



MARKETING PLAN

Η ESSENS είναι σήμερα μία από τις πιο δυναμικές εταιρίες MLM στην Ευρώπη. Ιδρύθηκε το φθινόπωρο του 2011 στην Τσεχική Δημοκρατία με βάση τη συνεργασία με επαγγελματίες στο δικτυακό μάρκετινγκ και κορυφαίους ειδικούς στον τομέα της ανάπτυξης και της παραγωγής καλλυντικών και συμπληρωμάτων διατροφής. Στην αρχή η ESSENS κέρδισε το σεβασμό και την αναγνώριση με την παρουσίαση αποκλειστικών αρωμάτων με την υψηλότερη δυνατή ποιότητα στην αγορά. Η διεθνής ομάδα επέλεξε σωστά μεταξύ των πιο κατάλληλων αρωμάτων από έναν από τους παγκοσμίως κορυφαίους προμηθευτές αρωματικών αποσταγμάτων. Αμέσως μετά, τα πρώτα προϊόντα από τον τομέα της ειδικής διατροφής και των συμπληρωμάτων διατροφής ήρθαν. Χάρη σε αυτά τα προϊόντα το μέλλον μας επηρεάστηκε σημαντικά από νέους συνεργάτες από τους κορυφαίους Ευρωπαίους ηγέτες μεταξύ των φαρμακευτικών εταιρειών. Χάρη σε αυτό, εξακολουθούμε να φέρνουμε νέα προϊόντα στην γκάμα των εμπορευμάτων, τα οποία μαζί με το δίκτυο των μελών μας και των διανομέων επηρεάζουν την αγορά πολλών χωρών και δίνουν ανεκτίμητο όφελος σε εκατομμύρια από ικανοποιημένους πελάτες.

Στις αρχές του 2016, ανοίξαμε μία ολοκαίνουργια, σύγχρονη έδρα της ESSENS EUROPE στο Μπρνο. Αυτό το γεγονός μας έχει τοποθετήσει ανάμεσα στις πιο ευημερούσες επιχειρήσεις στον τομέα. Η νέα σύγχρονη βάση χτίστηκε, έτσι ώστε κάθε ένα από τα μέλη μας το οποίο μας επισκέπτεται να αισθάνεται άνετα και να ξέρει ότι είμαστε εδώ αποκλειστικά μόνο γι' αυτόν.



Η ESSENS προσφέρει πολύ περισσότερα από ό,τι φαίνεται με την πρώτη ματιά. Το ίδιο το όνομα καλύπτει διάφορες έννοιες και λέξεις. Προφέρεται με τον ολόιδιο τρόπο όπως η αγγλική λέξη “essence”, που σηματοδοτεί τη βάση ή την ίδρυση, καθώς και τα αρωματικά αποστάγματα που μπορείτε να νιώσετε στο άρωμα μας ή στο μέλλον σας με την ESSENS. Και παρατηρήσατε τη λέξη “sense” δηλ. αίσθηση, καθώς προφέρετε την ESSENS; Χρησιμοποιούμε τις αισθήσεις μας για να αντιλαμβανόμαστε τον κόσμο γύρω μας και είναι οι πιο κοντινοί μας σύμμαχοι που μας καθοδηγούν μέσα από τις ζωές μας. Σύμφωνα με πολλούς οικονομολόγους, το δικτυακό μάρκετινγκ αποτελεί έναν από τους πιο γρήγορους τρόπους για οικονομική ανεξαρτησία και εκπλήρωση των ονείρων καθ'ενός. Και επίσης η ESSENS περιέχει την τσεχική λέξη «sen», η οποία απλά σημαίνει ένα “όνειρο”.

Εκτιμούμε την απόφασή σας να προχωρήσετε μαζί μας. Η ESSENS αποτελεί μοναδική ευκαιρία για να αλλάξει κάτι στη ζωή σας. Πάρτε το μέλλον στα χέρια σας, ορίστε το στόχο σας και απλά κάν'τε το με τη μέγιστη υποστήριξή μας. Αν πιστεύετε στην επιτυχία σας, θα πετύχετε.

