

ESSENS, aktuálne jedna z najdynamickejších MLM spoločností v Európe, bola založená v Českej republike na jeseň roku 2011 na základe spolupráce niekoľkých profesionálov v sieťovom marketingu a popredných odborníkov v oblasti vývoja a výroby kozmetiky a výživových doplnkov. Najprv si ESSENS získala rešpekt uvedením radu exkluzívnych parfumov najvyššej možnej kvality. Medzinárodný tím starostlivo vyberal tie najvhodnejšie vonné kompozície od jedného z popredných svetových dodávateľov parfumových esencií. Nasledovali prvé produkty z oblasti špeciálnej výživy, vďaka ktorým začali našu budúcnosť významne ovplyvňovať noví partneri so zázemím popredných európskych lídrov medzi farmaceutickými firmami. Práve preto stále prichádzame s unikátnymi novinkami v našom sortimente, ktoré prostredníctvom sietí našich členov, distribútorov a lídrov ovplyvňujú trhy mnohých krajín a prinášajú neoceniteľný úžitok miliónom spokojných zákazníkov.

Začiatkom roku 2016 sme pre vás v Brne otvorili nové a moderné sídlo ESSENS EUROPE. Táto udalosť nás všetkých posunula medzi najúspešnejšie spoločnosti v odbore. Nadčasové a reprezentatívne zázemie bolo vybudované tak, aby sa každý náš člen pri svojej návšteve cítil čo najlepšie a mohol sa na vlastné oči presvedčiť, že ESSENS je tu práve pre neho.



ESSENS však ponúka aj oveľa viac, než by sa na prvý pohľad mohlo zdať. Už samotné meno v sebe skrýva niekoľko významov a slov. Možno v ňom objaviť napríklad rovnako znejúce anglické slovo "essence", vyjadrujúce podstatu, základ, ale aj aromatickú esenciu, ktorú môžete cítiť v našom parfume alebo aj vo svojej ESSENS budúcnosti. A postrehli ste pri vyslovení ESSENS slovo "sense", teda zmysel? Našími zmyslami vnímame všetko okolo seba a sú naším najbližším pomocníkom, ktorý nás sprevádza po celý život. Sieťový marketing je podľa mnohých odborníkov jednou z najrýchlejších ciest k časovej a finančnej nezávislosti alebo splneniu vlastných snov. Aj slovo "sen" je preto neoddeliteľne spojené s ESSENS.

Veľmi si vážime vaše rozhodnutie ísť do toho s nami. ESSENS je neopakovateľná príležitosť, ako niečo vo svojom živote zmeniť. Vezmite budúcnosť do svojich rúk, stanovte si jednoducho cieľ a choďte si s našou maximálnou podporou za ním. Keď uveríte, že budete úspešní, uspejete.

Predstavte si prehľadný model podnikania bez rizika, ktorý vás zavedie tak ďaleko, ako sami budete chcieť. Naš marketingový plán je jednoduchý, vyvážený a spravodlivý. Pri jeho tvorbe sme mali na pamäti, že obchod budovaný do šírky prináša peniaze a obchod budovaný do hĺbky prináša stabilitu. Stále si teda toto pravidlo pri svojom podnikaní s ESSENS pripomínajte, len vtedy najlepšie využijete potenciál provízneho systému.

Marketingový plán ESSENS je tvorený 4-mi základnými úrovňami s mesačnými aj ročným kvalifikačným obdobím.

- I. plán - vyplácaný mesačne, rozdeľované 28 % z obratu
- II. plán - vyplácaný mesačne, rozdeľované 5 % z obratu
- III. plán - vyplácaný ročne, rozdeľované 1 % z obratu
- IV. plán - vyplácaný mesačne, rozdeľované 3 % z obratu

Podrobnejšie vysvetlenie Marketingového plánu ESSENS aj s konkrétnymi príkladmi štruktúr kvalifikujúcich sa v jednotlivých plánoch nájdete na akýchkoľvek oficiálnych webových stránkach ESSENS v záložke Začnite vaše podnikanie s ESSENS.

Než sa teda podrobnejšie začítate do nasledujúcich kapitol, chceli by sme vám popriať veľa úspechov vo vašom novom podnikaní a neváhajte sa na nás alebo vašich sponzorov kedykoľvek obrátiť.

# Marketingový plán

Každý člen Klubu ESSENS je oprávnený nakupovať produkty ESSENS za členské ceny, vykonávať priamy predaj produktov ESSENS s odporúčanou maržou až 40 % a registrovať nových členov do Klubu ESSENS, na ktorých sa budú vzťahovať rovnaké výhody.

