

ESSENS je trenutno eno izmed najbolj dinamičnih MLM podjetij v Evropi. Ustanovljeno je bilo jeseni 2011 v Češki Republiki, temelji na sodelovanju s strokovnjaki iz mrežnega marketinga in vodilnimi strokovnjaki na področju razvoja in proizvodnje kozmetike ter prehranskih dopolnil. Kot prvo je ESSENS pridobil spoštovanje in priznanje s trženjem ekskluzivnih parfumov z najvišjo možno kakovostjo na trgu. Mednarodna ekipa je skrbno izbrala med najbolj primernimi vonji pri enemu od vodilnih svetovnih dobaviteljev parfumskih esenc. Sledili so prvi izdelki s področja posebne prehrane in prehranskih dopolnil, po zaslugi teh proizvodov so na našo prihodnost bistveno vplivali novi partnerji vodilnih evropskih voditeljev med farmacevtskimi družbami. Zaradi tega še vedno dodajamo nove izdelke v našo ponudbo, ki zahvaljujoč naši mreži številčnih članov in distributerjev vplivajo na trg v mnogih državah in prinašajo dragocene koristi milijonom zadovoljnih strank.

Do začetka leta 2016 smo odprli popolnoma nov, sodobni sedež ESSENS EUROPE v Brnu. Ta dogodek nas je uvrstil med ene izmed najbolj uspešnih podjetij v panogi. Zgrajena je bila nova sodobna baza, kjer se vsak od naših članov, ki nas obišče, počuti udobno in ve, da smo tukaj izključno samo zanj.



ESSENS ponuja veliko več kot se zdi na prvi pogled. Že ime zajema več pomenov in besed. Naglašuje se popolnoma enako kot angleška beseda "essence", ki pomeni podlago ali temelj, tudi aromatični vonj, ki ga lahko občutite v našem parfumu ali v prihodnosti z ESSENS. In ste opazili, da slišite besedo "sense" (občutek), medtem ko izgovorite ESSENS? Naše čute uporabljamo za dojemanje sveta okoli nas in so naši najbližji zavezniki, ki nas vodijo skozi življenje. Po mnenju mnogih ekonomistov, mrežni marketing predstavlja enega izmed najhitrejših načinov za finančno neodvisnost in izpolnjevanje posameznikovih sanj. ESSENS vsebuje tudi češko besedo "sen", kar preprosto pomeni "sanje".

Cenimo vašo odločitev, da greste z nami naprej. ESSENS je edinstvena priložnost, da nekaj spremenite v svojem življenju. Vzemite prihodnost v svoje roke, postavite svoj cilj in mu preprosto sledite z našo največjo podporo. Če verjamete v svoj uspeh, boste uspešni.

Predstavljajte si jasen poslovni model, brez tveganja, ki vas popelje, kolikor daleč želite. Naš Marketing Plan je preprost, uravnotežen in pošten. V času nastanka smo imeli v mislih, da posel, zgrajen v širino, prinaša denar in posel, zgrajen v globino, prinaša stabilnost. Zato si poskusite zapomniti to pravilo pri gradnji vašega posla z ESSENS. Šele potem lahko uporabite največji potencial sistema provizij.

ESSENS marketing plan je sestavljen iz 4 stopenj z mesečnim in letnim kvalifikacijskim obdobjem.

- I. načrt - izplačuje se mesečno, dodeljenih 28 % prometa
- II. načrt - izplačuje se mesečno, dodeljenih 5 % prometa
- III. načrt - izplačuje se letno, dodeljen 1 % prometa
- IV. načrt - izplačuje se mesečno, dodeljenih 3 % prometa

Bolj podrobno pojasnilo Marketing Plana s konkretnimi primeri struktur v posameznih kvalifikacijskih načrtih je mogoče najti na uradnih ESSENS spletnih straneh v zavihku Začnite svoj posel z ESSENS.

Pred nadaljnjim branjem bi vam radi zaželeli veliko uspeha v novem poslu. Ne oklevajte, kontaktirajte kadarkoli nas ali svojega sponzorja.

Marketing *plan*

Vsak član ESSENS kluba ima pravico do nakupa ESSENS izdelkov po članskih cenah, izvajati neposredno prodajo izdelkov s priporočeno maržo vse do 40 % in registrirati nove člane v ESSENS klub, za katere veljajo enake ugodnosti.

Medtem ko kupuje ESSENS izdelke član in njegova mreža registriranih članov, dosegajo promet točk, ki je lahko upravičen do izplačila provizije na podlagi ESSENS Marketing Plana. 1 točka navadno ustreza znesku 1 € ali njeni protivrednosti v valuti.



