

Essens è attualmente una delle aziende di MLM più dinamiche d'Europa, è stata costituita in Repubblica Ceca nell'autunno del 2011, sulla base della collaborazione di diversi professionisti con esperienza nella commercializzazione in rete e con i maggiori esperti nello sviluppo e produzione di cosmetici e integratori alimentari. Inizialmente Essens si è presentata sul mercato presentando una linea di profumi esclusivi di altissima qualità. Il team internazionale ha scelto con cura la composizione dei profumi più adatta da uno dei fornitori leader a livello mondiale di essenze. Subito dopo sono stati introdotti i primi prodotti di integrazione alimentare, che hanno inciso in maniera importante sul nostro futuro assicurando i potenziali partner con uno sfondo di leader europei delle maggiori aziende farmaceutiche. Ecco perché implementiamo sempre le nostre linee con innovazioni uniche, che attraverso le reti dei nostri membri distributori e leader, incidono sui mercati di molti paesi e forniscono preziosi benefici a milioni di clienti soddisfatti.

All'inizio dell'anno 2016 abbiamo aperto per voi a Brno la nuova sede ESSENS EUROPE completamente rinnovata e moderna. Questo evento ci ha guidato tra le società con più successo in questo settore. La nostra sede rappresentativa, costruita per fare sentire ogni membro che la visita veramente fiero e che può convincersi che ESSENS è qui proprio per lui.



Ma ESSENS offre molto di più di quanto può sembrare a prima vista. Già il nome stesso nasconde dentro più significati e parole. Potete trovare la parola inglese, che suona uguale "essence" e significa essenza, base, ma anche essenza aromatica, che potete sentire nei nostri profumi oppure anche nel vostro futuro firmato ESSENS. Vi siete accorti che quando avete detto la parola ESSENS "sense" quindi senso? Tramite i nostri sensi percepiamo tutto ciò che si trova intorno a noi e sono le persone a noi più vicine che ci accompagnano per tutta la vita. Il Network Marketing è, secondo tanti specialisti, una delle vie più veloci per arrivare alla indipendenza economica e del tempo, oppure di raggiungere i propri sogni. Anche la parola "SEN" che significa sogno in Italiano, e per questo inseparabile e collegato a ESSENS.

Appreziamo molto la vostra decisione di collaborare con noi. ESSENS è una occasione unica che vi darà la possibilità concreta di cambiare qualcosa nelle vostre vite. Prendete la vita nelle vostre mani, stabilite il vostro obiettivo e, con il nostro supporto, lo raggiungerete. Se credete, che potrete avere successo, lo avrete.

Immaginatevi un modello ben organizzato per fare affari senza rischi, che vi porterà esattamente dove vorrete voi. Il nostro piano marketing è semplice, equilibrato e giusto. Durante la sua creazione abbiamo pensato che, un business strutturato in larghezza porta soldi mentre un business strutturato in profondità porta stabilità. Quindi occorre sempre ricordarsi di questo durante la creazione delle vostre strutture con ESSENS perchè solo così potrete sfruttare le potenzialità del nostro piano marketing al meglio.

Il piano marketing ESSENS è stato creato su 4 livelli con qualifiche mensili e annuali.

- I. piano - pagato mensilmente, dividendo il 28% del fatturato
- II. piano - pagato mensilmente, dividendo il 5% del fatturato
- III. piano - pagato annualmente, dividendo l'1% del fatturato
- IV. piano - pagato mensilmente, dividendo il 3% del fatturato

La spiegazione più dettagliata del piano marketing ESSENS con esempi concreti delle strutture qualificate nei singoli piani la trovate su ogni sito ufficiale ESSENS nella sezione "Cominciate la vostra attività con ESSENS".

Prima di proseguire nella lettura più dettagliata dei capitoli vi vogliamo augurare tanto successo con la vostra nuova attività e potrete rivolgervi a noi per avere le risposte a qualsiasi domanda.

Piano *marketing*

Ogni membro ESSENS ha diritto all'acquisto dei prodotti ESSENS a prezzo da distributore, fare vendita diretta dei prodotti ESSENS con gli stessi vantaggi.

Comprando prodotti a marchio ESSENS il membro, e la sua struttura, ottiene il fatturato in punti, dal quale scaturirà il diritto a ricevere il pagamento delle provvigioni sulla base del Piano Marketing ESSENS.

1 punto, di solito, corrisponde a 1 euro oppure al suo equivalente nella propria moneta.