Φανταστείτε ένα σαφές επιχειρηματικό μοντέλο χωρίς ρίσκο που θα σας πάει τόσο μακριά όσο επιθυμείτε. Το σχέδιο μάρκετινγκ μας είναι απλό, ισορροπημένο και δίκαιο. Κατά τη διάρκεια της δημιουργίας του, είχαμε κατά νου ότι οι επιχειρήσεις που χτίζονται σε εύρος φέρνουν χρήματα και οι επιχειρήσεις που χτίζονται σε βάθος φέρνουν σταθερότητα. Προσπαθήστε να θυμάστε αυτόν τον κανόνα κατά τη διάρκεια της οικοδόμησης της επιχείρησής σας με την ESSENS. Μόνο τότε μπορείτε να χρησιμοποιήσετε όλη τη δυναμική του συστήματος προμήθειας.

Το σχέδιο μάρκετινγκ της ESSENS αποτελείται από 4 επίπεδα με μηνιαία και ετήσια περίοδο αξιολόγησης.

- I. σχέδιο - καταβάλλεται μηνιαίως, 28% του κύκλου εργασιών διατίθενται
- II. σχέδιο - καταβάλλεται μηνιαία, 5% του κύκλου εργασιών διατίθενται
- III. σχέδιο - καταβάλλεται σε ετήσια βάση, 1% του κύκλου εργασιών διατίθενται
- IV. σχέδιο - καταβάλλεται μηνιαίως, το 3% κύκλου εργασιών διατίθενται

Περισσότερη λεπτομερής εξήγηση του Σχεδίου Μάρκετινγκ με συγκεκριμένα παραδείγματα δομών σε ατομικά σχέδια που πληρούν τις προϋποθέσεις μπορούν να βρεθούν στις επίσημες ιστοσελίδες ESSENS στην ενότητα Ξεκινήστε την επιχείρησή σας με την ESSENS.

Πριν προβείτε περαιτέρω σε ανάγνωση θα θέλαμε να σας ευχηθούμε καλή επιτυχία στη νέα σας επιχείρηση. Μην διστάσετε να επικοινωνήσετε μαζί μας ή με τον χορηγό σας οποιαδήποτε στιγμή.

Σχέδιο Μάρκετινγκ

Κάθε μέλος του ESSENS Club δικαιούται να αγοράζει προϊόντα ESSENS με τιμές μέλους, να πραγματοποιεί απευθείας πωλήσεις των προϊόντων με τα προτεινόμενα περιθώρια έως και 40% και να εγγράφει νέα μέλη στο ESSENS Club, για τα οποία ισχύουν τα ίδια οφέλη.

Κατά τις αγορές προϊόντων ESSENS ένα μέλος και η εγγεγραμμένη δομή των μελών του φτάνει τον κύκλο εργασιών σε πόντους, ο οποίος μπορεί να είναι επιλέξιμος για την καταβολή της προμήθειας βάσει του σχεδίου Μάρκετινγκ της ESSENS. 1 πόντος συνήθως αντιστοιχεί στο ποσό του € 1 ή ισοδύναμο του στο νόμισμα.



I. Θέση κλειδί πόντων

17 %

4 000 πόντοι

12 %

2 400 πόντοι

9 %

1 200 πόντοι

6 %

400 πόντοι

3 %

100 πόντοι

Για χορήγηση προμήθειας από το 1ο σχέδιο είναι απαραίτητο να φθάσετε έναν προσωπικό κύκλο εργασιών των 20 πόντων μέσα στο μήνα.



II. Θέση κλειδί πόντων

25 %

10 000 πόντοι

20 %

6 000 πόντοι

15 000 πόντοι



28 %
Silver
Manager

I. σχέδιο

Αξιολογείται και καταβάλλεται μηνιαίως, διατίθεται έως το 28% του κύκλου εργασιών της δομής σας

Δεν υπάρχουν προϋποθέσεις για την ανάπτυξη δομής στο 1ο σχέδιο, μόνο ο οι συνολικοί πόντοι του διανομέα είναι αποφασιστικής σημασίας, δηλαδή το σύνολο του προσωπικού κύκλου εργασιών του/της και του κύκλου εργασιών της ομάδας του/της.