I. ključna pozicija

17 %

4 000 točk

12 %

2 400 točk

9 %

1 200 točk

6 %

400 točk

3 %

100 točk

Za odobritev provizije po 1. planu je treba narediti osebni nakup v vrednosti 20 točk v mesecu.



II. ključna pozicija

25 %

10 000 točk

20 %

6 000 točk

15 000 točk



28 %
Silver Manager

I. plan

**Ocenjen in izplačan mesečno,
dodeljeno do 28 % prometa vaše strukture**

Ni pogojev za razvoj strukture v 1. planu, le bruto promet distributerja je odločilen, tj. skupno njegov/njen osebni promet in promet njegove/njene skupine.

Provizije po 1. planu se izplačujejo mesečno, vedno do 20. dne v mesecu, ki sledi ocenjevalnemu mesecu. Vsa neporabljena provizija bo registrirana za vsakega člana brez omejitev in se plača distributerju na njegovo/njeno zahtevo kadar koli v skladu s pogoji iz Pogoji za izplačilo provizije članom ESSENS kluba.

II. plan (nacionalni in mednarodni)

Ocenjen in izplačan mesečno, dodeljeno do 5 % prometa ESSENS

Kvalifikacija za 2. plan je sestavljena z izgradnjo strukture vsaj treh linij in izpolnjevanjem naslednjih pogojev prometa.

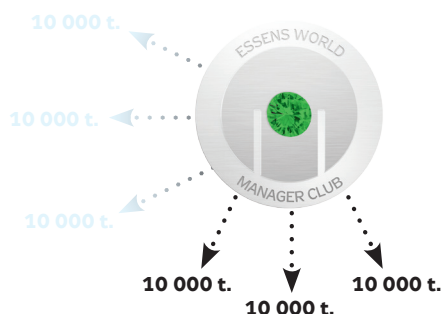
Provizija v skladu z 2. planom se izračuna kot vsota provizij za vsako doseženo kvalifikacijo in je vedno izplačana mesečno do 20. v mesecu, ki sledi ocenjevalnemu mesecu.

Platinum National Manager

3 × 10 000 t. v skladu z nacionalnim prometom

1 % delež prometa ESSENS
(koeficient 1,0)

Za vsako naslednjo linijo, ki doseže 10 000 točk, koeficient vašega izplačila raste za 0,5

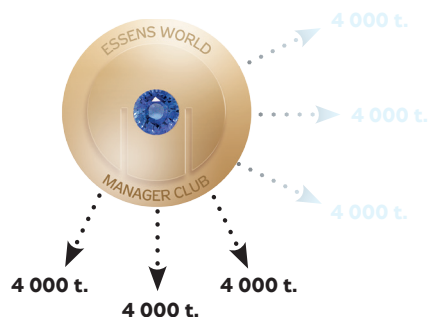


Gold Manager

3 × 4 000 t. v skladu z nacionalnim in mednarodnim prometom

2 % delež prometa ESSENS
(koeficient 1,0)

Za vsako naslednjo linijo ki doseže 4 000 točk, koeficient vašega izplačila raste za 0,5



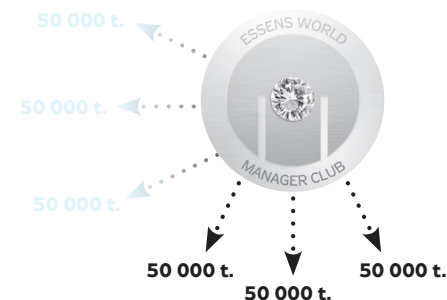
Za odobritev provizije po 2. planu je treba narediti osebni nakup v vrednosti 100 točk v mesecu.

Platinum Executive Manager

3 × 50 000 t. v skladu z nacionalnim in mednarodnim prometom

1 % delež prometa ESSENS
(koeficient 1,0)

Za vsako naslednjo linijo, ki doseže 50 000 točk, koeficient vašega izplačila raste za 0,5

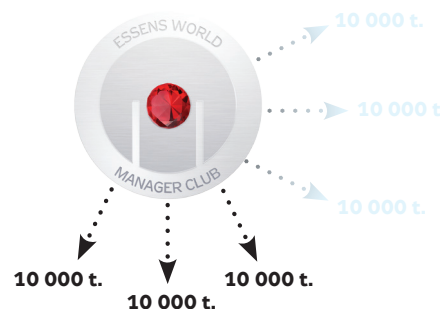


Platinum International Manager

3 × 10 000 t. v skladu z mednarodnim prometom

1 % delež prometa ESSENS
(koeficient 1,0)

Za vsako naslednjo linijo, ki doseže 10 000 točk, koeficient vašega izplačila raste za 0,5



Nacionalni in mednarodni promet med doseganjem kvalifikacije 2. plana v posameznih linijah sta lahko hkrati izpolnjena oba pogoja v vsaki liniji. V praksi to pomeni, na primer, da hkrati dosežete kvalifikacijo Platinum National Manager in Platinum International Manager v strukturi treh linij tako, da sta v vsaki liniji doseženi kvalifikaciji za nacionalen promet (10 000 točk) in tudi mednarodni (10 000 točk).