I. traguardo

17 %

4 000 punti

12 %

2 400 punti

9 %

1 200 punti

6 %

400 punti

3 %

100 punti

Per poter ricevere le provvigioni del I. piano è necessario sviluppare un fatturato personale di almeno 20 punti nel mese corrente.



II. traguardo

25 %

10 000 punti

20 %

6 000 punti

15 000 punti



28 %
*Silver
Manager*

I. piano

**valutato e pagato mensilmente
dividendo fino al 28% del fatturato di tutta la struttura**

Nel I. piano non ci sono condizioni sulla costruzione della struttura decide solo il numero di punti totale del distributore, che è la somma del fatturato personale e quello di gruppo.

Le provvigioni secondo il I. piano sono pagate mensilmente entro il giorno 20. del mese seguente a quello valutato. Le provvigioni non richieste saranno accumulate da ogni membro senza limiti e alla richiesta del distributore pagate in ogni momento in accordo con le Condizioni per il pagamento delle provvigioni ESSENS

II. Piano (nazionale e internazionale)

valutato e pagato mensilmente dividendo fino al 5% del fatturato ESSENS

La qualificazione nel II. piano consiste sulla costruzione della struttura di almeno tre linee e rispettando le seguenti regole.

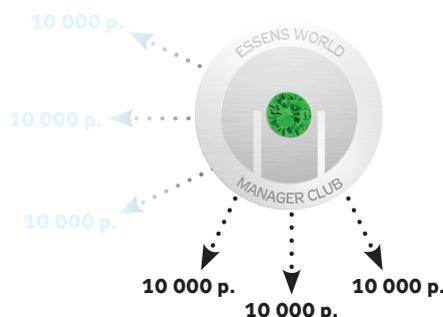
Le provvigioni del II. piano sono conteggiate come somma delle provvigioni per ogni qualifica raggiunta e sono pagate mensilmente al massimo entro il giorno 20 del mese successivo a quello di valutazione.

Platinum National Manager

3 × 10 000 p. per linea di fatturato nazionale

1 % del fatturato di ESSENS
(coefficiente 1,0)

+
per ogni altra linea qualificata con 10 000
punti aumenta il coefficiente di 0,5

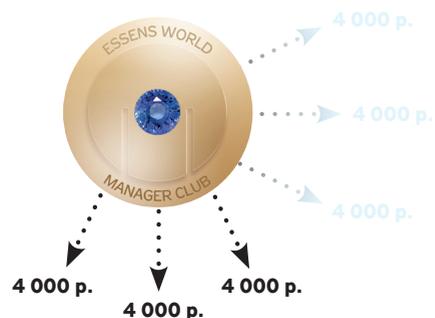


Gold Manager

3 × 4 000 p. per linea di fatturato nazionale
anche internazionale

2 % del fatturato di ESSENS
(coefficiente 1,0)

+
per ogni altra linea qualificata con 4 000
punti aumenta il coefficiente di 0,5



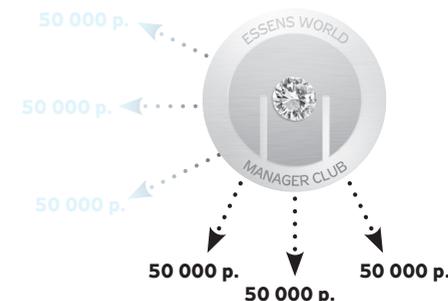
Per poter ricevere le provvigioni del II. piano è necessario sviluppare un fatturato personale di almeno 100 punti nel mese corrente.

Platinum Executive Manager

3 × 50 000 p. per linea di fatturato
nazionale anche internazionale

1 % del fatturato di ESSENS
(coefficiente 1,0)

+
per ogni altra linea qualificata con 50 000
punti aumenta il coefficiente di 0,5

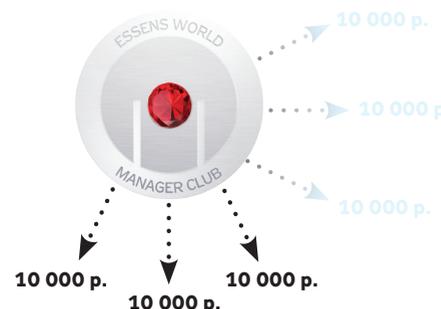


Platinum International Manager

3 × 10 000 p. per linea di fatturato
internazionale

1 % del fatturato di ESSENS
(coefficiente 1,0)

+
per ogni altra linea qualificata con 10 000
punti aumenta il coefficiente di 0,5



Le regole sul fatturato nazionale e internazionale al raggiungimento delle qualifiche per il II. piano nelle singole linee si può applicare nello stesso tempo a ogni singola linea. In sintesi significa che, ad esempio al raggiungimento di qualifiche parallele di Platinum National Manager e Platinum International Manager nella struttura di tre linee o in ogni singola linea maturano un fatturato valido per la qualifica nazionale (10 000 punti) e internazionale (10 000 punti).