Οι προμήθειες σύμφωνα με το 1ο σχέδιο καταβάλλονται μηνιαίως, πάντα μέχρι την 20η ημέρα του επόμενου μήνα. Τυχόν αχρησιμοποίητες προμήθειες θα είναι αποθηκευμένες για κάθε μέλος χωρίς κανένα περιορισμό και θα καταβάλλονται στο διανομέα μετά από αίτημά του/της, ανά πάσα στιγμή, σύμφωνα με τις Προϋποθέσεις για την καταβολή προμήθειας στα μέλη του ESSENS Club.

II. σχέδιο (εθνικό και διεθνές)

Αξιολογείται και καταβάλλεται μηνιαίως, διατίθεται έως το 5% του κύκλου εργασιών της ESSENS

Η αξιολόγηση στο 2ο σχέδιο συνίσταται στη δημιουργία μιας δομής από τουλάχιστον τρεις γραμμές και την εκπλήρωση των παρακάτω προϋποθέσεων για τον κύκλο εργασιών.

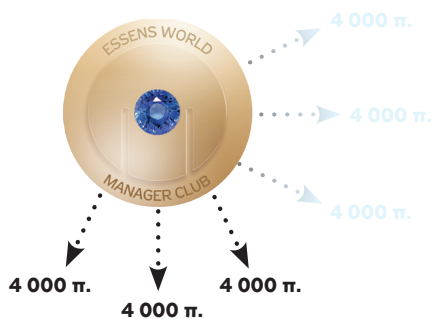
Προμήθεια σύμφωνα με το 2ο σχέδιο υπολογίζεται ως το άθροισμα της προμήθειας για κάθε ολοκληρωμένη αξιολόγηση και καταβάλλεται πάντα μηνιαίως μέχρι την 20η μέρα του επόμενου μήνα.

Platinum National Manager

3 × 10 000 π. γραμμές εντός εθνικού κύκλου εργασιών

μερίδιο 1% από τον κύκλο εργασιών της ESSENS (συντελεστής 1,0)

Κάθε επόμενη γραμμή που πληροί τις προϋποθέσεις των 10 000 πόντων λαμβάνει μια αύξηση κατά ένα συντελεστή 0,5

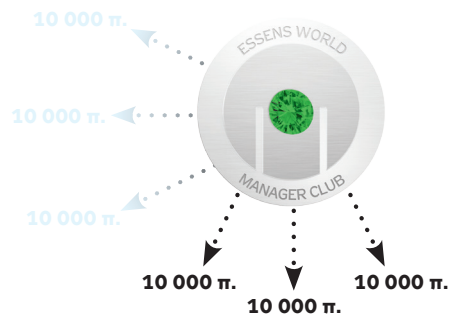


Gold Manager

3 × 4 000 π. γραμμές εντός εθνικού και διεθνούς κύκλου εργασιών

μερίδιο 2% από τον κύκλο εργασιών της ESSENS (συντελεστής 1,0)

Κάθε επόμενη γραμμή που πληροί τις προϋποθέσεις των 4 000 πόντων λαμβάνει μια αύξηση κατά ένα συντελεστή 0,5



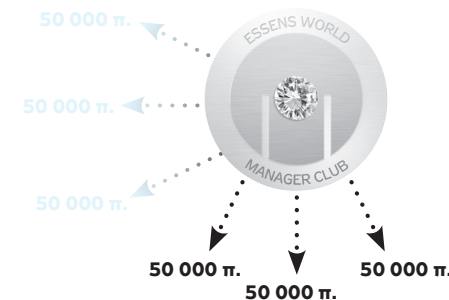
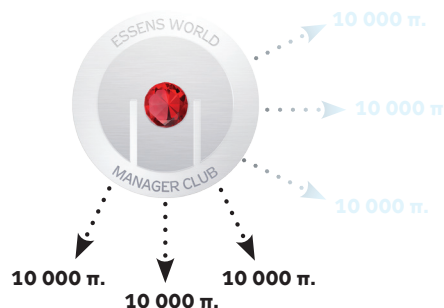
Για τη χορήγηση προμήθειας από το 2ο σχέδιο είναι απαραίτητο να φθάσετε έναν προσωπικό κύκλο εργασιών των 100 πόντων μέσα στο μήνα.