III. plan (zvestoba)

Ocenjen in izplačan letno, dodeljeno do 1 % od prometa ESSENS

Provizija v skladu s 3. planom se izplačuje vsako leto, vedno do 20. januarja v letu, ki sledi ocenjevalnemu letu. Skupen letni ESSENS promet za upoštevajoče koledarsko leto se uporabi kot osnova za izračun.

Double Platinum National Manager Double Platinum International Manager

9 × v koledarskem letu ponovljena pozicija
Platinum National Manager ali Platinum
International Manager

1% delež od prometa ESSENS v koledarskem letu
(koeficient 2,0)



Double Platinum Executive Manager

9 × v koledarskem letu ponovljena pozicija
Platinum Executive Manager

▶ 1% delež prometa ESSENS v koledarskem letu
(koeficient 3,0)

Kvalificirani v 2. in 3. planu lahko sodelujejo v programu avtomobilov BMW.

Vsi pogoji za vključitev v program avtomobila so na voljo na uradni spletni strani ESSENS v zavihku

Podpora / ESSENS Flota.



Double Gold Manager

9 × v koledarskem letu ponovljena pozicija
Gold Manager

▶ 1% delež od prometa ESSENS v koledarskem letu
(koeficient 1,0)

Za odobritev provizije po 3. planu je treba narediti osebni nakup v vrednosti 100 točk vsak mesec v upoštevajočem koledarskem letu.

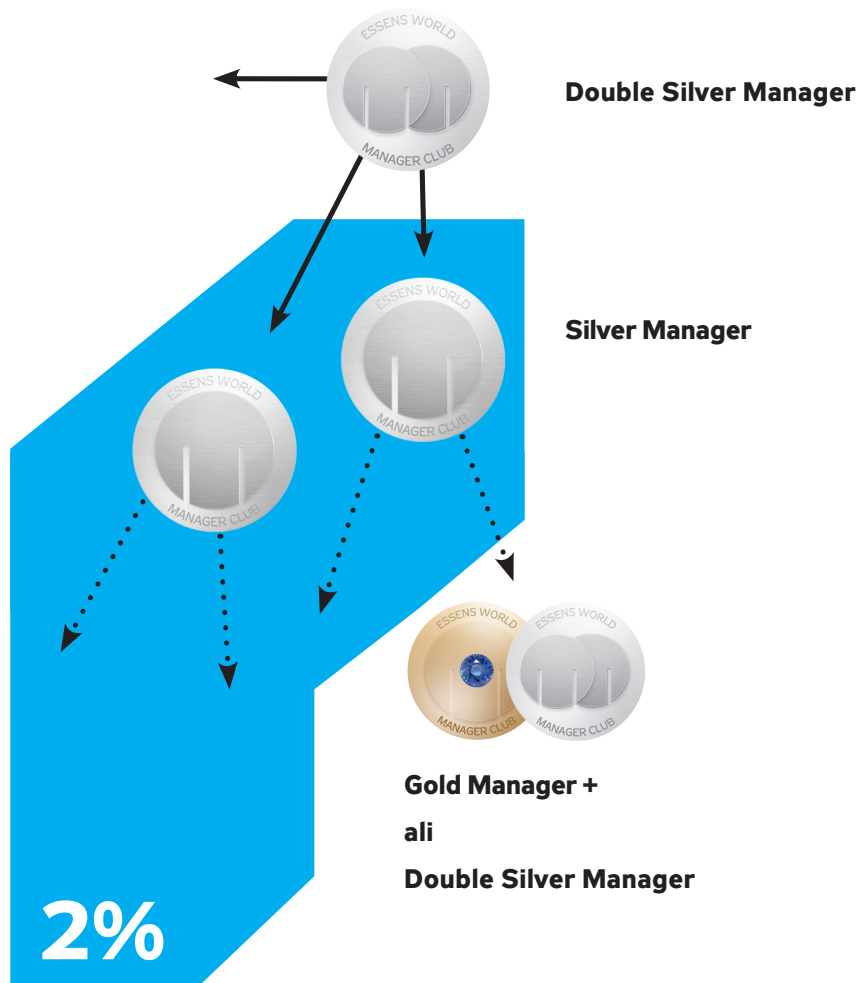
Kvalifikacije	Znesek plačil za podporo pri vozilih
Gold Manager	500 EUR
Platinum National Manager Platinum International Manager	750 EUR
Platinum Executive Manager	1000 EUR