III. Piano (Fedeltà)

Valutato e pagato annualmente dividendo fino l'1% del fatturato ESSENS

Le provvigioni del III. piano sono pagate annualmente sempre entro il 20 Gennaio dell'anno seguente a quello valutato. Questo conteggio viene effettuato in base al fatturato annuo di ESSENS dell'anno corrente.



Double Platinum Executive Manager

9 x mesi nell'anno solare nei quali si mantiene la qualifica di Platinum Executive Manager

▶ si divide l'1% del fatturato annuale ESSENS (coefficiente 3,0)

Double Platinum National Manager Double Platinum International Manager

9 x mesi nell'anno solare nei quali si mantiene la qualifica di Platinum National Manager o Platinum International Manager

▶ si divide l'1% del fatturato annuale ESSENS (coefficiente 2,0)



Le qualifiche nel II. e nel III. piano possono partecipare programma BMW.

La descrizione completa delle regole per poter partecipare al programma sono disponibili su ogni sito ufficiale ESSENS nella sezione Supporto/Flotta ESSENS.



Double Gold Manager

9 x mesi nell'anno solare nei quali si mantiene la qualifica di Gold Manager

▶ si divide l'1% del fatturato annuale ESSENS (coefficiente 1,0)

Per poter ricevere le provvigioni del III. piano è necessario un fatturato personale di almeno 100 punti per ogni mese solare nell'anno corrente.

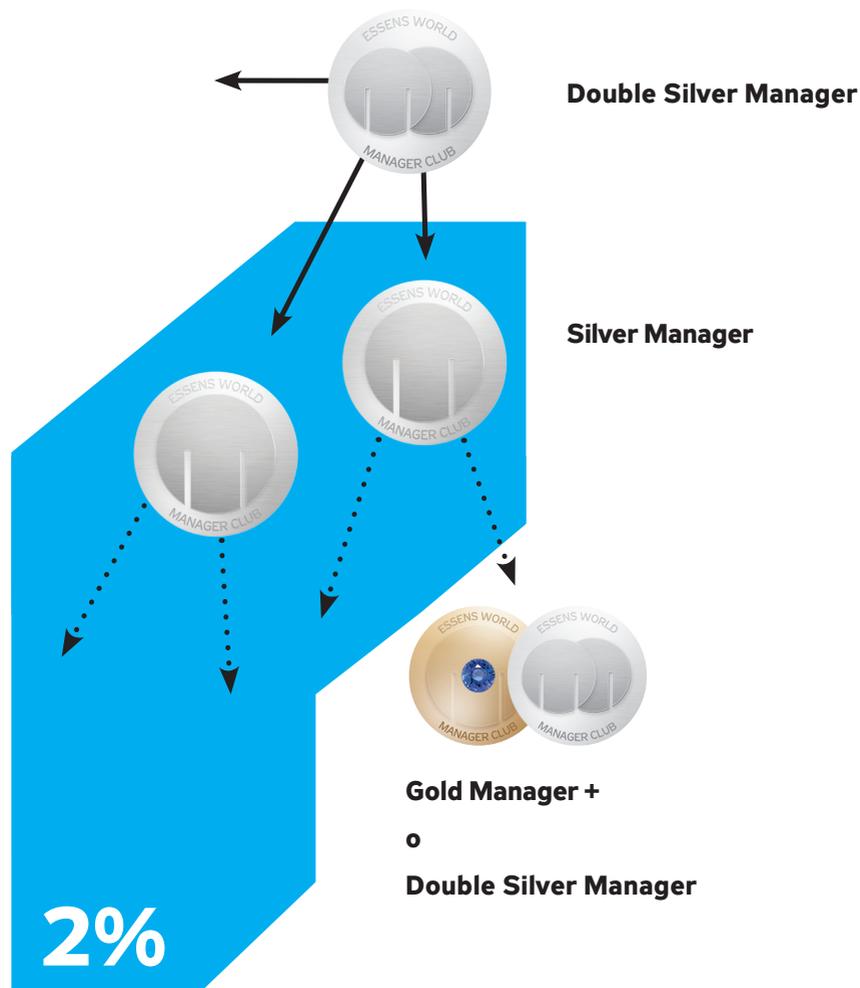
Qualifica	Valore della rata riconosciuta
Gold Manager	500 EUR
Platinum National Manager Platinum International Manager	750 EUR
Platinum Executive Manager	1000 EUR