Platinum Executive Manager

3 × 50 000 π. γραμμές εντός εθνικού και διεθνούς κύκλου εργασιών

μερίδιο 1% από τον κύκλο εργασιών της ESSENS (συντελεστής 1,0)

Κάθε επόμενη γραμμή που πληροί τις προϋποθέσεις των 50 000 πόντων λαμβάνει μια αύξηση κατά ένα συντελεστή 0,5



Platinum International Manager

3 × 10 000 π. γραμμές εντός διεθνούς κύκλου εργασιών

μερίδιο 1% από τον κύκλο εργασιών της ESSENS (συντελεστής 1,0)

Κάθε επόμενη γραμμή που πληροί τις προϋποθέσεις των 10 000 πόντων λαμβάνει μια αύξηση κατά ένα συντελεστή 0,5

Οι προϋποθέσεις Εθνικού και Διεθνούς κύκλου εργασιών καθώς επιτυγχάνονται οι αξιολογήσεις του 2ου σχεδίου στις ατομικές γραμμές μπορούν να πληρούνται ταυτόχρονα σε κάθε γραμμή. Στην πράξη αυτό σημαίνει ότι, για παράδειγμα, ενώ ταυτόχρονα επιτυγχάνεται η αξιολόγηση του Platinum National Manager και Platinum International Manager στη δομή των τριών γραμμών, έχει σε κάθε γραμμή επιτευχθεί αξιολόγηση για εθνικό κύκλο εργασιών (10 000 πόντους), και επίσης για διεθνή (10 000 πόντους).

III. σχέδιο (αφοσίωση)

Αξιολογείται και καταβάλλεται ετησίως, διατίθεται έως το 1% του κύκλου εργασιών της ESSENS

Προμήθεια σύμφωνα με το 3ο σχέδιο καταβάλλεται ετησίως, πάντα μέχρι την 20η ημέρα του Ιανουαρίου του επόμενου έτους. Ο συνολικός ετήσιος κύκλος εργασιών της ESSENS για το σχετικό ημερολογιακό έτος χρησιμοποιείται ως βάση για τον υπολογισμό.

Double Platinum National Manager Double Platinum International Manager

9 x ανά ημερολογιακό έτος διατήρηση της ιδιότητας του Platinum National Manager ή Platinum International Manager

μερίδιο 1% από τον κύκλο εργασιών της ESSENS για το ημερολογιακό έτος (συντελεστής 2,0)



Double Platinum Executive Manager

9 x ανά ημερολογιακό έτος διατήρηση της ιδιότητας του Platinum Executive Manager

μερίδιο 1% από τον κύκλο εργασιών της ESSENS για το ημερολογιακό έτος (συντελεστής 3,0)

Οι επιτυγχόντες στο 2ο και 3ο σχέδιο μπορούν να συμμετέχουν στο πρόγραμμα αυτοκινήτων BMW.

Οι πλήρεις όροι και προϋποθέσεις για ένταξη στο πρόγραμμα του αυτοκινήτου είναι διαθέσιμοι στην επίσημη ιστοσελίδα ESSENS στην ενότητα Υποστήριξη / Στόλος ESSENS.



Double Gold Manager

9 x ανά ημερολογιακό έτος διατήρηση της ιδιότητας του Gold Manager

μερίδιο 1% από τον κύκλο εργασιών της ESSENS για το ημερολογιακό έτος (συντελεστής 1,0)

Για χορήγηση προμήθειας από το 3ο σχέδιο είναι απαραίτητο να φθάσετε έναν προσωπικό κύκλο εργασιών των 100 πόντων σε κάθε μήνα του σχετικού ημερολογιακού έτους.