Nákupom označených produktov ESSENS dosahuje člen a ním registrovaná štruktúra členov bodový obrat, z ktorého mu môže vzniknúť nárok na výplatu provízií na základe Marketingového plánu ESSENS. 1 bod spravidla zodpovedá čiastke 1 € alebo jeho ekvivalentu v danej mene.



I. záchytná pozícia

17 %

4 000 bodov

12 %

2 400 bodov

9 %

1 200 bodov

6 %

400 bodov

3 %

100 bodov



II. záchytná pozícia

25 %

10 000 bodov

20 %

6 000 bodov

15 000 bodov



28 %  
Silver  
Manager

## I. plán

hodnotené a vyplácané mesačne,  
rozdeľované až 28 % z obratu celej vašej štruktúry

V I. pláne nie sú žiadne podmienky stavby štruktúry, rozhoduje len celkový bodový obrat distribútora, ktorý je súčtom jeho osobného obratu a obratu jeho skupiny.

**Provízie podľa I. plánu** sú vyplácané mesačne vždy najneskôr k 20. dňu mesiaca nasledujúceho po hodnotenom mesiaci. Neuplatnené provízie budú každému členovi evidované bez akýchkoľvek obmedzení a na žiadosť distribútora kedykoľvek vyplatené v súlade s Podmienkami pre výplatu provízií člena Klubu ESSENS.

Pre priznanie provízií z I. plánu je nutný osobný obrat 20 bodov v danom mesiaci.

## II. plán (národný i medzinárodný)

hodnotené a vyplácané mesačne, rozdeľované až 5 % z obratu ESSENS

Kvalifikácia v II. pláne spočíva v budovaní štruktúry o minimálne troch líniách a plnení nasledujúcich obratových podmienok.

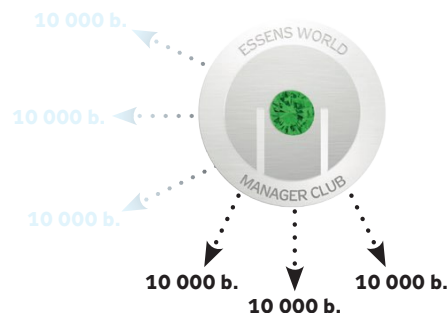
**Provízie podľa II. plánu** sú počítané ako súčet provízií za každú splnenú kvalifikáciu a sú vyplácané mesačne vždy najneskôr k 20. dňu mesiaca nasledujúceho po hodnotenom mesiaci.

### Platinum National Manager

3 × 10 000 b. v línii s obratom národným

podiel na 1 % obratu ESSENS  
(koeficient 1,0)

za každú ďalšiu kvalifikovanú 10 000 bodovú líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

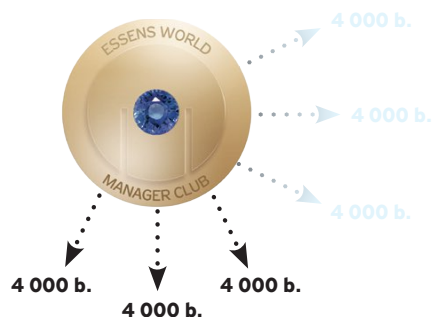


### Gold Manager

3 × 4 000 b. v línii s obratom národným i medzinárodným

podiel na 2 % obratu ESSENS  
(koeficient 1,0)

za každú ďalšiu kvalifikovanú 4 000 bodovú líniu zvýšenie koeficientu o 0,5



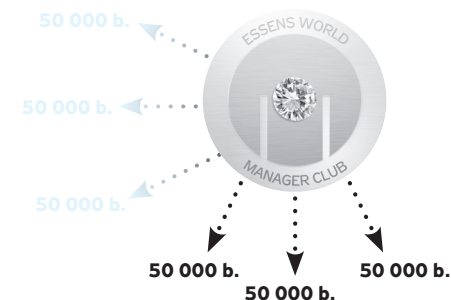
Pre priznanie provízií z II. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v danom mesiaci.

### Platinum Executive Manager

3 × 50 000 b. v línii s obratom národným i medzinárodným

podiel na 1 % obratu ESSENS  
(koeficient 1,0)

za každú ďalšiu kvalifikovanú 50 000 bodovú líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