IV. Piano (profondità)

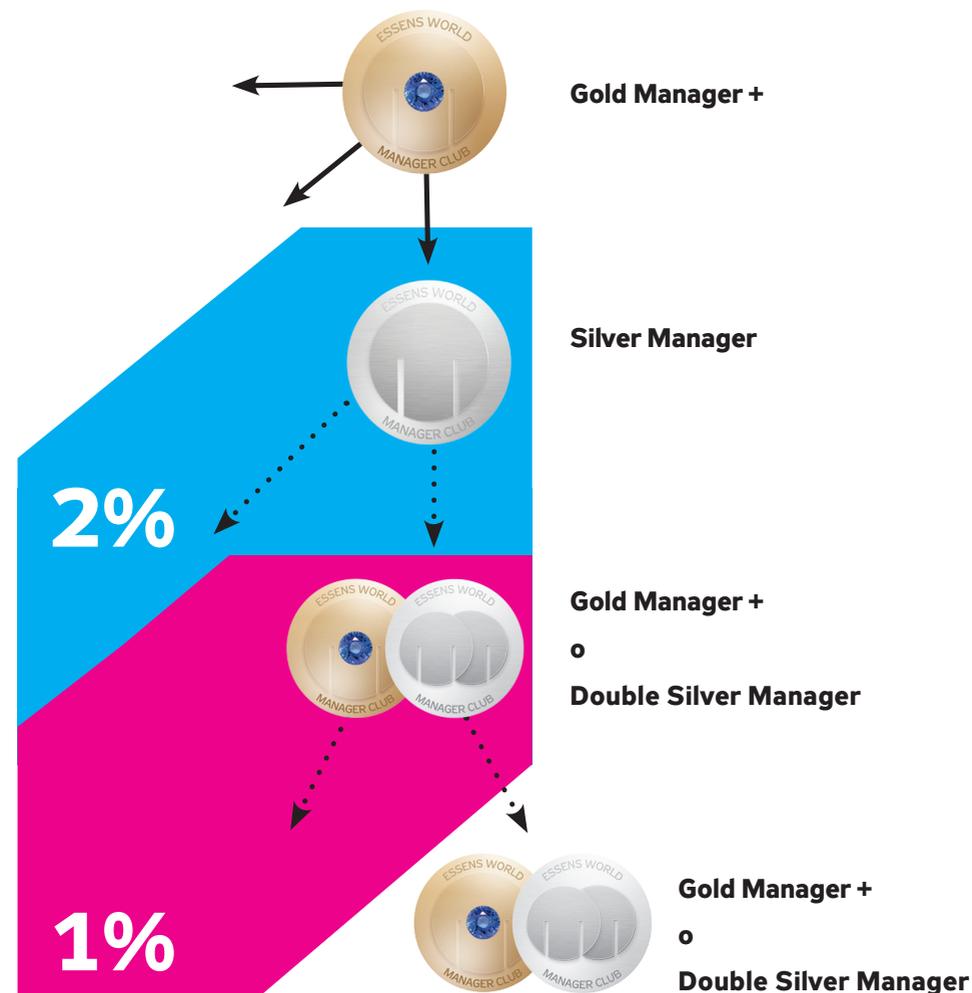
valutato e pagato mensilmente dividendo fino al 3% del fatturato della vostra linea qualificata

Per qualificarsi al IV. piano si conteggia il fatturato nazionale e internazionale.

Le provvigioni del IV. piano sono la somma delle provvigioni scaturite da ogni regola soddisfatta e sono pagate mensilmente entro il giorno 20 del mese seguente a quello di valutazione.



Per poter ricevere le provvigioni del IV. piano è necessario un fatturato personale di almeno 100 punti nel mese corrente.



La qualificazione nel IV. piano la si ottiene costruendo la struttura in profondità e guidando sistematicamente i membri chiave nelle profondità a raggiungere la qualifica nel II. piano.

La qualifica Double Silver Manager si raggiunge costruendo due linee che hanno raggiunto un fatturato minimo di 15 000 punti.

Dalla qualifica di Gold Manager o superiore si è qualificati per il 4° piano sviluppando almeno 15000 punti per linea.

Le provvigioni si conteggiano in percentuale corrispondente al fatturato della linea valutata.