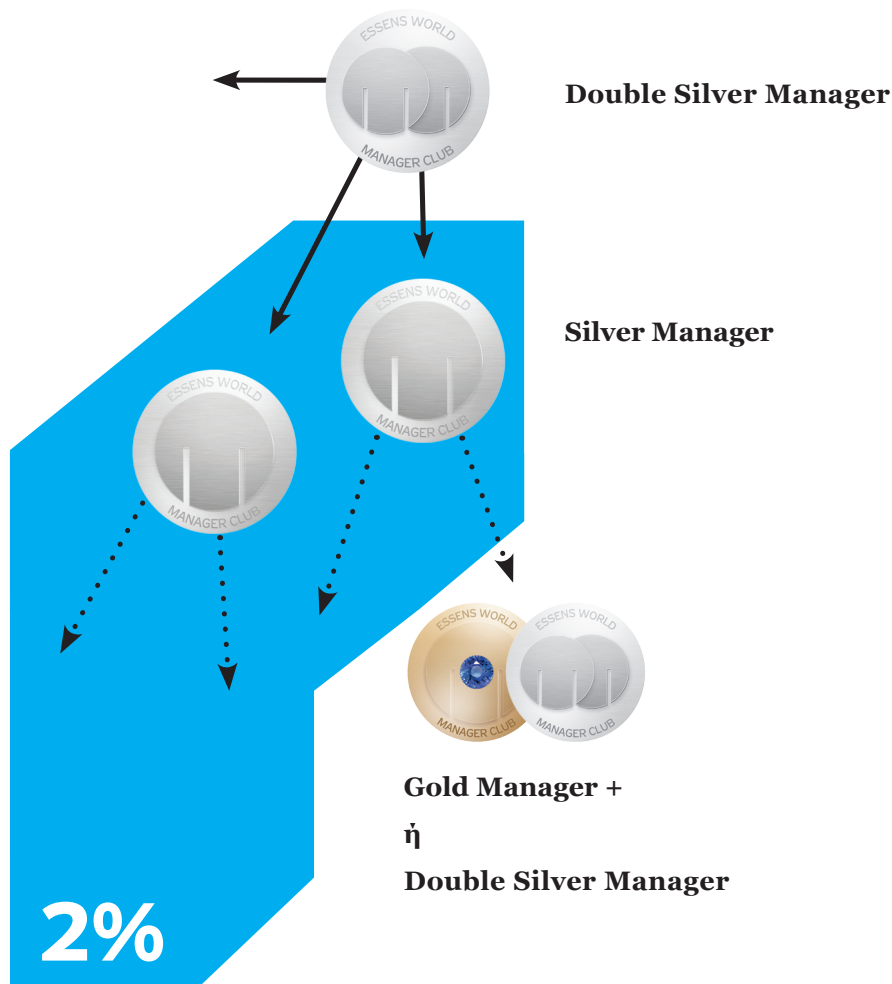
Αξιολόγηση	Ποσό των πληρωμών στήριξης
Gold Manager	500 EUR
Platinum National Manager Platinum International Manager	750 EUR
Platinum Executive Manager	1000 EUR