IV. plan (globina)

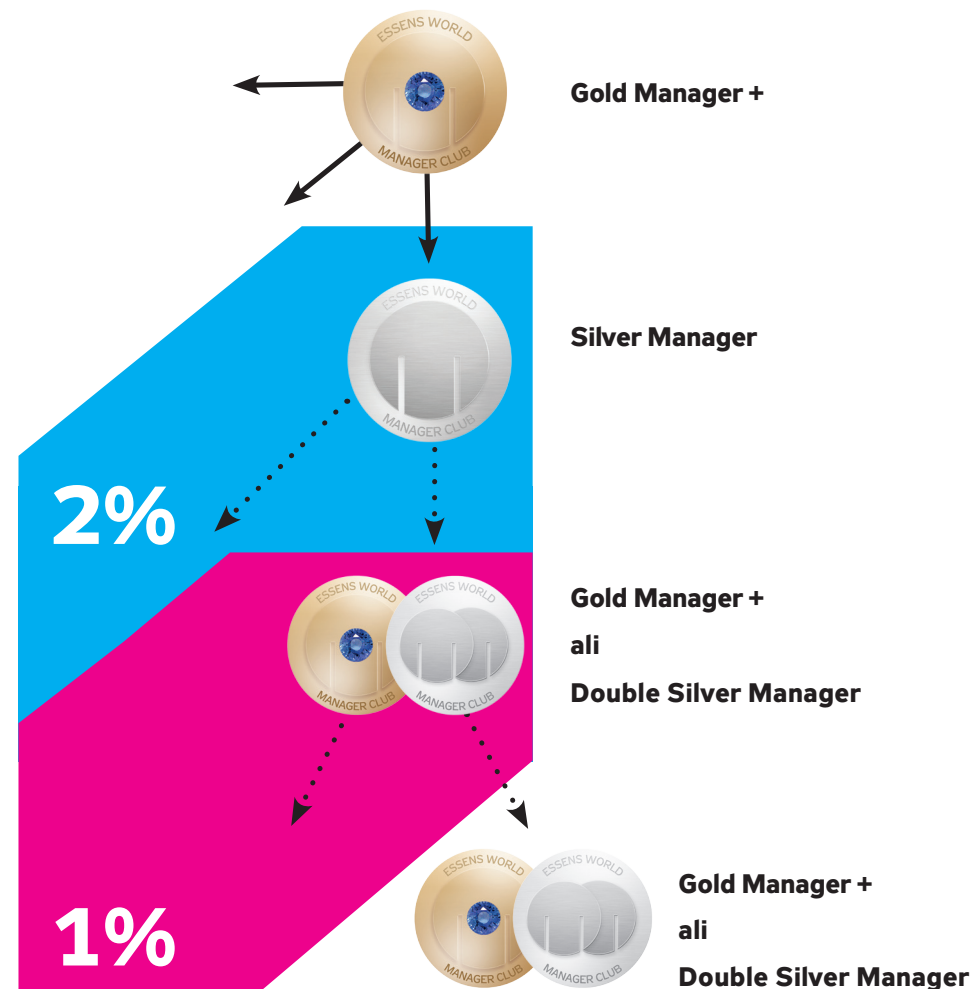
Ocenjen in izplačan mesečno,
dodeljeno do 3 % prometa vaše kvalificirane linije

Nacionalni in mednarodni promet je vključen v kvalifikacije za 4. plan.

Provizija v skladu s 4. planom se izračuna kot vsota provizij za vsak izpolnjeni pogoj in se vedno izplačuje mesečno do 20. v mesecu, ki sledi ocenjevalnemu mesecu.



Za odobritev provizije po 4. planu je treba narediti osebni nakup v vrednosti 100 točk v mesecu.



Kvalifikacije v 4. planu vključujejo gradnjo strukture v globino in sistematično vodenje ključnih članov, da bi dosegli kvalifikacijo za 2. plan.

Double Silver Manager pogoj kvalifikacije je izgradnja strukture dveh linij, ki dosegata minimalni promet 15 000 točk.

Gold Manager ali višje se kvalificirajo v 4. plan z doseganjem minimalnega prometa 15 000 točk v vsaki liniji.

Višina provizije se nato izračuna po ustreznem deležu prihodkov za ustrezno linijo.