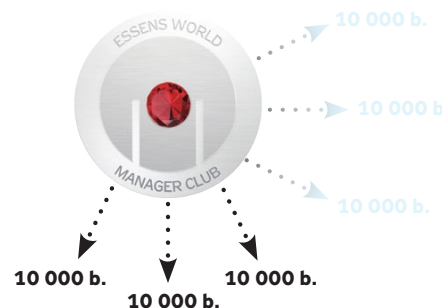


### Platinum International Manager

3 × 10 000 b. v línii s obratom medzinárodným

podiel na 1 % obratu ESSENS  
(koeficient 1,0)

za každú ďalšiu kvalifikovanú 10 000 bodovú líniu zvýšenie koeficientu o 0,5



Národné i medzinárodné obratové podmienky pri dosahovaní kvalifikácií II. plánu v jednotlivých líniách možno plniť súbežne v každej jednotlivéj línii. V praxi to znamená, že napríklad pri súbežnom plnení kvalifikácie Platinum National Manager a Platinum International manager v štruktúre o troch líniách je v každej jednotlivéj línii dosahovaný kvalifikačný obrat ako národný (10 000 bodov), tak medzinárodný (10 000 bodov).

### III. plán (vernostný)

hodnotené a vyplácané ročne, rozdeľované až 1 % z obratu ESSENS

Provízie podľa III. plánu sú vyplácané ročne vždy najneskôr k 20. 1. roka nasledujúceho po hodnotenom roku. Ako základ pre výpočet je použitý celkový ročný obrat ESSENS za príslušný kalendárny rok.



#### Double Platinum Executive Manager

9 × v kalendárnom roku obhájený Platinum Executive Manager

▶  
podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok (koeficient 3,0)

#### Double Platinum National Manager Double Platinum International Manager

9 × v kalendárnom roku obhájený Platinum National Manager alebo Platinum International Manager

▶  
podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok (koeficient 2,0)



#### Kvalifikovaní v II. a III. pláne sa môžu zúčastniť autoprogramu BMW.

Úplné znenie podmienok pre zaradenie do autoprogramu je dostupné na akýchkoľvek oficiálnych webových stránkach ESSENS v záložke Podpora/Flotila ESSENS.



#### Double Gold Manager

9 × v kalendárnom roku obhájený Gold Manager

▶  
podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok (koeficient 1,0)

Pre priznanie provízií z III. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v každom kalendárnom mesiaci príslušného kalendárneho roka.