IV. σχέδιο (βάθος)

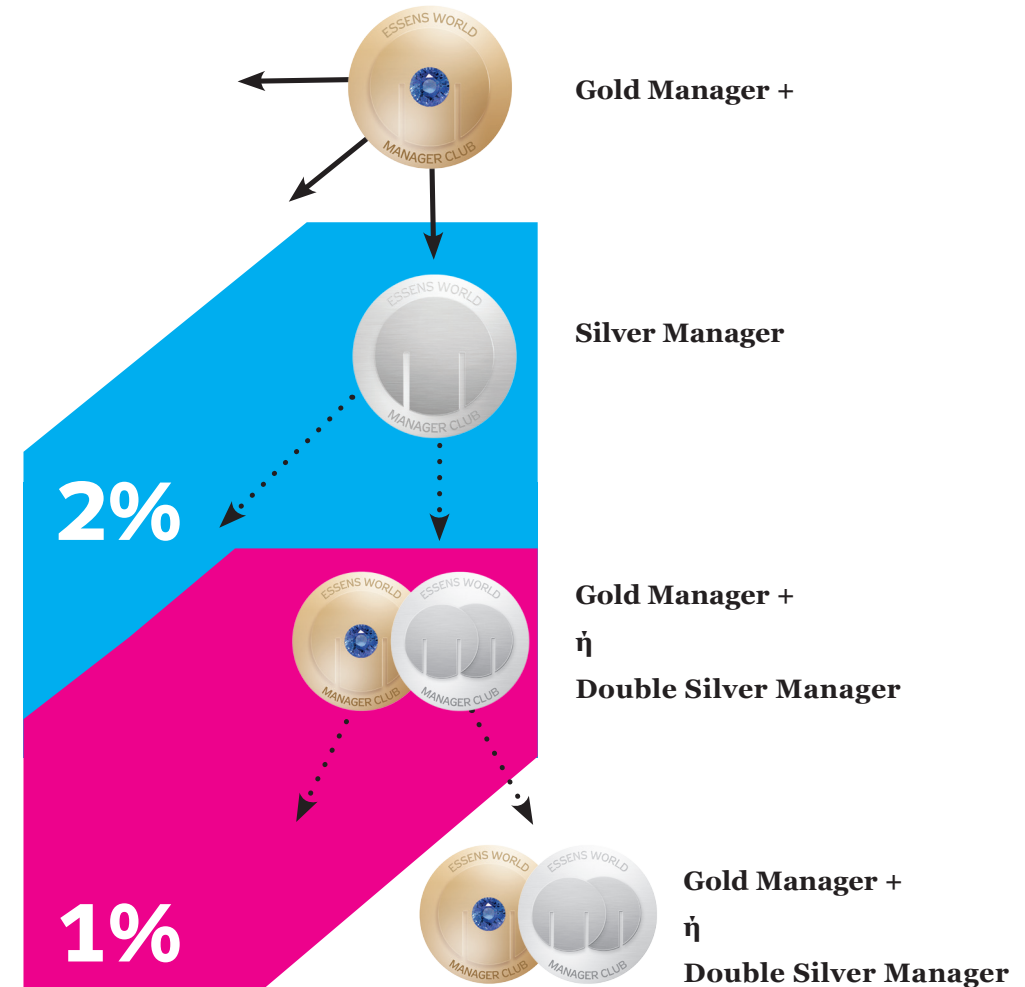
Αξιολογείται και καταβάλλεται μηνιαίως, διατίθεται έως το 3% του κύκλου εργασιών της γραμμής σας με επιτυχή αξιολόγηση

Ο εθνικός και διεθνής κύκλος εργασιών συμπεριλαμβάνεται στην αξιολόγηση για το 4ο σχέδιο.

Προμήθεια σύμφωνα με το 4ο σχέδιο υπολογίζεται ως το άθροισμα της προμήθειας για κάθε ολοκληρωμένη προϋπόθεση και καταβάλλεται πάντα μηνιαίως μέχρι την 20η μέρα του επόμενου μήνα.



Για χορήγηση προμήθειας από το 4ο σχέδιο είναι απαραίτητο να φθάσετε έναν προσωπικό κύκλο εργασιών των 100 πόντων μέσα στο μήνα.



Η αξιολόγηση στο 4ο σχέδιο περιλαμβάνει τη δημιουργία μιας δομής σε βάθος και συστηματική οδήγηση των βασικών μελών για την επίτευξη της αξιολόγησης στο 2ο σχέδιο.

Οι προϋποθέσεις αξιολόγησης του Double Silver Manager είναι η δημιουργία μιας δομής με δύο γραμμές φθάνοντας ένα ελάχιστο κύκλο εργασιών των 15 000 πόντων.

Ο Gold manager ή υψηλότερη θέση αξιολογείται στο 4ο σχέδιο φθάνοντας έναν ελάχιστο κύκλο εργασιών των 15 000 πόντων σε κάθε γραμμή.

Το ποσό της προμήθειας υπολογίζεται τότε από το σχετικό ποσοστό του κύκλου εργασιών της αντίστοιχης γραμμής.



ESSENS CZECH s.r.o.
www.essens.cz