato annuale di ESSENS  
(coefficiente 1,0)

## Double Platinum Executive Manager



9 x qualifica di Platinum Executive Manager nell'arco dell'anno solare

quota 1% sul fatturato annuale di ESSENS (coefficiente 3,0)

## Double Platinum International Manager



9 x qualifica di Platinum National Manager nell'arco dell'anno solare

quota 1% sul fatturato annuale di ESSENS (coefficiente 2,0)

Il lavoro costante e leale paga. Il numero di persone che hanno ricevuto i bonus annuali è più che raddoppiata dal 2016 al 2017.

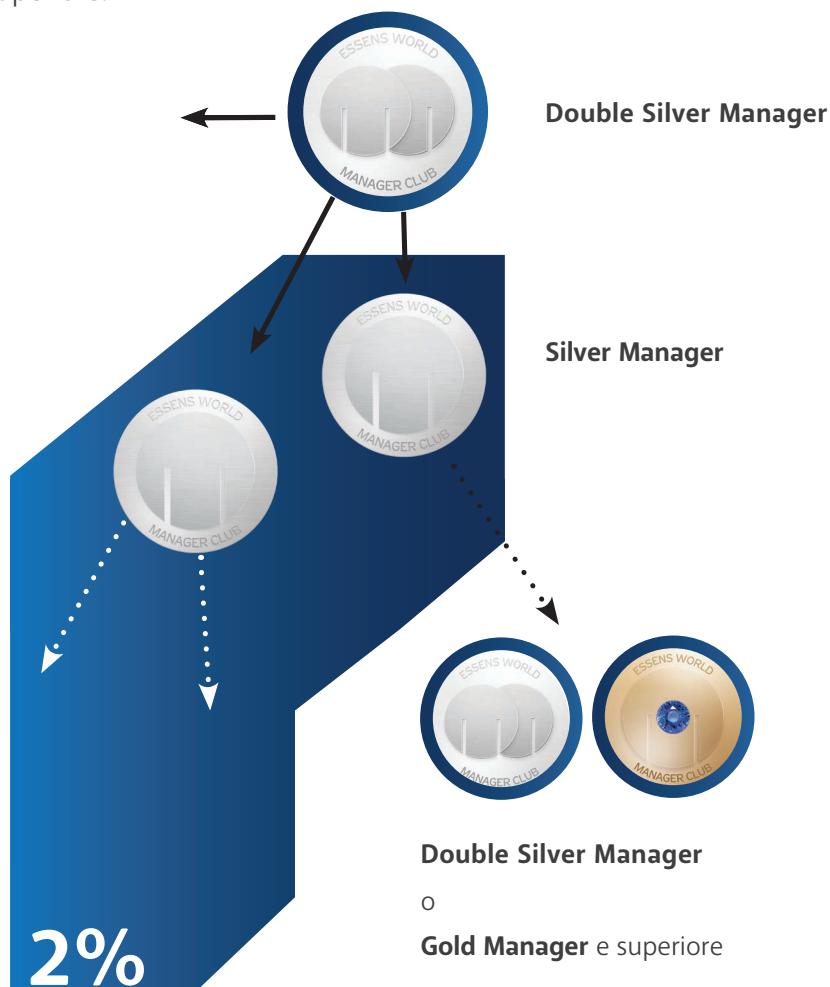
## 4° piano

**assegnato fino al 3% del fatturato delle tue linee qualificate**

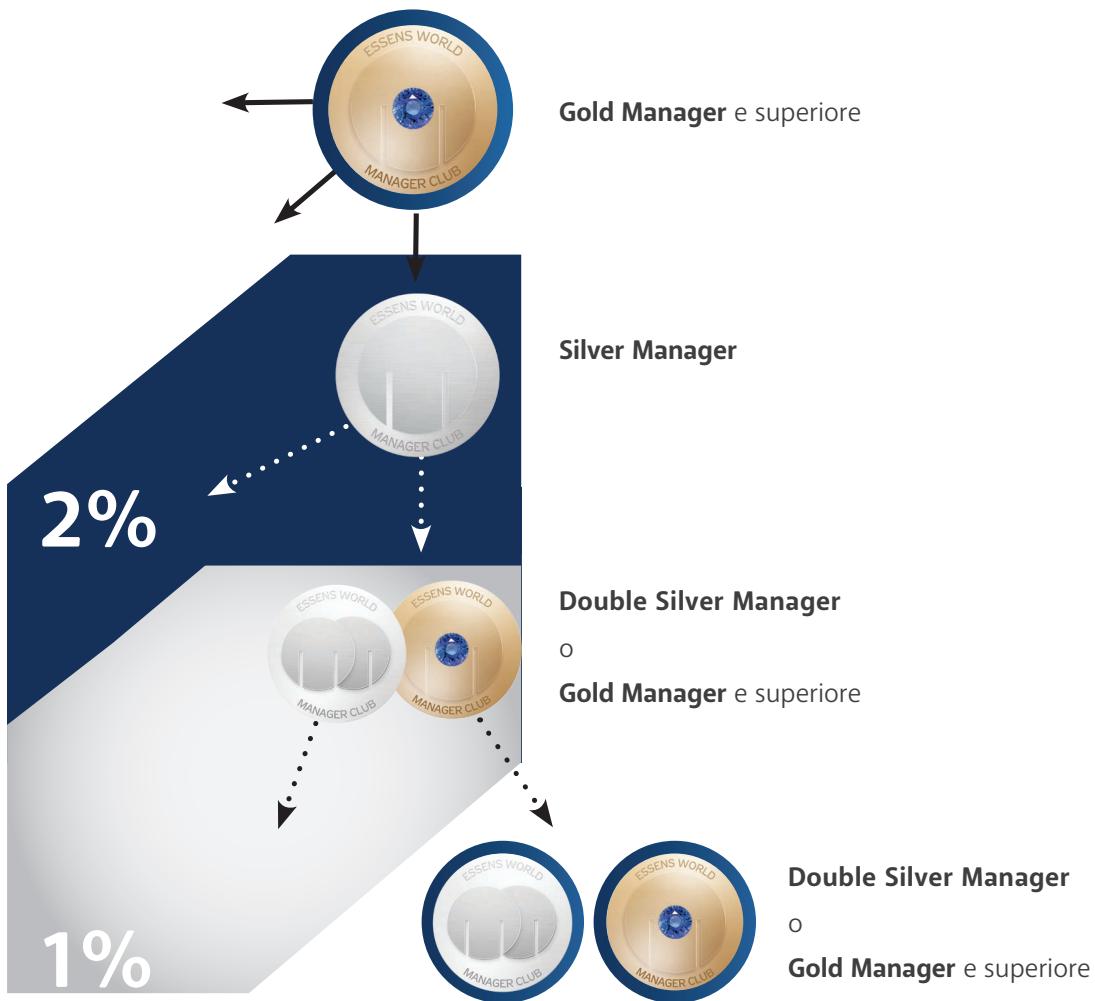
Il quarto piano premia i membri per aver costruito una struttura in profondità e sopporta le loro dowline per raggiungere la qualifica di Silver Manager (SM) e superiore.

Sono necessari almeno 100 punti personali per essere qualificati per la commissione al 4° piano.

Un Double Silver Manager (DSM) riceve il 2% del fatturato delle sue linee SM fino al successivo DSM o Gold Manager (GM) e superiore.



Un GM riceve il 2% del fatturato delle sue linee SM fino al prossimo DSM o GM e superiore.





[www.essensworld.com](http://www.essensworld.com)