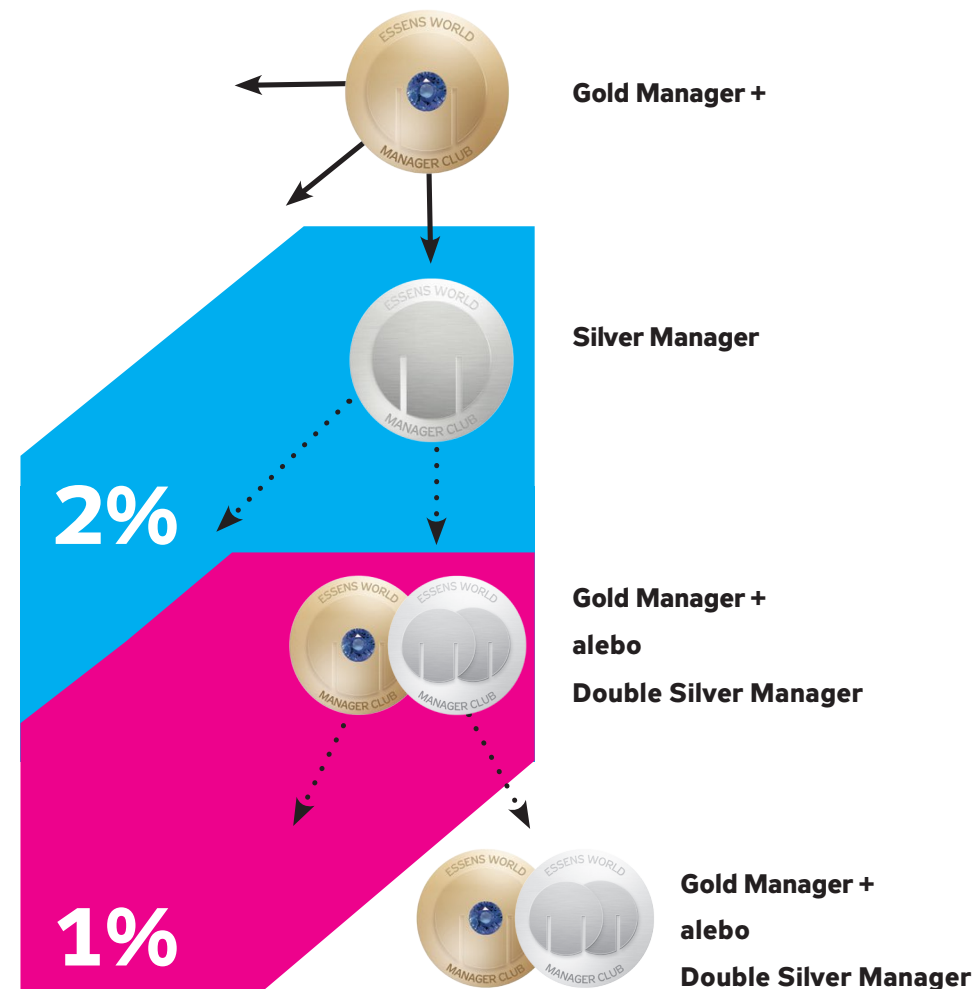
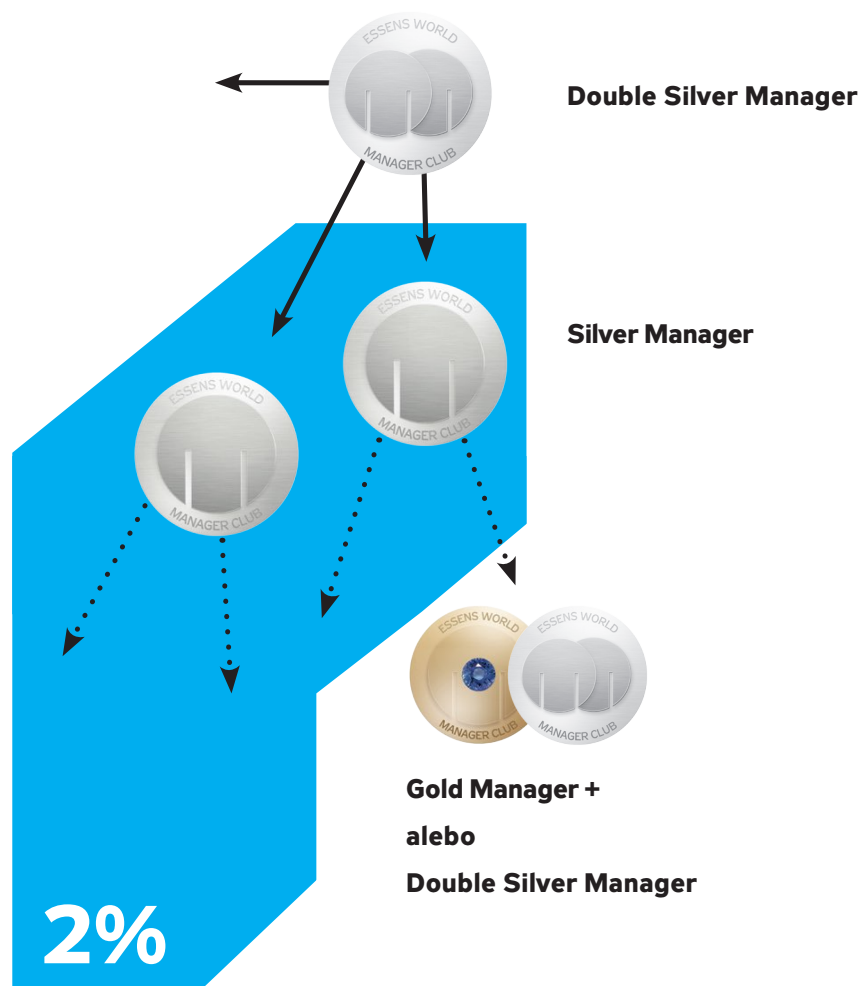
Kvalifikácia	Výška podpory na splátku vozidla
Gold Manager	500 EUR
Platinum National Manager Platinum International Manager	750 EUR
Platinum Executive Manager	1000 EUR

## IV. plán (hĺbkový)

hodnotené a vyplácané mesačne,  
rozdeľované až 3 % z obratu vašej kvalifikovanej línie

Do kvalifikácie v IV. pláne sa počíta obrat národný i medzinárodný.

Provízie podľa IV. plánu sú počítané ako súčet provízií za každú splnenú podmienku a sú vyplácané mesačne vždy najneskôr k 20. dňu mesiaca nasledujúceho po hodnotenom mesiaci.



Kvalifikácia vo IV. pláne spočíva v budovaní štruktúry do hĺbky a systematickom vedení kľúčových členov v hĺbke k dosiahnutiu kvalifikácie v II. pláne.

Podmienkou kvalifikácie Double Silver Manager je vybudovanie štruktúry o dvoch líniách dosahujúcich minimálneho obratu 15 000 bodov.

Gold Manager alebo vyšší sa do IV. plánu kvalifikuje každou svojou líniou dosahujúcou minimálneho obratu 15 000 bodov.

Výška provízie sa následne vypočíta príslušným percentom z obratu príslušnej línie.

Pre priznanie provízií zo IV. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v danom mesiaci.